



## Sales and Technical adviser Distribution

Bruxelles / Brabant wallon

Depuis 87 ans déjà, nous croyons fermement que « la qualité dans les travaux de construction » est notre principal avantage concurrentiel. C'est pourquoi nous sommes le **leader mondial dans le secteur du bâtiment**. Les valeurs de Mapei peuvent être immédiatement vécues au quotidien !

Mapei a pour mission de jouer un rôle clé dans l'amélioration de la qualité de vie des populations en créant des produits chimiques de plus en plus **durables** pour le secteur de la construction. Ce sont des valeurs que nous voulons partager avec le marché, nos clients, nos fournisseurs et toutes les personnes et organisations avec lesquelles nous travaillons.

Nous recherchons des personnes **motivées** pour travailler dans un **environnement international**, déterminées dans leur recherche de **l'excellence** et qui se démarquent par leur **innovation**, leur **dynamisme** et leur motivation. Travailler chez Mapei, c'est faire partie d'une **équipe gagnante** et s'engager constamment à obtenir des résultats exceptionnels pour assurer l'entière satisfaction de nos clients.

Pour notre succursale belge, située à Grâce-Hollogne, nous recherchons un « Sales and Technical Adviser Distribution » pour la région de **Bruxelles et du Brabant wallon**.

### What we need :

- ✚ Vous êtes le point de contact quotidien de nos distributeurs (négociants en matériaux de bâtiment, bois et peinture)
- ✚ Vous recherchez activement de nouveaux points de vente pour nos différents groupes de produits
- ✚ Vous êtes fort en négociation
- ✚ Vous avez l'esprit d'équipe, parce qu'ensemble, on va plus loin que tout seul!
- ✚ Efficacité -> moins c'est plus!
- ✚ Vous êtes pragmatique et savez qu'il vaut parfois mieux convaincre en montrant quelque chose
- ✚ Vous savez ce que représente une DMU et savez la manipuler
- ✚ Vous détectez les informations pertinentes sur le marché et les traduisez en initiatives et en actions
- ✚ Vous parlez couramment le français (et néerlandais ou anglais = atouts supplémentaires)
- ✚ Une première expérience dans la vente dans le secteur de la construction et/ou dans la région
- ✚ Diplôme de bachelier ou équivalent par l'expérience

### What we offer:

- ✓ Un défi amusant à temps plein
- ✓ Une équipe dynamique, un environnement de travail agréable où le bien-être est une priorité
- ✓ Un emploi dans une entreprise familiale mais internationale
- ✓ Une relation de confiance

- ✓ Une société où les formations et l'amélioration continue des compétences sont très importantes, possibilités d'évolution
- ✓ Un package salarial complet: 20 jours de congés légaux, 12 RTT par année entière prestée, 13<sup>e</sup> mois, bonus annuel sur objectifs, avantages extra légaux (véhicule de société, assurances groupe, revenus garantis, assurance collective hospitalisation) ainsi que des divers outils de travail (laptop, GSM avec abonnement, imprimante,...) kit EPI de protection individuelle pour les visites sur les chantiers et les démonstrations produits.

Si vous êtes intéressé et pensez être le candidat idéal pour ce job, n'hésitez pas à transmettre votre candidature (CV et votre lettre de motivation) à l'adresse courriel suivante : [rhdept.lf@mapei.be](mailto:rhdept.lf@mapei.be).

Pour des plus amples informations sur le poste, vous pouvez contacter Tim Vlasselaerts (0476/80.06.01)