

[MAPEI] Krónika

ÉPÍTŐIPARI INFORMÁCIÓS LAP



25

1991-2016



Ön olyan burkoló, kőműves szakember, aki büszke a munkájára és szakmájára?

Azt szeretné, ha munkája olyan szakmai elismerést kapna, amelyet Ön igazán megérdemel?

Akkor pályázza meg a Mesterek Mestere Díjat, amit a Mapei Kft. alapított 2015-ben! A pályázattal szeretnénk elérni, hogy a burkoló, kőműves szakemberek, az építőipari szakmák igazi elismerést és megbecsülést kapjanak az egész országban.

A díjra, aktív kőműves és burkoló nevezhet, aki:

- magas színvonalú munkát végez,
- aki sok **elégedett megrendelővel** rendelkezik
- számos, gyönyörű **referenciája van**, melyeket **képekkel** tud igazolni.

A díj odaítéléséről szakmai zsűri és közönségszavazás fog dönteni.

Magyarország Mesterek Mestere 2016 díjazottja pénzzutalmat; a megyei Mesterek Mestere díjazottjai a Bosch Magyarország Kft. felajánlásával tárgyjutalmat kapnak.

Mit kell ehhez Önnek tennie?

1. Hiánytalanul töltsé ki a **Pályázati Ívet**, melyet itt tölthet le: www.mapei.hu/mesterekmestere
2. Írja alá, majd postázza el a címünkre: **Mapei Kft., 2040. Budaörs, Sport u. 2.**

Kérjük, a borítékra írja rá: Mesterek Mestere Díj pályázat.

Beérkezési határidő: 2016. szeptember 1.

Kérdés esetén hívja a 06 23 501-667 telefonszámot, vagy írjon e-mailt: a marketing@mapei.hu címre, készséggel válaszolunk kérdéseire!

Díjazzuk az Ön munkáját! Nevezzen most!



TARTALOM

Látogasson ki a Mapei standra a 2016-os Construma-n! Újdonságok és megoldások közvetlenül a Mapei Kft. szakembereitől! Együtt Construma-n a kapcsolatok erejével!

Mapei Krónika
49. szám – 2016. március

Felelős szerkesztő:
Markovich Béla
Főszerkesztő: Markovich Vanda
Szerkesztők: Fábán Zoltán, László Andrea
PR osztályvezető: Mészáros Szilvia



Borító: 25 éves a Mapei Kft
Tervező-szerkesztő: Sturm Dániel, Bán Barna, Markovich Vanda
Fotók, illusztrációk: Bere Mario, Kecskeméti Dávid
Produktions koordinátor: László Andrea, Markovich Vanda
Tördelés: Sturm Dániel
Kiadó: Mapei Kft. 2040 Budaörs, Sport u. 2.
Ügyvezető igazgató: Markovich Béla
Marketingvezető: Pálffy Levente
Mapei céges kiadványok: Mapei SpA Via Caferio 22 20158 Milano, Olaszország
Elnök és ügyvezető igazgató: Giorgio Squinzi
Marketing igazgató: Adriana Spazzoli
Koordinátor: Metella Iaconello

A Mapei Krónikában megjelenő cikkek, tanulmányok további megjelentetése csak a kiadvál történő egyeztetést követően lehetséges, a forrás megemlítésével.

MAPEI HÍREK

MASZK

- 4 Egy szakmai találkozó, ami kivételes előnyökhöz juttatja a szakembereket!

Partnerkereskedők

- 6 Mi okoz leginkább álmatlan éjszakákat az építőanyag kereskedőknek manapság?

CONSTRUMA

- 8 Sokan leszünk – de te még elférsz!

Oktatás

- 9 Aki tanul, nem öregszik

REFERENCIA

Hidegburkolás, vízszigetelés, hőszigetelés

- 10 Mire jó egy projekten négyféle minőségi ragasztó?

Hidegburkolás, melegburkolás, hangszigetelés

- 22 Most már nem zavarják a lent dolgozókat a fentiek léptei
- 28 Egy jó megoldás nyitott fugájú természetes kőburkolatra homlokzaton

BURKOLÓI KINCSESTÁR

Termékek reflektorfényben

- 15 Biztonságos és gyors vízszigetelés sik felületeken
- 19 Lépéshangszigetelés kis vastagságban
- 26 Egyéjszakás rendszer melegburkolatok fektetéséhez

Technológiai megoldások

- 21 Vezetőképes melegburkolatok
- 25 Hogyan készítsünk tökéletes mozaikburkolatot?

VÍZSZIGETELÉS

Technológiai megoldások

- 16 Hogyan védjük épületeinket a csapadékvíz káros hatásaival szemben?
A megfelelő technológia kiválasztása
- 39 Milyen segédanyagok a legjobbak a műemléki épületek falazatainak felújításához?

ÉPÜLETHELYREÁLLÍTÁS

Technológiai megoldások

- 32 Nedves falak helyreállítása

Nemzetközi referencia

- 35 A Monzai királyi palota

ÉPÍTÉSKÉMIA

Termékek reflektorfényben

- 41 Rögzit, kitölt, szigetel. Mi az?

Technológiai megoldások

- 42 Vasbetonjavítás egyszerűen!

43 KERESZTREJTVE NY

ELŐZŐ SZÁMAINKBÓL AJÁNLJUK

47. **Mapei Krónika** Legyen egy célod, amiért akár a munkádat, akár a sportot csinálod
48. **Mapei Krónika** Ki lett a legjobb szakember az országban?

25
1991-2016

A Mapei Kft. 25 éves! Ezúton köszönjük valamennyi partnerünknek a sokéves együttműködést, ami a közös sikerünk alapja. Mi az elkövetkezendő években is készen állunk, hogy tartós, környezetbarát termékeinkkel, megoldásainkkal és minden tudásunkkal segítsük az építőket és építetöket. Dolgozzunk együtt a következő 25 évben!

OLVASSA EL ÉVFORDULÓS MELLÉKLETÜNKET A LAP VÉGÉN!

EGY SZAKMAI TALÁLKOZÓ, AMI KIVÉTELES ELŐNYÖKHOZ JUTTATJA A SZAKEMBEREKET!

Szeretne Ön is olyan bevételt, amivel cégét és családját is fejleszteni tudja?

igen

Szeretné megtudni, hogyan tudja költségeit csökkenteni és bevételeit növelni?

igen

Szeretne Ön is hozzájárulni ahhoz, hogy az építési szakmunka nagyobb elismerést, megbecsülést szerezzen a társadalomban?

igen

Egyetért azzal, hogy a szakember utánpótlás komoly probléma, és tudni szeretné, hogy Ön hogyan segíthet ezen?

igen

Szeretne nagyobb tudást kapni a cégvezetéssel, emberek kezelésével kapcsolatban?

igen

Esetleg más szakemberekkel tapasztalatokat cserélni?

igen

Ha ezekre a kérdésekre IGEN a válasza, akkor ott a helye az

Első Országos Építőipari Szakember Találkozó!



Zsebők Anita
szakember kapcsolatok felelőse

Mit is jelent ez?

A Mapei Kft.-nek egyik alapvető célkitűzése, hogy a jól dolgozó hazai szakembereket elismerje az ország. Úgy döntöttünk, hogy egy nagyszabású szakmai találkozót szervezünk, ami kivételes lehetőséget nyújt a fenti

nehézségek megoldására is, hiszen számos meglepetéssel, segítséggel készülünk.

Kiállítás és szakmai nap egyben? Igen!

Az Országos Építőipari Szakember Találkozó résztvevői a szakmai programokon túl, számos munkagép-, munkaruházat és szerszámgyártó cég bemutatóján, valamint termékismertetésen és bemutatókon is részt vehetnek majd.

Az országban és az iparágban egyedülálló szakembereknek szóló rendezvényen több mint 40 kiállítóval és egész napos szakmai előadásokkal készülünk a résztvevőknek! A gyártók, felállított kiállító standjaikon, kedvezményes vásárlási lehetőséget biztosítanak a résztvevők számára. A rendezvény tehát nagyszerű lehetősé-

get nyújt a szakmai tudás és az esz-közpark bővítésére. Ezen az egyedi platformon egy időben és egy helyen minden, a szakemberek számára fontos információ jelen lesz. Minden, ami a kivitelezéssel, a kivitelezés során használt anyagokkal és eszközökkel kapcsolatos!

Tartson velünk, hiszen óriási változásokat hozhat a rendezvényen való részvétel az Ön mindennapjaiban, munkájában!

A minden eddiginél nagyobb építőipari találkozó részleteiről a Mapei Kft. vezetői értesítik Önt az ország több pontján is, hiszen Ők népszerűsítik a rendezvényt. De természetesen nem csak tőlük, hanem hírleveleinkben is folyamatosan tájékoztatjuk, hogy ne-hogy lecsúszson a jelentkezésről!

Ne maradjon le!

Regisztráljon a www.mapei.hu/szakemberkozosseg oldalon, és minden a rendezvényvel kapcsolatos információt elküldünk Önnek!

Eljött az építőipari szakemberek napja!

Hogyan csökkentsem költségeimet, és növeljem bevételeimet?

Hogyan tudnék több időt a családommal tölteni?

Mit tegyek, hogy itthon is boldoguljak?

Hogy kaphatok több szakmai segítséget?

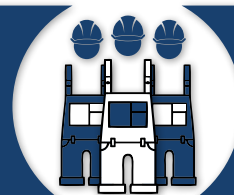
Hol található jó szakembereket magam mellé?

Mindezekre megkaphatja a választ az Országos Építőipari Szakember Találkozó!

Jöjjön el Ön is, és legyen részese a jövő építésének!

Regisztráljon az alábbi oldalon!

www.szakemberkozosseg.hu



Országos Építőipari Szakember Találkozó
2016. június 11.



MI OKOZ LEGINKÁBB ÁLMATLAN ÉJSZAKÁKAT AZ ÉPÍTŐANYAG KERESKEDŐKNEK MANAPSÁG?

MAPEI ÉVINDÍTÓ
KERESKEDŐ KONFERENCIA, 2016.



Fehér Melinda
Törzspartner kommunikáció,- és kampányok felelőse

Négy évvel ezelőtt a legtöbb panasz az értékesítéssel és a marketinges feladatokkal kapcsolatban érkezett hozzánk. Az elmúlt két évben azonban növekedésnek indult az építőipar, és nem ritka a kétszámjegyű éves %-os növekedés sem! Mindennek nagyon sok pozitív hatása van a cégekre, ugyanakkor van egy nagyon nagy VESZÉLYE is: a MEGNÖVEKEDETT MENNYISÉGŰ ÁRAMLÁS.

Íme, néhány példa a megnövekedett áramlásra:

- több vevő jön be a boltba, akiket kezelni kell, akiknek el kell adni
- több árajánlat készül, aminek utánkövetését el kell végezni
- több a beérkező hívás
- több árut kell berendelni és raktározni, stb.

A Mapei Évindító Kereskedő Konferencián az első előadás során Markovich Béla mondta el mindezeket. Az ügyvezető arról is beszámolt, hogy ezek a problémák megjelentek a Mapei Kft. életében is, egyúttal azonban a megoldást is maguk után vonták: egy módszert, ami a vezetőnek és a munkatársnak is megnyugvást, magabiztosságot, valamint a káosz helyett további növekedést hozott! Markovich Béla meg is osz-

totta ezt a módszert a jelenlévőkkel: „Ahhoz, hogy a körülötted lévő dolgok változzanak, először Neked magadnak kell megváltoznod!”

Ez volt az első és az egyik legfontosabb üzenete az ügyvezető által elmondottaknak. A résztvevők egy 15 lépésből álló check listát is kaptak arra vonatkozóan, hogyan tudják kezelni a megnövekedett áramlásokat már az első tünetektől kezdve.

Következő előadóként Tóth Csaba, a Mapei Kft. értékesítési vezetője az értékesítések és a próbavásárlások eredményeiről számolt be. Kitért arra is, hogy mi a különbség a kiszolgálás és az értékesítés között. Az előadó meghatározta, hogy az értékesítés során mindaz, amit teszünk, a vevőért van. Az értékesítő



Markovich Béla, a Mapei Kft. ügyvezetője

„Ahhoz, hogy a körülötted lévő dolgok változzanak, először Neked magadnak kell megváltoznod!”

Markovich Béla,
Mapei Kft. ügyvezető

Az előadás során partnerkereskedőink tájékoztatást kaptak a 2015-ös próbavásárlások eredményeiről. A Mapei Kft. ezek alapján határozta el, hogy értékesítési képzést nyújt kereskedőpartnerei eladójának. Célunk, hogy az eladók értéket adjanak a vásárlóknak, és ezzel sikereket érjenek el. A konferencián Tóth Csaba ismertette a Mapei Értékesítési Akadémia azon 2016-os időpontjait, amelyek alkalmával az építőipari eladók megismerhetik az évek óta folyamatosan kiegészített és fejlesztett



Weiser István, marketing szakember

Miért végez egy gyártó cég próbavásárlásokat partnerei üzletében?

- Azért, hogy megtudják a kereskedők mennyire hatékonyak.
- Azért, hogy megismerjék a még ki nem használt lehetőségeket.
- Azért, hogy megismerjék, mennyire hatékony az a segítség, amit ők nyújtanak a kereskedőknek.
- Azért, hogy egy valós képet tudjanak mutatni arról, hogy mi történik a kereskedelemben, amikor a tulajdonosok nincsenek jelen.
- Végül, de nem utolsó sorban azért, hogy felismerjék a saját tevékenységük értékét, és azt, hogy miben tudnak még segíteni!



Tóth Csaba, a Mapei Kft. értékesítési vezetője

Mapei értékesítési módszert. A képzés programja rengeteg gyakorlatot tartalmaz és nagyon sok építőipari példa segíti az ismeretszerzést.

A témához kapcsolódóan, a harmadik előadó, Weiser István marketing szakember, „Hogyan láss bele a vevőid fejébe?” című prezentációjában egy olyan online eszközt mutatott be a jelenlévőknek, amellyel könnyen mérhető és érezhetően megnövelhető a vásárlói élmény. Emellett az előadás során tippeket és trükköket hallhattunk a vásárlói élményteremtés módszereiről.

A negyedik előadást Dr. Kürti Sándor tartotta, aki a KÜRT Információbiztonsági és Adatmentő Zrt. elnöke, Széchenyi-díjas üzletember. Dr. Kürti Sándor egy közvetlen stílusú előadást tartott a közönségnek. Az adatbiztonsággal foglalkozó KÜRT Zrt. 1989-ben alakult. A KÜRT híre a világsajtót is bejárta, mivel részt vettek a 2001. szeptember 11-i terroristámadások során megsérült adathordozók helyrehozásában. „Az egyik kollégánk nem csak szörnyülködve bámulta a tévét azon a napon, hanem elgondolkodott azon, hogy ha az ikertornyot a világ egyik legbiztonságosabb



épületegyüttesének tartották, akkor nagyon értékes, máshol nem őrzött adatok veszhettek el. Azonnal küldtünk egy levelet a washingtoni magyar nagykövetségnek, hogy készek vagyunk segíteni.” – mesélte Dr. Kürti Sándor.

Az előadó bemutatta a KÜRT Zrt. értékeit és azt, hogy milyen filozófia szerint működnek. A cég közvetetten azoknak a kutatóknak is köszönheti



Dr. Kürti Sándor, a KÜRT Információbiztonsági és Adatmentő Zrt. elnöke

sikerét, akiknek a művei megtalálhatóak az előadó saját könyvespolcán is, és amelyeket egyfajta bibliának tekint. Ezek az irodalmak a három legjobb amerikai egyetemről: a Harvardról, a Stanfordinról és az MIT-ről kerültek ki.

A konferencián, abból az alkalmából, hogy idén is névadó szponzorai leszünk a június 17-19-én megrendezésre kerülő Tour De Zalakaros kerékpárversenynek, kisorsoltunk egy Bianchi off-road kerékpárt!

A nyertesnek ezúton is gratulálunk!



SOKAN LESZÜNK – DE TE MÉG ELFÉRSZ!



Bere Mario
rendezvény szervező
meghívója az idei
Construma-ra

A Mapei standja az elmúlt években is a leglátogatottabb standok egyike volt a Construma Kiállításon. Minden feltétel adott ahhoz, hogy ez idén se legyen másként: szakembereink minden kérdésre válaszolnak, anyagaink minden építőipari problémára megoldást kínálnak, és ismét újdonságokat hozunk az A pavilonba.



A Mapei standja ismét központi szerepet kap majd a rendezvényen. A szakmabeliek és a lakosság minden felmerülő kérdésére szakszerű választ adunk. A Mapei szakemberek örömmel segítenek mindenkinek.

A Mapei standon láthatóak és megismerhetőek lesznek például a legújabb trendeknek megfelelő fugaszínek, valamint a legjobb, a fenntarthatóságot, és a környezet

megóvását segítő építési megoldások és termékek. Az építők és az épített környezetben élők számára mindez egyértelmű előnyt jelent a kivitelezés és a használat során is. Nemrégiben egy nagyon várt bejelentést tettünk: a Mapei a megszo- kott minőségben egy purhab-családot vezetett be a hazai piacra. A többféle felhasználási terület kö- zül kiemelkedik a téli használatot is lehetővé tevő „winter” család. Az új MAPEPUR termékcsalád minden tagja bemutatkozik a kiállításon! Természetesen a lakosság részé- re is tartogatunk meglepetéseket.



A Mapei legkorszerűbb megoldásai óvják a környezetet, valamint az építők és felhasználók egészségét.

A legkorszerűbb és a leg- változatosabb feladatokra alkalmas Mapei purhabok közelről megismerhetők a 2016-os Construma-n.



A Mapei 30 féle fugaszínt kínál. Az élénk színektől, kezdve a pasztell színeken át, a legújabb természetes árnyalatokig nagyon széles skálán lehet választani.



Ha meglátogatnak bennünket a kiállítás időtartama alatt, komoly segítséget tudunk adni felújításhoz vagy építkezéshez, sőt a regisztrált vendégeink között értékes Mapei utalványokat sorsolunk ki.

Bár már előre látszik, hogy sokan leszünk, egy biztos: ügyfeleink, ki- vitelező és kereskedő partnereink részére mindenképp helyet szorítunk! Éppen ezért Téged is várunk szeretettel!

AKI TANUL, NEM ÖREGSZIK INTERJÚ POSCH GABRIELLA KÉPZÉSSZERVEZŐVEL

Mit terveztek a Mapei képzések te- rén ebben az évben?

Idén is minden olyan képzést folytatunk, amelyek közkedveltek a partnerek kö- rében. Újdonságunk is van, például a webinarium. A roadshow jellegű, másfél napos, a partnerkereskedők eladójának szervezett alkalma idén már nagy si- kerrel lezajlottak. Általában négy téma kapcsán folyt átfogó képzés, a konkrét témákat a partnerek érdeklődéséhez igazítottuk. Alapvetően a vízszigetelés, hőszigetelés, hideg- és melegburkolás, valamint a hézagtömítők volt a téma, már példa arra, hogy magánépítető ült illetve ezek valamely részterü- lete. De ezzel nem merült ki a képzési kínálat. Mindig vannak kereskedések, ahonnan nem tudtak eljönni a munkatársak, vagy új embereket vesz fel egy-egy cég. Számuk- ra, igényelt tematika szerint, kétfős képzést biztosítunk a keres- kedésekben.

A kivitelezők számára milyen képzéseket szervez a Mapei?

Itt is sok a lehe- tőség. A buda- pestieknek és a Pest me- gyeieknek a budaörsi ok- tatótermünk- ben hirdetünk elő- adásokat. Ezenkívül együtt- működünk a vidéki ke- reskedésekkel abban, hogy

az adott üz- letben vásárló kivitelezőknek helyben tart- hassuk meg a képzést. Önálló Mapei szervezésben is tartunk vi- déki képzéseket, különösen akkor, ha a kivitelezők felől érkezik igény erre va- mely témában. Ezek az előadások telje- sen nyitottak, bárki részt vehet rajtuk. Volt már példa arra, hogy magánépítető ült be a képzésre, mert sokadszor- ra is rosszul készítették el a teraszát. Látni akarta, hogy mi a helyes meg- oldás. A téma változatos, szintén az igényekhez igazított. Például építés- kémia, kent vízszigetelések, ipari padlók, lemezes szige- telések, homlokzati hőszigetelések, melegburkolás, hidegburkolás. Rengeteg fajta képzésünk van még. Ugyancsak az első negyedévben zajlottak le a generálkivitelező cégek vezetőinek, építés és műszaki vezetői- nek szervezett képzések, vagy a melegbur- kolók képzése. Óriási sikerük volt.



A Mapei Kft. 2016-ban 720 szakmai tanuló elméleti és gyakorlati képzését tervezi a szakiskolák meghí- vása alapján.

WEBINÁRIUM
Forradalmasítjuk a Mapei képzést!
Internetkapcsolat segítségével különböző helyszínekről vehetnek részt partnereink online képzéseinken. Előnye:
— Nem kell utazni!
— Azonnali kérdézési lehetőség!
— Letölthető tananyag!
2016 tavaszától sokféle témában indítunk online Mapei szakmai képzéseket!

Az oktatásra jelentkezni, ér- deklődni itt lehet: oktatas@mapei.hu

MIRE JÓ EGY PROJEKTEN NÉGYFÉLE MINŐSÉGI RAGASZTÓ?



Markovich Vanda
főszerkesztő

Én magam két esetben találkoztam a golfbal, igaz, golfütőt még csak filmen láttam ez idáig. Egy alkalommal az egyik építőipari vállalkozás vezetőjével készítettem interjút. A kérdésekre, hogy mit sportol, azt mondta, golfozik. Nem mutattam, de úgy néztem rá, mint egy ufóra. Mentségemre legyen mondva, ez úgy tíz éve történt. Soha nem felejttem el, milyen szeretettel, lelkesedéssel és hittel beszélt erről a sportról. Arról, hogy milyen egészséges, s hogy milyen nyugalmat és egyben harmóniát visz az életébe, amikor ezt a rendkívül koncentrált, céltudatos, testet-lelket-elmét megmozgató tevékenységet végzi egy-egy gyönyörű zöld pályán.

A másik eset, amikor a golfbal érintkezésbe léptem, a fiam osztálytársa miatt történt. A fiú úgy 10 éves korától nem érzett más sporthoz kedvet, csak a golfhoz. Erős srác volt, nagyon kreatív, korábban úszott, focizott, de ahogy meglátta, hogyan golfoznak a felnőttek a közeli golfpályán, nem érdekelte már a többi sport. Először labdaszedésre jelentkezett, majd olyan szorgalmas volt, hogy egy idő után cserébe oktatást is kapott. A szülők nem tudták volna ezt megfizetni, de a gyerek vágya győzött. Diákmunkából, zsebpénzből és a golfpályán végzett munkákból finanszírozta a golfolás költségeit.

Tehát ez a sport, ha nem is vált nálunk tömegessé, de itt van, és fokozatosan az életünk részévé válik, akár tudomásul vesszük, akár nem. Ahogy itt vannak a luxus beruházások is, a legmodernebb kommunikációs és közlekedési eszközök, technológiák. Új szokásokat veszünk fel,

új fogyasztási és szórakozási lehetőségeket választunk. Új vásárlási és értékesítési megoldások mentén hozzuk meg döntéseinket. Érdemes nyitott szemmel és gondolkodással élni e változások közepette.

A zalacsányi Zalasprings Golfpálya a világ két legjobb golfpálya tervezője közül az egyik, Robert Trent Jones Jr. munkája. A 18 lyukú pálya 168 hektáron terül el, és a kezdők oktatásától kezdve a nemzetközi, világszínvonalú versenyek megrendezéséig minden esemény megszervezhető rajta. Úgy tűnik, mindez meg is fog történni, és számtalan golfrajongó visszatérő vendége lesz a létesítménynek.

A zalacsányi pálya a tájépítészet egy rendkívül szép gyöngyszeme. Tavaival, dombjaival gyönyörűen illeszkedik a szépséges zalai környezetbe. A golfozók, vendégek kényelméről pedig egy kétszintes és 3000 m²-es klubház gondoskodik.

Ahogy a pálya, úgy a hozzátartozó klubház is exkluzív minőséget, eleganciát, kifinomult harmóniát hordoz. Az épület tervezése egy magyar stúdió, a Stoa Építészműterem munkája, vezető tervezője Ásztai Bálint. Az építésznek sikerült úgy a funkciók, mint a tájba illeszkedés szempontjából abszolút tökéleteset alkotniuk. Különleges, letisztult terekben szinte beszédes formavilág, tágasság és kényelem fogadja a vendégeket. Pihenni, ebédelni, társalogni nem is kívánhat az ember szebb, barátságosabb belső tereket. A klubház testet-lelket megszólító, minden négyzetcentiméterében örömteli komfort érzetet nyújtó környezettel veszi körbe az embereket. Szolgáltatásai, étterme egész évben rendelkezésre áll.

SZERETI ÖN A GOLFOT?

A magyar emberek nagy része luxus sportnak tartja a golfot. Hozzászoktunk ahhoz, hogy egy rakás dolog elérhetetlen számunkra. Pedig itt az ideje kinyílni. Változik a világ, és ha a legtöbben nem is tudunk azonnal éves bérletet vásárolni a méregdrága szolgáltatásokat kínáló újabb és újabb létesítményekben, észre kell vennünk magunk körül, hogy új dolgok vannak születőben. Abban mindenképp biztosak lehetünk, hogy a következő nemzedék világát látjuk most megszületni.



INTERJÚ VARGA BALÁZZSAL, A ZALASPRINGS BERUHÁZÁS ÜGYVEZETŐJÉVEL

Miért esett a választás a Mapei ragasztóanyagaira?

A beruházó által létrehozott generálkivitelező céget képviselem, és elég racionális oka volt annak, hogy a Mapei termékeket választottuk. Az volt fontos, hogy egy olyan építkezést vigyünk véghez, ahol a gyártók mögöttünk állnak, és mi csak a humánerőforrást biztosítsuk. Ezért megversenyeztettük a gyártókat, és több terméktérületen a Mapei nyert. Az is szempont volt, hogy a termék-megoldások gyártói garanciával rendelkezzenek, mert ez számunkra nagyobb biztonságot jelent. Egy alvállalkozó esetleg spórolási szándékkal más anyagot épít be egy-egy megoldásnál, ami

alacsonyabb minőséget eredményezhet. Számunkra nagyon fontos volt, hogy a gyártó álljon mögöttünk.

Milyennek bizonyult az együttműködés a Mapei Kft.-vel?

Sikerrel járt. Sőt a projekt további ütemeiben is folytatódik. A Mapei ott volt és ott is van mögöttünk. A Mapei kollégák nagyon gyakran kijöttek a klubház kivitelezésére is. Úgy gondolom, hogy a feladatokra és az esetleg felmerülő problémákra is közösen kerestük a megoldásokat.

Mennyire nyújtották a ragasztók azt a minőséget, amit el vártak tőlük?

Ugyan nem az én dolgom, hogy közvetlenül a termékekkel dolgozzak, így kevés közvetlen tapasztalatom van a ragasztóanyagokkal kapcsolatban, de azt elmondhatom, hogy úgy a kisebb, mint a nagyobb méretű, sőt az egészen óriási lapméretek esetében is nagyon jól beváltak. Az egyik anyagot bármikor felismerem az állagáról. Ez a KERALASTIC T ragasztó, ami tényleg nagyon jó anyag, kivételes tapadóerővel. Ezt a terméket a nagyméretű kerlit lapok ragasztásához alkalmazták a szakemberek, illetve a homlokzaton is jó szolgálatot tett, amikor a hidegburkolatot és a fémpofilok egymáshoz rögzítését kellett megoldani. Egyébként a belső terekben a ragasztó fő kiválasztási szempontja a lapok mérete volt. A kisebb méretű, elsősorban a kiszolgáló helyiségekben lévő burkolatokhoz a KERAFLEX LIGHT S1 ragasztót, az exkluzív, nagyméretű lapokhoz pedig a nagy alakváltozásra képes ULTRALITE S2 ragasztót ajánlották nekünk a Mapei szakemberek.

„Gyártói garanciát kerestem, ezért megversenyeztettem a gyártókat. Így ismertem meg a Mapei termékeit, és ekkor kerültem kapcsolatba a Mapei-jel. Tudatosan választottam a Mapei termékeit.”

Varga Balázs, projekt menedzser

HOMLOKZATBURKOLÁS GARANTÁLT MINŐSÉGBEN

A zalacsányi golfpályához tartozó különleges klubház építéséhez több termékvonalon is alkalmazták a termékeinket. A Mapei ragasztóanyagai és fugázói közül többet is választottak az építési feladatnak megfelelően, valamint az egyik legkorszerűbb termékrendszerrel, a MAPETHERM TILE SYSTEM-mel készült el az épület hőszigetelése és a homlokzat hidegburkolata.

A melegburkolatok alatti aljzatkiegyenlítést az Eco családba tartozó Mapei habarccsal végezték, és ugyancsak tőlünk szállították be a POLYGLASS vízszigetelő lemezeket a lapostető és az alépitmény szigetelésére.

Mivel úgy találtam, hogy a hidegburkolati munkák legkülönlegesebb mozzanata az, hogy a Mapei ragasztóanyagok közül négy félet is választottak, úgy gondoltam, hogy magát a kivitelezőt, Varga Balázs ügyvezetőt kérdezem meg arról, hogy mire is alkalmazták ezeket a termékeket.



A homlokzat biztonságos és tartós hőszigetelését és hidegburkolását a MAPETHERM TILE SYSTEM-mel végezték.



A nagyméretű beltéri burkolatokat ULTRALITE S2 ragasztóanyaggal, az 1x3 m méretű, vékony kerlit lapokat KERALASTIC-T-vel ragasztották.

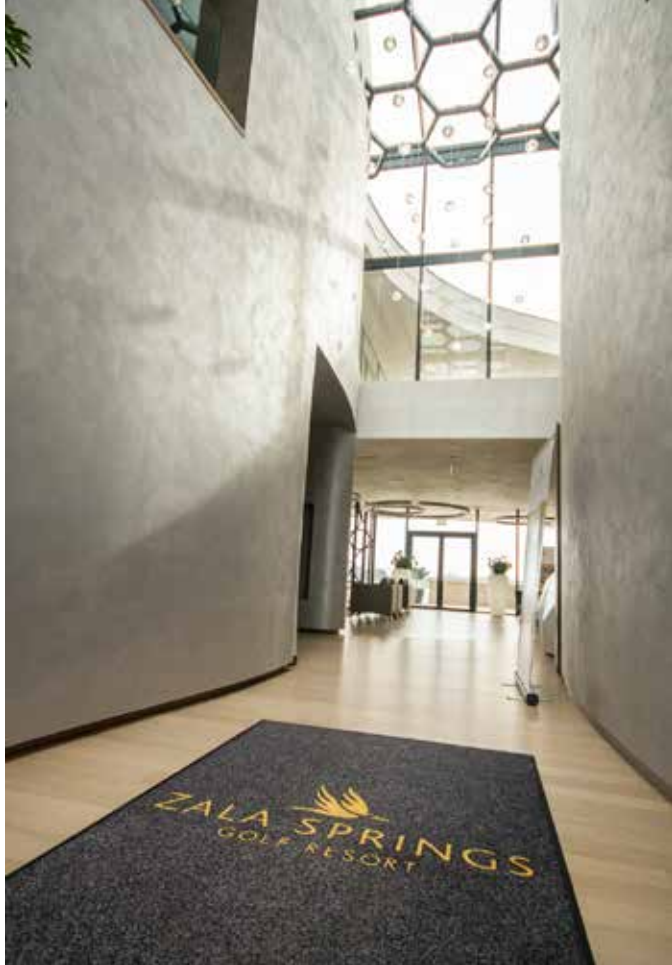
TERMÉK REFLEKTORFÉNYBEN



KERAPOXY CQ

Ha Ön fugázást végez:

- konyhapulton, konyhapult mellett
 - épített zuhanyzóban
 - egészségügyi intézményben
 - medencében
 - üzemi területen,
- akkor válassza a nagyon jó vegyi és mechanikai ellenálló képességű, könnyen bedolgozható és lemosható, gyakorlatilag nulla vízfelvívő képességű KERAPOXI CQ epoxi gyanta bázisú fugaanyagot



TOVÁBBI MEGOLDÁSOK MAPEI TERMÉKEKKEL

A beltéri hideg- és melegburkolás előtti aljzat előkészítéshez a PRIMER G alapozót és az ULTRAPLAN ECO 20 kiegyenlítő habarcsot alkalmazták. A ragasztókhöz hasonlóan, változatos volt a fugaanyag felhasználás is. A belső terekben, a konyhaburkolatot leszámítva valamennyi hidegburkolat kifugázásához kiváló megoldást nyújtott a KERACOLOR FF FLEX. A konyhában a tisztíthatóság és a vegyszerállóság miatt a KERAPOXY CQ epoxi fugaanyagot alkalmazták. Végül a homlokzat hidegburkolatának fugatömítését a gyorskötésű ULTRACOLOR PLUS-szal végezték.

A benti vizes helységekből természetesen nem maradhatott el a kent szigetelés kiépítése. Ehhez a MAPELASTIC TURBO-T és a MAPEBAND elemeket választották.

A lapostető és alépitmény vízszigeteléséhez szintén tőlünk vásárolták meg a lemezes vízszigetelő megoldásokat. A tetőn a MAPEPLAN M15 termékkel dolgoztak, az alépitmény vízszigeteléséhez a PLANA P PREMIUM 4 mm bitumenes lemezeket alkalmazták.



ADATOK

Referencia megnevezése: Zalapsrings Golfpálya Klubház
Helyszín: Zalacsány
Mapei termékekkel végzett munkálatok: hidegburkolás, hőszigetelés, homlokzatburkolás, vízszigetelés
Generálkivitelező: Zalapsrings, SGH Birdie, Prime Constructions Kft.
Tervezés: STOA Építésztervező
Vezető építész-tervező: Ásztai Bálint
Burkolati kivitelező: Valda Ép Kft., Classico BV Kft.
Kivitelezés ideje: 2015
Átadás: 2015 október
Mapei partnerkereskedő: Velünk Kft./Új Ház
Mapei kapcsolattartó: Horváth Roland

FELHASZNÁLT MAPEI TERMÉKEK

Hidegburkolás: Mapelastic Turbo, Mapeband, Ultralite S2, Keraflex Light S1, Keralastic T, Mapetherm Tile System, Keracolor FF Flex
Aljzatalakozás: Primer G, Ultraplan Eco 20
Alépitmény szigetelés: Plana P Premium 4 mm
Lapostető szigetelés: Mapeplan M15
Hőszigetelés: Mapetherm Tile System



BURKOLÓI KINCSESTÁR TERMÉKEK REFLEKTORFÉNYBEN

BIZTONSÁGOS ÉS GYORS VÍZSZIGETELÉS SÍK FELÜLETEN



Fábian Zoltán
okleveles építőmérnök

A MAPEGUARD WP 200 rendszer bevezetésével egy teljesen új vízszigetelési megoldás lehetőségét nyújtjuk burkoló partnereinknek, tervezőknek, beruházóknak és természetesen lakossági fogyasztóknak.

A MAPEGUARD WP 200 egy ragasztott kerámia és kőburkolatok alatt alkalmazható, közvetlen burkolható felületet biztosító vízszigetelő, illetve elválasztó lemez. A rendszerhez tartozik még a MAPEGUARD WP ADHESIVE ragasztó, a MAPEGUARD ST szalag, a MAPEGUARD IC és MAPEGUARD EC sarokelemek és a MAPEGUARD PC csőáttörésekhez használható mandzetta kiegészítők. Felhasználható beltérben, vizes helységekből, például zuhanyzók, fürdőszobák konyhák vízszigetelésére az építőiparban szokásos szinten minden alapfelületre. A termék nagyon jó vízzáró-, párafékező-, repedésátidaló képességgel rendelkezik, emellett vegyszerállósága is kedvező.

A MAPEGUARD WP 200 rugalmas, vékony rétegű, vízzáró és repedésátidaló, polietilénből készült, mindkét oldalán polipropilén szövetrel bevont szigetelő- és elválasztó lemez, amelyen a szövet bevonat biztosítja a jó tapadást a MAPEGUARD WP 200 és a csemperagasztó között.

Az alapfelület megfelelő előkészítése után a MAPEGUARD WP 200-at felragasztás előtt le kell szabni a szükséges méretre. A szigetelő lemezt az alapfelületre, ADESILEX P9, KERAFLEX S1 vagy ha a feladat azt igényli, erősebb ragasztóval javított felragasztani átfedések nélkül. Amennyiben a felületet gyorsan járhatóvá kell tenni, úgy természetesen választhatunk gyorskötő ragasztók közül is, például a KERAQUICK-et, vagy az ELASTORAPID-ot.

A MAPEGUARD WP 200-at a friss ragasztóhabarcsra, a fogazott simító sima oldalával, simítókanállal vagy egyéb megfelelő szerszámmal roncsolásmentesen rá kell nyomni úgy, hogy ne maradjon a szigetelő lemez alatt légzárványok, és a teljes felületű, gyűrődésmentes ragasztás biztosított legyen. Az illesztéseket, csatlakozásokat, hajlítóerősítő-szalagokat, szigetelő sarokelemeket és a fal / padló-szigetelőgallérok vízzáró felragasztását a MAPEGUARD ADHESIVE ragasztóval kell a lemezragasztás megfelelő mértékű megszilárdulásáig követően elvégezni.



Mikor érdemes a MAPEGUARD WP 200-at választani?
Elsősorban beltérben, nagyobb méretű, egységes, sík felületek esetén, különösen, ha gyorsan akarunk haladni.

Az így kapott felület már burkolásra kész.

A MAPEGUARD WP 200 egy, különösen gyorskötő ragasztó alkalmazása esetén, gyors, átlátható megoldást, illetve alternatívát nyújt burkolat alatti vízszigetelések elkészítésére, amelyek alkalmazásakor egészen biztosak lehetünk abban, hogy a szigetelés a megfelelő vastagságban került felvitelre.

HOGYAN VÉDJÜK ÉPÜLETEINKET A CSAPADÉKVÍZ KÁROS HATÁSAIVAL SZEMBEN? A MEGFELELŐ TECHNOLÓGIA KIVÁLASZTÁSA



Ipacs András
vízszigetelések
termékfelelős

Köztudott, hogy épületeinket az égből érkező csapadékvíz káros hatásaitól védenünk kell. Az úgynevezett lapostetők - amelyek valójában alacsony hajlású tetők - különösen ki vannak téve ezeknek a hatásoknak. Négy fő hatásról, igénybevételről beszélhetünk: mechanikai igénybevétel, hő- és párahatás, valamint a csapadékból származó hatások. Mindezzel szemben a különböző szerkezeti rétegek, a teherhordó szerkezet, a hőszigetelő réteg, a páratechnikai réteg és a csapadékvíz elleni szigetelés védenek, illetve ezek viselik a hatásokból származó igénybevételeket.

Cikkemmel a csapadékvíz elleni szigetelések megfelelő kiválasztásában szeretnék segítséget nyújtani a kivitelezőknek. A megfelelő vízszigetelő anyag és technológia kiválasztása kulcsfontosságú a megbízhatóság és a hosszú élettartam szempontjából.

Ahhoz, hogy jól válasszunk, fel kell tennünk néhány alapvető kérdést, mint például:

- Mire szeretnénk használni a lapos tetőt?
- Mi és milyen a szigetelendő felület?
- Mik a munkavégzés körülményei?
- Mikor akarunk szigetelni?
- Milyen legyen a szigetelés élettartama?

Megkülönböztetjük tehát a járható és nem járható lapos tetőket. Ha járható vagy más néven terasztetőt szeretnénk kialakítani, a hő és vízszigetelő réteget valamilyen burkolattal kell ellátni, hogy a rendszeres mechanikai hatásoktól védjük a szigetelő rétegeket. A felületvédelem nélküli tető rétegrendek, vagyis így minden olyan lapostető, ahol a vízszigetelés a rétegrend legfelső rétegét alkotja, a „nem járható” kategóriába tartoznak. Ilyenkor a vízszigetelő réteg különösen nagy igénybevételnek van kitéve, hiszen közvetlenül érintkezik a csapadékvízzel, eső, jégeső és hóesés formájában. A szél mechanikai hatásaival, a napsütés okozta

hőterheléssel, az UV sugárzással, a ciklikus hőváltozásokkal, a légkör anyagaival szemben is ellenálló kell, hogy legyen.

Választhatunk lemezes vízszigetelést, ezek a jól ismert bitumenes vagy szintetikus lemezek, de választhatunk ún. „folyékony lemezes” megoldást is.

BITUMENES LEMESES VÍZSZIGETELÉS VÁLASZTÁSA

Bitumenes lemez választása esetén fontos, hogy csak ún. polimer-modifikált lemezeket alkalmazzunk, mert ezek képesek hosszútávon ellenállni az őket érő hatásoknak.

A Mapei ADESO öntapadó lemezes, innovatív rendszere ma a piacon elérhető egyik legkorszerűbb technológia a bitumenes lemezes szigetelésben. Az ADESO technológia egy korszakalkotó megoldás kettős rétegződésű vízszigetelő lemezek gyártására, melyben a felső felület egy professzionális vízszigetelő réteg, míg az alsó egy nagy tapadóerővel rendelkező bitumenes keverék.

Előnyök, melyek megkülönböztetik az ADESO öntapadó lemezeket a hagyományos bitumenes lemezeketől:

- Biztonságos kivitelezés. Az ADESO öntapadó lemezek megszüntetik a nyílt láng használatából adódó veszélyeket.
- Egyszerű és gyors kivitelezés. Az ADESO öntapadó lemezek alkalmazása lényegesen gyorsabb, mint a hagyományos lángolvasztásos fektetési technológia.
- Széleskörű felhasználhatóság különböző felületeken. Nem csak beton és fém födémekekre, de olyan hőre érzékeny felületekre, mint fa, műanyag nyílászárók, polisztirol hőszigetelésekre közvetlenül csatlakoztatható, ahol egyébként a nyílt láng használata tilos.



SZINTETIKUS LEMESES VÍZSZIGETELÉS VÁLASZTÁSA:

Szintetikus lemez választása esetén az elterjedt, de mára már kissé elavult és nem éppen környezetbarát PVC lemez helyett válasszuk a korszerű és lényegesen hosszabb élettartamú TPO (Thermoplasztikus Poliolefin) lemezt.

A lemezek rugalmas tulajdonsága az alap polymerek különleges kémiai szerkezetének köszönhetőek. Ez által a lemez különösen hosszú ideig megőrzi a tulajdonságait: nagyobb ellenállás agresszív anyagokkal szemben, nagyobb ellenállás a szélsőséges időjárással- és mikrobiológiai támadással szemben.

A cikkben bemutatott termékek és technológiák alkalmazhatók új építésnél és felújításnál egyaránt. Ezek bemutatása csak egy rövid betekintést jelent a Mapei rendkívül széleskörű és sokféle igényt kielégítő termékpalettájába az épületek és szerkezetek vízszigetelési feladataira, melyekkel kapcsolatban minden további információért forduljon bizalommal a Mapei szaknácsadóihoz.



A Mapei által gyártott MAPEPLAN TPO további előnyei a hagyományos PVC lemezekkel szemben:

- Homogén összetétel, nem tartalmaz lágyítókat és klórt, ezáltal környezetbarát
- Kiemelkedően hosszú élettartam
- Jobb mechanikai tulajdonságok: szakítószilárdság, szakadónyúlás, átllyukadással szembeni ellenállás
- Nagyobb vegyi ellenállóság
- Smart White hő- és fényvisszaverő felület

A MAPEPLAN TPO felső felülete ún. Smart White, fehér színű. Ez a különleges fehér szín biztosítja az optimális fényvisszaverődést. A tetőfelület hőmérsékletét 50%-kal csökkenti, ezáltal csökkentve az épület felmelegedését és az épület hűtési költségeit is.



FOLYÉKONY LEMESES VÍZ-SZIGETELÉS VÁLASZTÁSA:

Sok esetben az ideális megoldást egy „folyékony lemezes” vízszigetelés jelenti. Ez a kifejezés abból ered, hogy a felhasználáskor folyékony termék megszilárdulás után egy rugalmas vízszigetelő lemez tulajdonságait vesz magára.

Ilyen termék az AQUAFLEX ROOF PLUS, ami egy felhasználásra kész, folyékony vízszigetelő fólia. Az AQUAFLEX ROOF PLUS-t a Mapei kutató-fejlesztő laboratóriumában fejlesztették ki. A termék rendkívül innovatív, oldószer- és károsanyagmentes, szintetikus poliuretán-akril gyanták vizes diszperziójából készült. Száradás után folytonos és rugalmas vízszigetelő réteget képez, 350%-os szakadási nyúlással. Az AQUAFLEX ROOF HR ellenáll minden légköri hatásnak, és UV sugárzásnak, így hosszantartó védelmet biztosít.

Az AQUAFLEX ROOF PLUS erősen tapad sokféle felületre és nagy rugalmasságának köszönhetően alkalmas dinamikus mozgásnak kitett tetőszerkezeteken való alkalmazásra. Különleges összetételéből adódóan kiváló mechanikai tulajdonságokkal rendelkezik, amiket sok éven át megőriz.

Az AQUAFLEX ROOF PLUS könnyen felvihető hosszúszerű hengerrel, ecsettel, vagy szórógéppel, vízszintes, lejtős vagy függőleges felületekre. A termék gyorsan szárad és a többrétegű alkalmazás rövid időn belül elvégezhető. A többrétegű alkalmazásnak köszönhetően élettartama eléri a szigetelő lemezekét.

Az AQUAFLEX ROOF PLUS-szal szigetelt tető járhatóvá tehető egy speciális, oldószermentes védő réteg, a MAPECOAT TNS URBAN és a MAPECOAT TNS PROTECTION alkalmazásával.

Az AQUAFLEX ROOF termékek jó megoldást nyújtanak akár meglévő teraszon, vagy bitumenes lemezfedésen, akár új építés esetén.



LÉPÉSHANGSZIGETELÉS KIS VASTAGSÁGBAN!



Fábian Zoltán
okleveles építőmérnök

Az épületeink komfortszintjét sok minden meghatározza. Talán a leginkább ismert a hőkomfort. Ez érthető is, mivel legtöbb anyagi erőforrást ennek fenntartására kell fordítanunk, illetve ezen a területen beszélhetünk az elvégzett felújítások megtérüléséről. Azonban kényelmünk, életminőségünk szempontjából ugyanilyen fontosak az épületek komfortját befolyásoló egyéb tényezők is. Legyen szó levegőminőségről, be napozottságról, belső fényviszonyokról, környezetünk esztétikai megjelenéséről, vagy zajszintjéről. A szubjektív fontossági sorrendet elsősorban az befolyásolja, hogy hol érezzük a problémát.



A Mapei lépéshangszigetelő rendszereinek alkalmazhatósága rendkívül széles. Van hatékony és bevált megoldás kiválóan teljesítő hangszigetelésre, kis vastagságban is!

Szakmai körökben gyakran hangzik el az a kijelentés, hogy a hőszigetelési problémák mellett, korunk, illetve jövőnk elsődleges megoldandó problémakörei az épületakusztikához, az épületek akusztikai komfortjához kapcsolódnak. Különösen érthető ez, ha ismerjük a meglévő épületállomány jellemzőit.

A léghangok ellen külön szigetelés ugyan nem készült, mégis azt mondhatjuk, hogy ez a terület áll jobban, mivel ez ellen elsősorban ma is nagy tömegű szerkezetekkel védekezünk.

A problémásabb terület a testhangok, vagy ismertebb nevén a lépéshangok, kopogó hangok elleni szigetelés. Ma a lépés hangokat úsztatott aljzatokkal igyekszünk csökkenteni, de ez csak a XX. század végén épült házakban vált általánossá. Mi legyen a korábban készült épületekkel?

LÉPÉS ÉS KOPOGÓ HANGSZIGETELÉS FELÚJÍTÁSSAL

A lépés és kopogó hangok szigetelésében igen nagy kihívásokkal küzd a korábban elkészült épületállomány, akár iparosított technológiával készült, akár tartófalas társasházakról, szállodákról, irodákról, nyaralókról beszélünk. Az úsztatott aljzatok utólagos beépítése hozzávetőlegesen 5-10 cm padlószint emelkedéssel járna, ez az út tehát nem igazán járható.

A Mapei-nek azonban igen korszerű megoldása van erre a problémára: a MAPESONIC CR.

A MAPESONIC CR rendszer egy olyan, tekercs kiszerezésű, kis vastagságú lépéshang szigetelő rendszer, amely közvetlenül a hideg vagy meleg burkolat alatt helyezkedik el, és a rákerülő burkolattól függően kb. 10 dB, hangcsillapításra képes. A rendszer elemei a 2 és 4 mm vastagságban elérhető MAPESONIC CR lemez és MAPESONIC STRIP szegélyszalag. A MAPESONIC CR jó minőségű poliuretán ragasztóval egymáshoz köthető

A MAPESONIC CR rendszer 10 dB hangcsillapításra képes. Ez nagyon jelentős hangszigetelés! Szubjektíven körülbelül 6 dB hangnyomás különbséget érzékelünk fél hangerőnek!



parafo- és gumiszemcse bázisú hangszigetelő lemez, amely kis vastagsága és kiváló szigetelőképesége mellett, számos előnnyel rendelkezik. A lemez fektetése rendkívül egyszerű, leginkább a PVC burkolatok fektetéséhez hasonlít. Az aljzat előkészítése az aljzatnak megfelelő módon, az egyéb burkolatoknál is szokásosan történhet. Az szükséges kiegyenlítéseket még a lemez lefektetése előtt kell megtenni. A hangszigetelő anyag tekercseinek fektetése előtt kell felragasztani a MAPESONIC STRIP-et a helyiség pereme és a burkolatot megszakító szerkezetek élei mentén, hogy elkerüljük a kialakuló hanghidakat. A lemez leragasztására ULTRABOND ECO V4 SP-t illetve ULTRABOND

ECO S955 1K-t használhatunk az aljzat és a rákerülő burkolat függvényében. Hídegburkolatot, illetve parkettát közvetlenül fektethetünk a hangszigetelő lemezre. Hídegburkolat esetén kétkomponensű MSZ EN 12004 szerint S2-es Mapei ragasztót használhatunk, mint az ELASTORAPID, vagy a KERABOND és ISOLASTIC keveréke. Parketta ragasztásához az előbb már említett ULTRABOND ECO S955 1K a megfelelő választás. Lehetőség van legalább 2 mm vastag PVC-vel burkolni a MAPESONIC CR felületét, ilyen esetben először egy cementes kérget kell képezni a felületen, amely felveszi a koncentrált terheléseket. A simítóréteget MAPENET 150 üvegszövet-hálóval erősített NIVORAPID (vagy PLANIPATCH) és LATEX PLUS keverékkel lehet kialakítani. A PVC burkolat ragasztásához célszerű az ULTRABOND ECO V4 SP-t használni.

LÉPÉS- ÉS KOPOGÓ HANGSZIGETELÉS ÚJ ÉPÍTÉS ESETÉN

Lehetőség van cégünk termékeiből magas minőségű, kis vastagságú úsztatott aljzat kialakítására is. A MAPESILENT rendszer egy kis vastagságban is hatékony lépéshangszigetelő, úsztató rendszer, mely TOPCEM esztrich alkalmazásával egy gyorsan és egyszerűen beépíthető, a hagyományos polisztirol lépéshangszigetelő lemez és cement esztrichhez képest, minden tekintetben jobb és megbízhatóbb megoldást kínál. A rendszer legfontosabb eleme a padlóra fektetett lépéshangszigetelő lemez, ami az elvárt igényektől függően lehet MAPESILENT PANEL vagy a tekercses MAPESILENT ROLL. A hanghidak kialakulásának elkerülésére a MAPESILENT BAND kerül beépítésre minden felmenő szerkezet mellett. A rendszer stabilitását és megfelelően zárt mivoltát, a MAPESILENT TAPE ragasztószalag biztosítja, mely minden illesztést lefed és összetart. A MAPESILENT BAND és MAPESILENT TAPE kiegészítővel beépített MAPESILENT lépéshangszigetelő, úsztató rétegünk teljesen zárt, nem igényel további technológiai fóliaterítést. Nem fog elmozdulni, felgyűrődni, nem folyik



A hanghidak kialakulását MAPESILENT BAND-dal akadályozhatjuk meg.



A MAPESILENT ROLL kis vastagságban nyújt megoldást úsztató réteg kialakítására.



A MAPESONIC CR alá az ULTRABOND ECO V4 SP ragasztó felvitele ugyanúgy történik, mint a PVC burkolat fektetése során.

közé a cementlé, egyszerűen megbízhatóan kiküszöböl minden olyan problémát, ami a hagyományos úsztatott aljzatok kivitelezésénél elő szokott fordulni, mindezt úgy, hogy pár cm-t a rétegrend vastagságán is megspóroltunk.

A megoldási és felhasználási részletek és különleges feladatok tekintetében keressen minket bizalommal. Örömmel segítünk!

VEZETŐKÉPES MELEGBURKOLATOK

Ez a cikk egy ritkábban előforduló, de esetleg nagy veszéllyel járó, vagy anyagi kárt okozható problémákra hívja fel a figyelmet.



Novák Péter
hideg- és melegburkolati termékfelelős

A vezetőképes melegburkolati padlók kivitelezése egy ilyen probléma. Nem gyakori az ilyen építési feladat, de ha hibázunk, a padló értékénél sokkal jelentősebb károk következhetnek be. Legjobb esetben anyagi kár, például, ha valamilyen érzékeny műszer, pl. szerver károsodik. Azonban műtőben vagy veszélyes üzemekben emberéleteket is követelhet, ha egy-egy nem kívánt elektromos kisülés következik be. Szerencsére általában a helyzetek nem jutnak el ideig. Köszönhető ez annak is, hogy a vezetőképes vagy antisztatikus burkolatok minőségét és a szabványos követelményeknek való megfeleléséget, átadás – átvételkor mérésekkel ellenőrzik. Ilyenkor, ha a követelményeken belül van a burkolat ellenállása, akkor megfelel, ha nem, akkor nem felel meg. Az utóbbi esetben nem veszik át a burkolatot, és lehet újra kezdeni a munkát, és ismételni azt, annak minden költségével együtt.

Tehát érdemes már elsőre véglegesen végezni a kivitelezést! Hogyan tegyünk ezt? A munkafolyamat lépéseit leírom az alábbiakban:

1. Az aljzat előkészítése, és az esetlegesen szükséges aljzatkiegyenlítő simítóhabarcs bedolgozása után kell felhordani a megfelelő alapozót. A PRIMER G CONDUTTIVO tökéletes választás az alapozásra.
2. Alapozás után és a burkolat leragasztása előtt kell elhelyezni a szükséges rézszalagokat, rézhálót, amit, ha nem öntapadó, akkor ADESILEX VZ CONDUTTIVO-val kell leragasztani. A rézhálót szakembernek, villanyszerelőnek kell bekötnie az elektromos hálózatba! Az elektromos próbaterhelést érdemes már ilyenkor elvégezni, nem pedig a padlóburkolat fektetése után, hisz az esetleges hibák ilyenkor még könnyen javíthatóak. Ha minden rendben van, akkor kezdetjük a burkolat ragasztását.

	RÉGI	ÚJ
Antisztatikus	Ellenállás 10 ⁶ -10 ⁸ Ohm	Feszültség < 2000 Volt
Elektrosztatikus levezető	- - -	Ellenállás 10 ⁶ -1 x 10 ⁹ Ohm
Elektromos vezetőképeségű	Ellenállás <10 ⁶ Ohm	Ellenállás 5 x 10 ⁴ - 1x10 ⁶ Ohm

Megfelelő tervezői kiírás alapján, csak megbízható, a gyártók által tanúsított anyagokkal érdemes a kivitelezéseket végezni.



FONTOS
A megfelelő vezetőképes padlóburkolati rendszert csak megfelelő burkolóanyaggal, megfelelően kialakított ragasztóággal, illetve az ebben elhelyezett, az egyenpotenciál-hálózatba bekötött, vezetőképes réz hálóval lehet létrehozni. Ha a felhasznált anyagok, vagy a kivitelezés nem megfelelő minőségű, az eredmény sem lesz megfelelő.

3. Az ULTRABOND ECO V4 SP CONDUTTIVO egy könnyen és jól használható termék, amibe 0-10 perc közötti száradási idő letelte után bármilyen gumi vagy PVC padlóburkolat fektethető. Alkalmos vezetőképes tűfilc padlóburkolatok és szőnyegpadlók ragasztására is. Környezet- és burkolóbarát termék, nagyon alacsony szerves anyag kibocsátása miatt, a burkolók és a végfelhasználók egészségére is tökéletesen ártalmatlan. Nem nedvszívó aljzatok esetén a ragasztás ADESILEX G19 CONDUTTIVO-val vagy ADESILEX VZ CONDUTTIVO-val történhet.

MOST MÁR NEM ZAVARJÁK A LENT DOLGOZÓKAT A FENTIEK LÉPTEI

Igen, a 2015-ben zajló Országos Bírósági Hivatal – Magyar Igazságügyi Akadémia felújításának egyik nagyszerű eredménye, hogy a felsőbb szinten járkáló emberek léptei a legkisebb mértékben sem zavarják az egy emelettel lejjebb dolgozókat.



Markovich Vanda
főszerkesztő

Különösen többszintes épületeknél gyakori probléma, hogy az alsóbb szinteken dolgozókat, őket zavarja a fejük felett húzogatott székek, az újra és újra felhangzó léptek zaja. Jogosan

merül fel ilyenkor az igény a burkolati kivitelezők felé, hogy tegyenek valamit annak érdekében, hogy a kopogó, surrogó, csattogó hangok ne zavarják meg a lentebb lévőket nyugalmát.

Mit tehetnek ilyenkor az építők? Hideg- és melegburkolat alá is beépíthetnek egy hangszigetelő rendszert, amilyen például a MAPESONIC CR rendszer. A Formatum Kft. is ezt a rendszert alkalmazta az Országos Bírósági Hivatal – Magyar Igazságügyi Akadémia burkolati felújítása során. Németh Péter a Formatum Kft. vezetője és Hügyecsek György, a Mapei Kft. értékesítő szakembere, közösen dolgozták ki a precíz, szakmailag kifogástalan burkolati rétegrendeket, egyaránt a hideg- és a melegburkolatok alá.

Az eredmény, ahogy a képeken látható egy kiemelten nyugodt, harmonikus és elegáns burkolat. Ami viszont a fotókon nem látszik, annak az alsó szint irodáiban dolgozó emberek adtak hangot, amikor a kivitelezők érdeklődtek,

hogy milyen most, a felújítás után, az ő emeletükön dolgozni. Kiderült, hogy nem számítottak ilyen jó eredményre, s hogy a MAPESONIC CR beépítése igazi csodát tett a lenti irodák akusztikai légkörével: csend lett. Holott az irodák felett előcsarnok, recepció, közlekedők, étterem, vip étterem és két lobbó bár működik. Imár felújított és hangszigeteléssel ellátott burkolatokkal.

Bárki, bárhol hasznosíthatja a Formatum Kft. által itt alkalmazott rétegrendet, akár hidegburkolatot, akár melegburkolat fektet. A Formatum Kft. a felújítandó 350 m²-nyi területen a következő termékeket alkalmazta: PRIMER G alapozó, ULTRAPLAN ECO aljzatkiegyenlítő, ULTRABOND ECO V4SP ragasztó, MAPESONIC CR 2 mm hangszigetelő lemez, ELASTORAPID kétkomponensű hidegburkolati ragasztó, MAPEFOAM 6 mm hézag-tömítő zsinór, MAPESIL AC rugalmas hézag-tömítő.

TIPP

Amennyiben PVC burkolat alatt szeretné alkalmazni a MAPESONIC CR hangszigetelő rendszerünket, úgy a hangszigetelő lemezekre egy cementes kérget kell készíteni PLANIPATCH és LATEX PLUS vagy NIVORAPID és LATEX PLUSZ keverékéből, valamint a PVC burkolatnak legalább 2 mm vastagnak kell lennie. Ezzel elkerülhető a pontszerű terhelés a felületen.

MAPEI RÉTEGREND RÉSZLETESEN:

PRIMER G

Nedvszívó felületekre ajánlott beltéri alapozó, amit a kiegyenlítés előtt vittek fel az aljzatra. A PRIMER G egyenletessé tette és csökkentette az aljzat nedvszívását, valamint az esetleges ott maradt port is megkötötte a felületen. Ezzel a kivitelezők biztosak lehettek benne, hogy a kiegyenlítő egyenletesen szárad és zsugorodik, nem keletkeznek rajta leszívódás nyomok a kötés során.

ULTRAPLAN ECO

Az ULTRAPLAN ECO 1 és 10 mm közötti vastagság esetén kínál jó megoldást. Mivel a Formatum Kft. hideg- és melegburkolatok kiépítését is végezte, ez a termék kiváló választás volt, hiszen megfelelően sima felületet ad mindkettő alá, illetve gyorskötésének köszönhetően jó munkatempót eredményez.

ULTRABOND ECO V4 SP

Az ULTRABOND ECO V4SP a MAPESONIC CR hangszigeteléssel ellátott burkolati rétegrend rendszereleme, amellyel biztonságosan rögzíthető a hangszigetelő lemez.

MAPESONIC CR 2 mm

A MAPESONIC CR gumi- és parafa őrleményből készült hangszigetelő lemez, kifejezetten kopogó és lépéshangok mérséklésére. A Formatum Kft. hidegburkolat és laminált melegburkolat alá alkalmazta, de ragasztott melegburkolatok alá is kiválóan alkalmas. Az OBH felújítása során a megrendelőt a rendszer alkalmazásáról a magas hangszigetelő képesség és a rendszer garanciája győzte meg. A Mapei szakembere műszaki adatokkal igazolta a rendszer kiválóságát. A termék megfelelőségi nyilatkozatokkal és rendszergaranciával bír, és 10 dB-lel képes mérsékelni a zavaró lépéshangokat.

ELASTORAPID

A hangszigetelő rendszer és a nagyméretű, 120x60 cm-es gres lapok alkalmazása indokolta a kétkomponensű, nagy alakváltozásra képes ELASTORAPID ragasztóanyag használatát. Mivel rugalmas rétegre, a MAPESONIC CR lemezre történt a hidegburkolati ragasztás, az S2-es hidegburkolati ragasztó alkalmazása alapkövetelmény. Ráadásul az ELASTORAPID gyorskötésű, ami nagy előny a projekt munkák során.

MAPESIL AC és MAPEFOAM 6 mm

A rugalmas felületre nagy alakváltozásra képes ragasztóval fektetett, nagyméretű burkolólapok indokolták, hogy a fuga minél hosszabb élettartama érdekében a fugahézagokat MAPESIL AC tiszta szilikon alapú, rugalmas hézagkitöltővel tömítsék. A rugalmas szilikon, a mérsékelt anyaghasználat érdekében MAPEFOAM háttérkitöltő habszaggal alkalmazták a Formatum Kft. szakemberei.





Az összefüggő terekben nagyon kiegyensúlyozottan váltja és egészíti ki egymást a hidegburkolat és a melegburkolat. Ez utóbbi laminált parketta volt, amely alatt ugyancsak PRIMER G, ULTRAPLAN ECO, ULTRABOND ECO V4SP és MAPESONIC CR Mapei rétegrendet alkalmaztak a parketta-gyártó rendszere alatt.

Nézzék meg képeinken, hogy milyen harmonikus, elegáns és egységes tereket hoztak létre a kivitelezők a felújítás során!



„Nekünk nagyon fontos volt, hogy 36 hónap garanciát tudunk adni a termékrendszerre. Egyébként is előszeretettel használjuk a Mapei termékeit. Generál kivitelezéssel foglalkozunk, így több termékvonalon is hasznosak számunkra ezek a termékek. Az OBH projekten dolgoztunk először a Mapei hangszigetelő rendszerrel, de a cég vízszigeteléseit, akár a kent, akár a lemezes szigeteléseket már többször alkalmaztuk. Például a Szentendrei út 407-ben egy irodaház speciális siktetés szigetelését végeztük a lemezes vízszigetelő lemezekkel, illetve a Római terasz lakópark házaiban dolgoztunk és alkalmaztuk a speciális, kent szigetelési megoldást a Mapei-től, az épített zuhanyzóknban.”

Németh Péter, Formatum Kft.

ADATOK

Referencia megnevezése:

Országos Bírósági Hivatal – Magyar Igazságügyi Akadémia

Mapei termékkel végzett munkálatok:

kiegyenlítés, hangszigetelés, hidegburkolás

Helyszín: Budapest

Beruházó: OBH

Generálkivitelező: Gem-Peklarus Konzorcium

Építész: Kaló Emese

A kivitelezés éve: 2015

Átadás: 2015. október

Burkoló kivitelező: Formatum Kft.

Mapei partnerkereskedő: Isothermo Kft.

Mapei kapcsolattartó: Hugyecsek György

FELHASZNÁLT MAPEI TERMÉKEK

Aljzatkiegyenlítés: Primer G, Ultraplan Eco

Hangszigetelés: Ultrabond Eco V4SP,

Mapesonic CR 2 mm

Hidegburkolás: Elastorapid, Mapesil AC,

Mapefoam 6 mm

HOGYAN KÉSZÍTSÜNK TÖKÉLETES MOZAIKBURKOLATOT?

A mozaikoknak ma számtalan fajtája és minősége kapható. Üveg-, kő-, és kerámia mozaik színes kavalkádját találjuk a kereskedőknél, uszodás cégeknél. Ragasztásukkor azonban ezernyi apróságra kell figyelni. Alapvető, hogy a megfelelő helyre a megfelelő mozaikot és az ehhez való segédanyagot válasszuk.



Novák Péter
hideg- és melegburkolati termékfelelős



Vizes terhelésnek kitétt és íves felületek esetén ajánljuk az előlő oldalán papírra kasírozott mozaikok ragasztását, például ADESILEX P10 vagy ELASTORAPID ragasztókkal.

Cikkemben a teljesség igénye nélkül bemutatok néhány szempontot, amit érdemes végig gondolni, mozaikburkolat fektetése előtt.

1. Fontos a felület előkészítése. A kis kockák sokkal jobban megmutatják az aljzat hibáit, mint egy nagyméretű lap. A követelmény az egyenes, tükörsima

felület, amit például PLANITOP FAST 330 kiegyenlítő habarccsal lehet kialakítani.

2. A ragasztó választása sok mindentől függ, így többek között a mozaik anyagától és a terheléstől. Belső terekben, dekorációs célú mozaik esetén, egy jó minőségű flexibilis ragasztó is megfelelő lehet. Ilyen az ADESILEX P9 vagy a KERAFLEX. Kint már legalább S1-es, alakváltozásra képes ragasztót, például a KERAFLEX S1-et kell alkalmazni. Medencék esetén S2-es kategóriájú, nagy alakváltozásra képes ragasztó használatát javasoljuk, mint amilyen az ELASTORAPID.

3. Nem mindegy a ragasztó színe sem. Világos mozaikok esetén érdemes fehér ragasztót használni. Egyrészt az üvegmozaikok átlátszanak és a szürke ragasztó kedvezőtlenül befolyásolja a burkolat színét, árnyalatát. Másrészt nem átlátszó-, világos fugájú mozaikok ragasztásánál, a ragasztó

óhatatlanul felkerül a kis kockák oldalára, és ez a fuga visszamosása után nagyon kiténik a felületen. Üvegmozaikoknál megfontolandó még a színhelyes ragasztás és fugázás is. A legszebb eredményt úgy érhetjük el, ha ugyanazzal a termékkel ragasztunk és fugázunk. Ilyen fugázó- ragasztó termékünk a KERAPOXY, a KERAPOXY CQ és a KERAPOXY DESIGN.

4. A mozaik lehet az előlő oldalon papírra hordozóra kasírozott mozaik, illetve a mozaik hátoldalán üvegszövetre kasírozott üvegmozaik. Az előbbit használjuk uszodákba, szaunákba, vizes terheléseknél, az utóbbit pedig elsősorban dekorációs beltéri célra. Mi ennek az oka? A mozaik frontális oldalán papírkasírozott termékeknél egyértelmű, hogy a mozaik anyagát és nem a papírt kell az aljzatra ragasztani. ADESILEX P10-zel, szükség esetén Isolastic-kal keverve, vagy ELASTORAPID-dal például biztos tapadást tudunk elérni. Az üvegszövetre kasírozott termékeknél, azonban az üvegszövetre, pontosabban a gyárban az üvegszövet felragasztására használt ragasztóra ragasztunk. Sok esetben a mozaik hátát 100%-ban elfedi ez a ragasztó. Ilyenkor már bizonytalan az eredmény. Dekorációs felhasználás esetén ez nem jelent problémát, azonban találkozunk olyannal is, hogy egy éjszakára vízbe áztatott lapról, reggelre az összes szem lepotyogott. Nehéz erre garanciát vállalni, ezért vízterhelésnek kitétt felületeken általában nem ajánlott a hátoldalán kasírozott mozaik használata.

EGY JÓ MEGOLDÁS NYITOTT FUGÁJÚ TERMÉSZETES KŐBURKOLATRA HOMLOKZATON



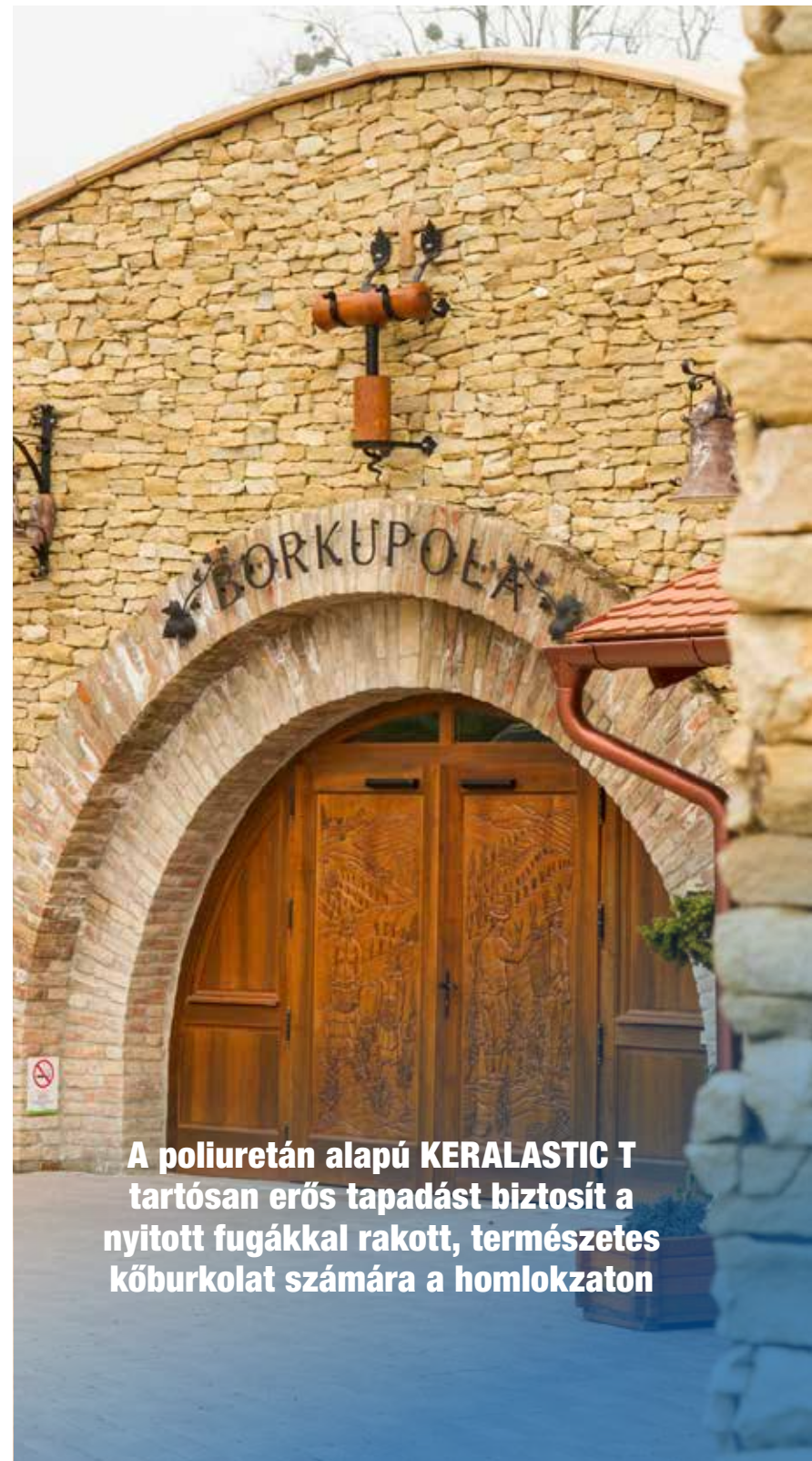
Markovich Vanda
főszerkesztő

A falusi turizmusról a magán-szállások, esetleg a kis panziók jutnak eszünkbe. Miért ne tudna azonban a vendéglátásnak ez az érdekes ága igényesebb, prémium szintű szállás- és szabadidő program kínálatot nyújtani?

Az exkluzív falusi turizmus szolgáltatásait pedig mi más hitelesítené jobban, mint egy alig 250 ott élőt számláló kis helység, Hajmás. Talán ezért épült ebben a Kaposvár környéki kis faluban a Zselicvölgyi Szabadidőfarm, ami uniós forrásból valósulhatott meg, és a helyi lakosok számára összesen 25 új munkahelyet biztosít.

Az ide érkező vendégek a szabadidőfarm kínálatán túl gyönyörködhetnek a Surján-patak völgyében, bejárhatják a zselici erdőket, ahol rengeteg a gomba, és tavasszal hóvirág mező lepi el a dombokat. A 80 hektáros létesítménynek helyet biztosító Zselici Csillagrezervátum sok élménydús lehetőséget kínál, mint a kerékpározás, lovas kocsikázás, horgászat, vadles. A kis falu az idegenforgalom fellendülésétől igen sokat vár, a végső cél tehát a vidékfejlesztés.

A projekt generál kivitelezését a Mega-Logistic Zrt. végezte. Az építés során a Mapei termékeket a 150 fős látványpince, a 120 férőhelyes étterem, a wellness egység és a nyolc darab tájjellegű ház kivitelezése során alkalmazták.



A poliuretán alapú KERALASTIC T tartósan erős tapadást biztosít a nyitott fugákkal rakott, természetes kőburkolat számára a homlokzaton

MEGOLDÁSOK MAPEI TERMÉKEKKEL

Aljzatkiegyenlítés

Aljzatkiegyenlítésre mindenütt, ahol szükség volt rá, az ULTRAPLAN ECO 20 kiegyenlítő habarcsot alkalmazták. A termék 1-10 mm vastagságban használható, gyorskötő és kedvező árú. Kiváló megoldás hidegburkolatok alá.

A medencetest felületén szintén szükség volt kiegyenlítésre. Ezt a munkát a PLANITOP FAST 330 kiegyenlítő anyaggal végezték el magas színvonalon. A termék igen széles vastagságtartományban használható. A kivitelezők azért szeretik, mert könnyen tudnak vele síkot húzni,

TERMÉKEK REFLEKTORFÉNYBEN



IDROSTOP és IDROSTOP MASTIC

Ha Ön vízzáró vasbeton szerkezet esetén biztosítani szeretné, hogy a munkahézagok ne eresszék át a vizet, tökéletes megoldás a munkahézagba beépített IDROSTOP szalag.

Az IDROSTOP egy nedvesség hatására duzzadó vízzáró termék, ami befeszülve a hézagokba elzárja a víz útját.

A szalag rögzítésére alkalmazza az IDROSTOP MASTIC-ot, ezzel megakadályozhatja, hogy a lefektetett szalag az építési munkák során elmozduljon.

könnyű vele dolgozni, rövid időn belül burkolható, valamint falon és padlón egyaránt alkalmazható.

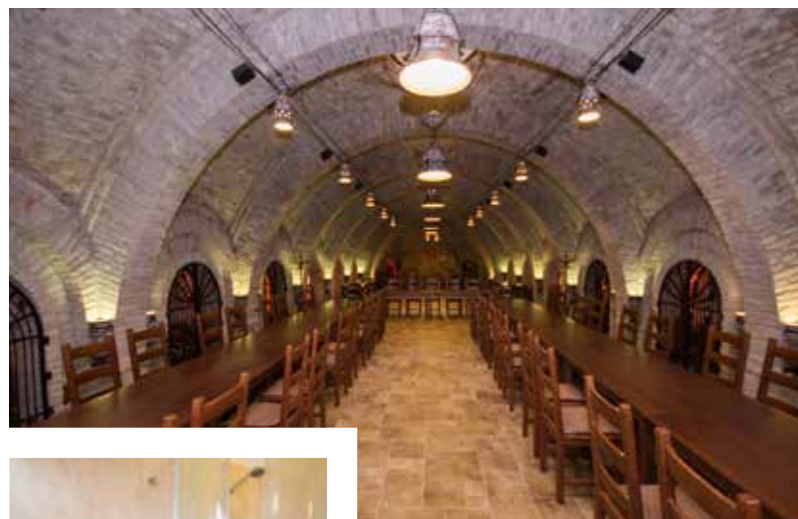
Vízzáró szerkezet

A kültéri medenceszerkezet vízzárását az IDROSTOP és IDROSTOP MASTIC termékekkel biztosították. Az IDROSTOP nedvesség hatására duzzadó szalag, kifejezetten vízzáró vasbeton szerkezetek munkahézagainak vízzáró lezárására.

Kent szigetelés

Kent szigetelést három helyen alkalmaztak. Szükség volt rá a vizes helyiségekben, a wellness egységben, illetve medencében is. A vizes helyiségek kent szigetelését a jól bevált MAPEGUM WPS-sel és MAPEBAND elemekkel oldották meg. A MAPEGUM WPS felhasználásra kész, egyszerűen felvihető, és gazdaságos megoldást jelent beltéri burkolatok alá.

A wellness terek és a medence már erősebb, anyagot kívánt, itt ezért a MAPELASTIC kenhető vízszigetelő anyagot alkalmazták. A MAPELASTIC nagyobb vízterhelés esetén biztonsággal alkalmazható, különösen állandó nedvesség terhelés esetén is.



A MAPEGUM WPS kent szigetelőanyag tartós vízszigetelést biztosít a beltéri vizes helyiségekben

A nagyméretű padlóburkolatok ragasztójaként a KERAFLEX S1-et alkalmazták.

Ragasztás

A látványpince vastagabb kerámia burkolólapjait a középágyas KERAFLEX MAXI S1-gyel fektették. A termék sűrűbb, állékony anyaga lehetővé teszi, hogy a nehezebb lapok is könnyebben síkba fektethetők legyenek. A vékonyabb lapokat méretüktől függően ADESILEX P9-cel, vagy KERAFLEX S1 termékekkel ragasztották.

A legérdekesebb megoldásra a látványpince bejáratának homlokzatán volt szükség. Ide örömi kőburkolat került KERALASTIC T ragasztással. Mivel a kőburkolat fugázás nélkül került beépítésre, a poliuretán KERALASTIC T speciális tulajdonságai megakadályozzák, hogy az időjárás káros hatásai gyengítsék a homlokzatburkolat megtapadását a felületen.

Fugázás, hézagtömítés

A beltéri burkolatokat a fokozottan terhelhető KERACOLOR FF FLEX-szel fugázták ki, a csatlakozási hézagokban a MAPESIL AC rugalmas hézagtömítőt alkalmazták.

A medenceburkolat fugázására az ULTRACOLOR PLUS nyújtott megoldást. Az ULTRACOLOR PLUS nagyon jó vízlepergető képességű, kopásálló és sima felületet biztosít, ami megfelelő medencetisztítás esetén tartós megoldást nyújt.



ADATOK

Referencia megnevezése: Hajmás Turisztikai Beruházás

Mapei termékekkel végzett munkálatok: hidegburkolás

Helyszín: Hajmás

Kivitelezés éve: 2014-2015

Átadás: 2015 október

Beruházó: Lóki Géza

Generálkivitelező: Mega-Logistic Zrt. T-Trans Kft. – Németh József

Építész-tervező: Art-Kert Építéstudió Kft.

Burkolati kivitelező: Mega Logistic Zrt.

Mapei partnerkereskedő: Fodor és Társa Kft., Sz+C Kft.

Mapei kapcsolattartó: Dunai Zsolt

FELHASZNÁLT MAPEI TERMÉKEK

Építéskémia: Planitop 400, Mapegrout 430

Hidegburkolás: Primer G, Ultraplan Eco 20, Keralastic T, Adesilex P9, Keraflex S1, Keracolor FF Flex, Mapegum WPS, Mapeband, Mapesil AC, Ultracolor Plus, Planitop Fast 330

EGYÉJSZAKÁS RENDSZER MELEGBURKOLATOK FEKTETÉSÉHEZ



Egy rendkívül gyors és tökéletes rétegrend PVC burkolathoz:
TOPCEM esztrich
ULTRAPLAN FAST TRACK kiegyenlítés
ULTRABOND 333 ragasztóanyag



Novák Péter
hideg- és melegburkolati
termékfelelős

A határidők tartása a kivitelezések az egyik legfontosabb problémája. Az burkolatfektetést megelőző szakipari munkálatok csúszhatnak, így a burkolás kezdő határideje tolódik, a véghatáridő, a kötbér pedig marad. Ilyenkor általában kompromisszum születik, rövidebb határidővel, gyors munkavégzéssel és a plusz terhek kölcsönös megosztásával.

Vannak olyan feladatok is, amikor a leállás gátolja vagy megakadályozza az adott intézmény, üzlet normál működését, és a terület kiesése komoly plusz költséget jelen. Ilyenkor nem zárhatunk el tartósan a forgalom elől területeket, és a leggyorsabb megoldás bizonyul a leggazdaságosabbnak. Ezekben az esetekben a vállalt vagy kikényszerített határidőkhöz kell illeszteniünk a segédanyagokat úgy, hogy azok technológiai ideje beleférjen a vállalt határidőkbe. A Mapei-nek széles termékválasztéka van olyan anyagokból, amelyek akár extrém gyors határidők esetén is biztonságosan használhatóak. Nézzük meg, hogy melyek ezek a termékek, indulva az esztrichektől és befejezve a sort a ragasztóknál.

ESZTRICH KÉSZÍTÉS

A TOPCEM vagy a TOPCEM PRONTO úsztatott, csúsztatott vagy kötött esztrichek készítésére alkalmas. Használhatjuk őket régi

vagy új szerkezeti betonra, alkalmasak parketta, PVC, linóleum, szőnyegpadló, gumi vagy bármilyen egyéb burkolat fogadására. Normál esztrichek alkalmazása esetén, a várakozási idő a burkolat fektetése előtt hozzávetőleg 4-8 hét, vagy akár több is lehet. A TOPCEM vagy TOPCEM PRONTO alkalmazásával az esztrich 4 nap múlva már burkolható rugalmas és faanyagú padlóburkolatokkal, hiszen a maradék nedvességtartalom már ekkor kevesebb lesz, mint 2 CM%. Amennyiben ennél is gyorsabb munkavégzés szükséges, alkalmazzuk a MAPECEM-et vagy MAPECEM PRONTO-t, amelyek már akár 24 óra múlva burkolhatóak melegburkolattal.

A TOPCEM és a MAPECEM nem más, mint hidraulikus kötőanyag, vagyis egy különleges cement, amihez valamilyen adalékanyag (kavics, homok) és víz adagolása szükséges. A termékek PRONTO változata viszont felhasználásra kész száraz esztrich, amit csak vízzel kell bekeverni. A PRONTO változatok alkalmazása akkor ideális, ha nehéz jó minőségű, megfelelő szemcseméretű adalékanyagokat találni, vagy például üzemelő üzletekben, szállodákban, ahol a hagyományos kötőanyagok és összetevők szállítása, illetve a habarcs helyszíni keverése gondot okozhat.



A megfelelő gyors megoldást esztrich képzésre a Topcem, Mapecem és Pronto változataik jelentik.

KIEGYENLÍTÉS

Kiegyenlítéshez szintén a termékek széles választékát kínáljuk. A hagyományos gyorskötésű ULTRAPLAN

ECO 20, 24 óra múlva burkolható melegburkolattal. Ultra gyorsan kötő termékeink az ULTRAPLAN, ULTRAPLAN ECO és az ULTRAPLAN MAXI. Ezek 3 óra múlva járhatóak és 12 óra múlva fektethető rájuk melegburkolat. Ráadásul, nagy szilárdságuknak köszönhetően, alkalmasak nagyméretű faanyagú burkolatok fogadására is.

Mindez még fokozható! Az ULTRAPLAN FAST TRACK ugyanis már egy óra múlva járható, és 2 óra múlva alkalmas bármilyen burkolat fogadására. Nyomószilárdsága már egy nap múlva eléri a 30 N/mm²-es értéket, amit a legtöbb aljzatkiegyenlítő 28 nap után sem. 28 napon ez a termék 42 N/mm²-es értékkel büszkélkedhet, és



A Mapei kiegyenlítők között minden munkatempóra és igénybevételre találunk megfelelő megoldást.

ez rendkívül biztonságos kivitelezést tesz lehetővé.

RAGASZTÁS

Az esztrich képzés és a kiegyenlítés teszi ki általában a szükséges idő döntő részét, de a ragasztásra is kell kalkulálnunk technológia idővel. Ez azonban a burkolatfüggő. A burkolat járhatósága vagy teljes terhelhetősége a ragasztótól függően viszonylag rövid szokott lenni. Szőnyeg-, és PVC burkolat esetén, ragasztást követően a felület általában 2 óra múlva járható, és 24 óra múlva teljesen terhelhető. Kiváló eredményt érhetünk el a ROLLCOLL és az ULTRABOND 333 ragasztóanyagokkal.



PVC-, szőnyeg-, vagy faburkolat?
A Mapei ragasztókkal gyors fektetés válik lehetővé.

Parkettaragasztásnál ennél kicsit hosszabb idővel kell kalkulálnunk. A parketta méretének, anyagának függvényében számos ragasztó közül választhatunk. A termékeinkkel fektetett felület általában 24 óra múlva járható és 3-10 nap múlva csiszolható. Az egyik legmodernebb anyagunk, amivel – kevés kivételtől eltekintve – mindenféle parketta ragasztható az ULTRABOND ECO S955 1K. Az ULTRABOND ECO S955 1K-val készített burkolatok 12 óra múlva járhatóak, és ha szükséges 3 nap múlva csiszolhatóak is. A termék nagyon alacsony szervesanyag kibocsátású, így kíméli mind a kivitelezőt, mind a felhasználó egészségét. Az epoxi és epoxi-poliuretán termékekre allergiás burkolók is használhatják! 20-30%-kal kiadósabb a hagyományos kétkomponensű ragasztóknál, és kismértékű viszkozitása miatt alacsony hőmérsékleten is jól teríthető simítóval. Kivitelezéskor a termék könnyen eltávolítható a kezéről és a készparketta felületekről. Igazi burkolóbarát anyag! Vannak tehát sürgős munkák, illetve a munkák könnyen válhatnak sürgőssé. Ahhoz hogy ezeket megfelelő minőségben, a megrendelő megelégedettségére tudjuk elvégezni, a megfelelő segédanyag választás elengedhetetlen szempont. Ebben a fent felsorolt termékekkel és még számos más termékkel, megoldással tudjuk segíteni partnereinket.

NEDVES FALAK HELYREÁLLÍTÁSA



Bálint Tibor
épületrehabilitáció
termékfelelős

A falazat vizesedésének leggyakoribb oka a kapillárosokon át felszívódó nedvesség. Régi, szigetelés nélküli vagy a már tönkrement szigeteléssel rendelkező falak akár erősen nedvesek is lehetnek. Ez a nedvesség és a talajból érkező sók folyamatosan roncsolják a szerkezetet, a vakolatot, sókivirágzást, feltáskásodást, vakolatmállást okozva.



A problémát összességében kell kezelni, megoldani. A manapság jól hangzó „szárító vakolat” felhordása önmagában nem biztos, hogy hosszú távú megoldást biztosít. Valamint nincs két egyforma épület vagy probléma, ezért a megoldást sem lehet „egy kaptafára” húzni. Elengedhetetlen, hogy az épület adottságait, a problémák forrását messzemenően feltárják. Sokszor már az nagymértékben csökkenti a falazat, lábazat vízterhelését, ha a csapadékelvezetésére kellő figyelmet fordítanak, így a nedvesség utánpótlását minimalizálják.

Természetesen ez abban az esetben is fontos, ha a falazatba felszívódó nedvesség ellen egy vízszintes gát kerül beépítésre, melynek egyik, és utólag talán leg-egyszerűbb, biztonsággal ajánlható módja a kapilláris felszívó-

A felszívódó vízben oldott sók a nedvesség párolgásának következtében a felületen kikristályosodnak és ezután akár a levegő páratartalmát megkötvé, folyamatosan nedves, vizes falfelületet eredményeznek.

Egészségtelen (penészgomba megjelenése), dohos lesz a helyiség, végül lakhatatlanná is válhat. Nem elhanyagolható a nedves falak esetében tapasztalható hőszigetelési képesség romlása sem. A felújítás nem oldható meg egyszerűen csak a sérült vakolat leverésével és hagyományos újravakolással, mivel ez nem szünteti meg az igazi okot, a nedvesedést.

dás elleni injektlálás MAPESTOP szilikon mikroemulzióval. Ez akár gravitációsan is elvégezhető MAPESTOP KIT DIFFUSION segítségével, de nagyobb falvastagság, nagyobb kiterjedésű felület esetén alacsony nyomáson, géppel érdemes a falazatba juttatni.

Amennyiben gondoskodtunk a nedvesség utánpótlásának a megszüntetéséről, akadályt képeztünk a felszívódás útjába MAPESTOP segítségével, úgy tényleg jöhet a szárító vakolat.

A Mapei termékválasztékban a felújító termékeket két termékcsalád, a POROMAP és a MAPE-ANTIQUE rendszer képviseli. A két rendszer között alapvetően a működési mechanizmusban található az eltérés. Míg a WTA minősítéssel rendelkező POROMAP termékcsalád a „tradicionális” felújító vakolatok elvén működik, úgy a MAPE-ANTIQUE rendszer teljesen cementmentes technológián alapul.

Mint tudjuk, a kapillárisokon felszívódó nedvesség minden esetben szulfátos oldat. A szulfátok jelen vannak a természetes vizekben, de előzőleg az építkezéshez használt falazó-anyagokban, habarcsokban is megtalálhatók.

Ezek a szulfátok nedvesség és szabad mész jelenlétében bizonyos cementkötőkkel (pl.kalcium-aluminát-hidrát, kalcium-szi-

likát-hidrát) reakcióba lépnek, és ennek hatására a vakolatban kémiai változások történnek, melyek többek között térfogatváltozással is együtt járnak. Olyan anyagok jönnek létre, mint az ettringit és a taumazit, melyek következtében a vakolat szinte szétesik.

Mivel a MAPE-ANTIQUE termékcsalád nem tartalmaz cementet, így hiányoznak azok a cementkötők, melyek ezen reakciók kialakulásához vezethetnek. Ezen túl csak természetes hidraulikus meszet és ECO-PUCCOLAN kötőanyagot tartalmaz, mely biztosítja a teljes hidraulikus kötést.

A MAPE-ANTIQUE termékcsalád működési mechanizmusának alapjai a Római Birodalomig vezethetők vissza. Kutatók még ma is vizsgálják azokat a kémiai és fizikai reakciókat, melyek a kétezer éves római épületek habarcsaiban zajlódtak le, ezáltal oly ellenállóvá téve azokat. Megvizsgálva a habarcs kémiai összetevőit, rámutattak, hogy az egyes elemek között létrejött különleges reakciók adják rendkívüli képességét. A modern értelemben vett cementmentes habarcsok ECO-PUCCOLAN kötőanyaga magas fizikai-kémiai teljesítményt biztosít, mechanikai jellemzői, rugalmassága és porozitása megegyezik a korabeli építkezésekhez használt antik mész-puccolán habar-

A MAPE-ANTIQUE termékek a történelmi építőanyagokhoz illeszkedve, a mai kor anyagainak tudását hordozzák.

Történelmi és műemléképületek nedvesedő falainak védelme és a falazat felújítása feltárással, utólagos vízszigeteléssel és szárítóvakolatok alkalmazásával együttesen történhet.



csokéval, amelyeket a történelmi épületek építésénél használtak.

Más habarcsokkal összehasonlítva a MAPE-ANTIQUE javító habarcs ellenállóbb az esővízzel (savas esők), a fagyás-olvadási ciklusokkal, a zsugorodásból eredő repedésekkel, a lág-adalék reakcióval, vagy a falazatokban, illetve az alattuk lévő talajokban gyakran jelenlévő oldható sók romboló hatásaival szemben.

Mindezek alapján a MAPE-ANTIQUE termékcsalád alkalmazása nagy biztonságot nyújt műemléki védelem alatt álló történelmi, egyházi épületek esetében éppúgy, mint akár „napjainkban” épült, nedves, kivi-rágásokkal bíró falazatok kihívásai esetén.

A napjainkban egyre inkább előtér-be kerülő egészséges környezet, lakótér kialakításában nagy jelentősége van a cementmentes technológiának. A MAPE-ANTIQUE termékínátában széles választék áll rendelkezésünkre a falazóhabarcsoktól kezdve, az alapvakolatokon át a végső felületi struktúrák (simítók) kialakításáig, mely teljesen cementmentes építkezést tesz lehetővé.

Hogyan épül fel egy falszárító vakolati rétegrend?

A Mapei falszárító rendszereiben az általános rétegrend, illetve technológia alapvetően megegyezik. Minden esetben fontos a felület megfelelő előkészítése, tisztítása. A régi károsodott vakolatréteget eltávolítjuk a megfelelő magasságig, majd a felületet mechanikus tisztítását követően tiszta vízzel akár többször is lemossuk. A Mapei rendszerben a falazóanyag fugáinak kikaparása nem szükséges, amennyiben a fugakitöltések mechanikailag megfelelőek!

Ezt követően a rendszer megfelelő előfröcskölője (POROMAP RINZAFFO, MAPE-ANTIQUE RINZAFFO) kerül felhordásra teljes felületen 5 mm vastagságban.

Az előfröcskölő felhordását követően (a környezeti viszonyok függvényében) akár két óra múlva felhordható a rendszernek megfelelő alapvakolat minimum 20 mm vastagságban! (Poromap Intonaco, MAPE-ANTIQUE MC, MAPE-ANTIQUE CC)

A felületi struktúrák kialakításához rendszer-azonos simítóanyagok állnak rendelkezésre, különböző esztétikai elvárások teljesítésének lehetőségével. (POROMAP FINITURA, MAPE-ANTIQUE FC GROSSO, MAPE-ANTIQUE FC CIVILE, MAPE-ANTIQUE FC ULTRAFINE)

A szárító-felújító vakolat végső felülete



csak megfelelő páraáteresztő tulajdonsággal rendelkező festékekkel, illetve vékonyvakolatokkal látható el, jellemzően a Silexcolor (szilikát bázis), illetve Silancolor (szilikon bázis) termékcsalád tagjaival.

Ezek között megtalálhatók úgy a vakolatok különböző szemcse és struktúra választékban, mint a festékek. Mindezek biztosítják, hogy akár a műemléki elvárásoknak is megfelelő felület kialakítását tegyük lehetővé.

A falszárító rendszerek kialakításánál nagyon fontos, hogy önmagában a „szárító vakolat” alkalmazása nem, vagy csak bizonyos esetben bizonyulhat teljes megoldásnak. A problémát alapvetően a nedvesség okozza, ezért az épületet összességében kell vizsgálni, a nedvesség terhelést a lehető legminimálisabbra kell csökkenteni. Legtöbbször a kapilláris felszívódás jelenti a probléma forrását, ezért ennek megakadályozása az első feladat! A módszer legtöbbször akadály kialakítása a felszívódás útjában, melynek egyik formája az előzőekben már említett injektálás. Az injektálási zóna meghatározása fontos, hogy a kialakított gát megfelelően el is lássa feladatát!

Fontos, hogy a meglévő (megmaradó) vakolat és a felújító vakolat találkozásánál biztosítsuk a folytonosságot, a különböző tulajdonságú rétegek együtt dolgozását. Nem elhanyagolható a falszerkezet összetétele sem, vizsgálni kell a különböző falazat típusok találkozásait, illetve vegyes falazatokban fellépő esetleges feszültségeket is. Amennyiben a falszerkezet állapota indokolja, úgy a MAPE-ANTIQUE termékcsaládjában megtalálható erősítő vakolat felhordása is szükségeses válhat.

Amennyiben hőszigetelés előtt állunk, a nedvesedést feltétlenül meg kell szüntetni! Úgy a talajból kapillárisan felszívódó, mint az esetleges használati vízből eredő nedvesedést. A homlokzati hőszigetelést csak abban az esetben szabad kivitelezni, ha a nedvesség utánpótlás megszüntetésre került és a falak megfelelően kiszáradtak! Ekkor is javasolt a nagyobb páraáteresztő képességgel rendelkező ásványi hőszigetelő rendszer kialakítása.

(MAPETHERM MW kőzetgyapot rendszer SILEXCOLOR vagy SILANCOLOR végső vékonyvakolat felülettel)

ÉPÜLET HELYREÁLLÍTÁS NEMZETKÖZI REFERENCIA

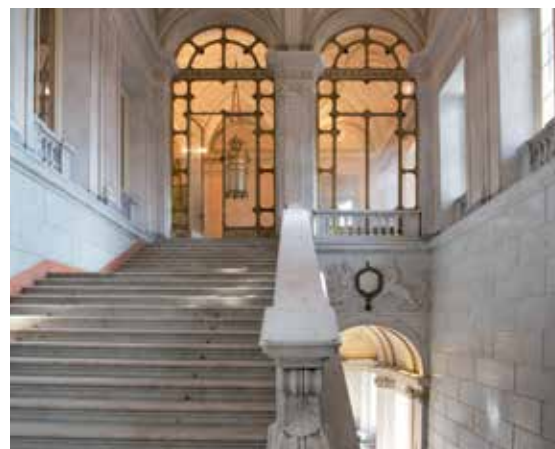
A MONZAI KIRÁLYI PALOTA



A monzai Villa Reale felújítása 2014-ben nyár végére készült el. Hosszú és fáradtságos rekonstrukció zárult le ezzel.

Egy kis történelem

A palotát Mária Terézia osztrák főhercegnő, magyar és cseh királynő megbízásából, 1777 és 1780 között emelték. A főhercegnő negyedszülött fiának, Ferdinánd Károly főhercegnek, Lombardia fő kormányzójának szánta nyári rezidenciájának. Csodás fekvése, Monzához való közelsége, valamint a főépület középpontján áthaladó képzeletbeli Milánó–Bécs-tengelyen elfoglalt stratégiai pozíciója miatt esett rá a választás.



Az U-alakú építmény a milánói operaház, a Teatro alla Scala terveit is jegyző Giuseppe Piermarini munkája. A neoklasszicista épület a hagyományos lombardiai villák stílusát követi, de az impozáns casertai királyi palota bizonyos elemei is felfedezhetők rajta. A központi épülettömeghez csatlakozó két oldalszárnyban a tulajdonosok és vendégeik lakosztályai kaptak helyet, ezekre merőlegesen állnak az egykori személyzet szobái, az istállók és a javítóműhelyek – összesen mintegy hétszáz helyiség.

Az idők során a kastély volt Napóleon tulajdona, majd újra a Habsburgoké, később olasz királyi tulajdon, míg végül III. Viktor Emánuel ajándékozta az adigra már üresen tátongó épületet Monza és Milánó városának.

Régi fényében tündököl

2012 márciusától közel száz szakmunkás és restaurátor vett részt a csaknem 10 000 m²-t kitevő, több mint 40 darab, 2000 m²-en fa-, 800 m²-en pedig kőburkolattal ellátott, 3000 m²-es tetőzettel fedett szoba, illetve az 1200 m²-nyi üzemi területet magában foglaló középső traktus helyreállításában.

A földszinten a szerkezet-megerősítést követően a falakat és a faelemeket vették kezelésbe. A liberty stílusú (szecessziós) mozaikokkal díszített terekben található a vendéglátó és étkező egységek. A palota főbejárata mellett egy könyvesbolt és több előadóterem is helyet kapott. A legimpozánsabb fogadóhelyiségek (a Nagyterem, a Gobelinterem, a Trónterem és a Madaras terem), a hivatalos nappali és az étkezők, valamint az úgynevezett Fehér terem az első szinten sorakoznak. A tervek szerint rendezvényeket, fogadásokat és konferenciákat tartanak majd bennük. A restaurálási munka részét képezte a Nagyterem földemjének megszilárdítása és a Fehér terem teljes átépítése.

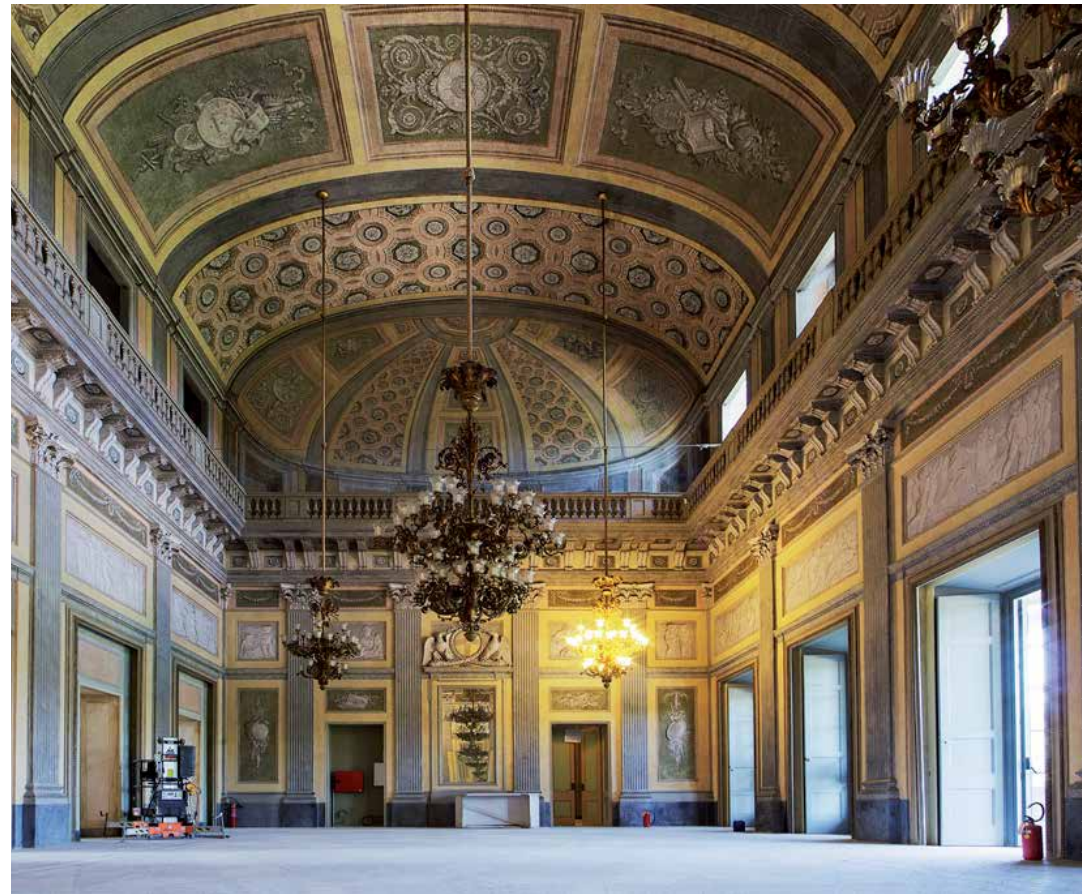
A legfontosabb beavatkozásokra azonban a második szinten került sor, amely konzolidálásra és alapos tisztításra szorult. Restaurálni kellett a falakat és a mennyezetet borító freskókat, helyre kellett állítani a boltozatokat, a fapadlókat és a díszítő elemeket. Ez a tér egy állandó múzeum és nagyszabású kiállítások helyszíne lesz. A belvedere szerkezetét ugyancsak megerősítették, biztonságossá tették, majd Michele De Lucchi építész útmutatásai alapján újradekorálták a pavilont. A belvedere ad otthont a La Triennale di Milano dizájn múzeumnak, amely workshopokat szervez, illetve állandó és időszakos kiállításokat, bemutatókat rendez benne. A főlépcsőházat és a palota középső épületömegeinek homlokzatát is helyreállították, így ezek ma már szintén a régi fényükben tündökölnek.



A MAPEI RÉSZVÉTELE

A Mapei szívügyének tekinti a régi épületek helyreállítását. A Mapei SpA műszaki vevőszolgálatára ezért nagy örömmel vette a rekonstrukciós folyamatban részt vevő szakemberek megkeresését. A Mapei már eddig is számos bonyolult, az átlagosnál jóval nagyobb szakértelmet igénylő projekt során segítette az építész-mérnököket, a műtárgy és műemlékvédelmi szakemberek munkáját. Jelen esetben kutató-fejlesztő laboratóriumunk is bekapcsolódott a munkába, hogy a speciális követelményeknek minél jobban megfelelő termékeket biztosíthassunk megrendelőink számára.

Egy korábbi helyszíni felmérést követően a MAPEWOOD rendszert javasolta a belvedere és az északi szárny fafödémének konzolidálására. Ez a rendszerünk ki-



Vízszintes lyukak az acél rudaknak.



A lemezek beillesztése.



A lemezek EPOJET gyantával lettek kezelve.

mondottan faszervezetek helyreállítására és megerősítésére szolgál.

A kivitelezők az említett megkereséskor a földszinten és a palota központi traktusában dolgoztak. Első feladatuk az alapfalak – esetenként meglehetősen nagy – hiányosságainak pótlása volt, amelyhez MAPE-ANTIQUE STRUTTURALE NHL nagyszilárdságú vakolóhabarcsot használtak. Ez egy természetes hidraulikus mészből, ECO-PUCCOLAN-ból, természetes homokból, különleges adalékszerekből és mikro-, illetve üvegszálakból álló por, amely különösen alkalmas vasalással erősített vakoló és falazó szárazhabarcs készítéséhez. Az EN 998-1 („Falszerkezeti habarcsok előírásai, 1. rész: Kültéri és beltéri vakolóhabarcsok”)



Az épület első szintjén az expulziót megakadályozó acélrudak használatát a minimumra korlátoztuk, mivel a helyiségeket a közelmúltban újravakolták és a falukat újrafestették. Hogy a legkevesebb kárt okozzuk, olyan megoldást alkalmaztunk, amelyhez nem volt szükség a vakolat megbontására. Vékony menetes szárazakat használtunk, amelyek végeit kis, a már meglévő vakolatba vágott mélyedésekbe illesztett lemezekkel rögzítettünk.
Aymen Herzalla építész, Studio Croci & Associati



szabvány szerint GP normál (kültéri/beltéri) minősítésű, CS IV kategóriájú, és az EN 998-2 („Falszerkezeti habarcsok előírásai, 2. rész: Falazóhabarcsok”) szabvány szerint G minősítésű („Garantált tulajdonságú falazóhabarcs kültéri használatra szerkezeti követelményű kültéri elemekhez”), M 15 osztályú, a >15 N/mm² nyomószilárdságú falazóhabarcsokra előírt alapvető követelményeket teljesítő termék.

A földszinti falazatba ezt követően vízszintes lyukakat fúrtak, amelyekbe mindkét végükön acéllemezekkel rögzített menetes szárazakat illesztettek. Az acélrudak elhelyezésére szolgáló furatokba MAPE-ANTIQUE F21 folyós állagú, cementmentes ásványi kötőanyaggal kevert hidraulikus kötőanyagot injektáltak. Az acéllemezeket EPOJET-tel – két előadagolt komponensű oldószermentes epoxibázisú ragasztóval – vonták be és homokkal szórták be, hogy a később felvitt habarcs jobban megtapadjon rajtuk. Ezután MAPEGRID G 220 lúgálló üvegszövet hálót húztak a falazat elé, és 4–5 cm vastagon bevakolták MAPE-ANTIQUE STRUTTURALE NHL-lel.

Az építészeti elemként különleges fontossággal bíró vakolt falak konszolidálására is Mapei megoldásokat alkalmaztak. A Mapei műszaki vevőszolgálatának munkatársai a falazatok valamennyi repedését, egyenetlenségét és hiányosságát egy természetes hidraulikus mészből és ECO-PUCCOLÁNBÓL álló sóálló falazóhabarccsal, a MAPE-ANTIQUE ALLETTAMENTO-val javasolták kitölteni, illetve pótolni. A habarcsba rövid gumicsövecskéket ágyaztak, amelyeken keresztül később a szerkezeti megerősítésre szolgáló MAPE-ANTIQUE F21-et a falakba injektálhatták.

A pompás neoklasszicista palota termei 2004 szeptembere óta állnak nyitva a látogatók előtt. Az épület a 2015-ös világkiállítás egyik fontos helyszíne is. A munkának azonban még nincsen vége: az udvar és a kagyló alakú szökőkút helyreállítása szintén megkezdődött. Amennyiben sikerül további forrásokat biztosítani, a mágnaszínházat, a pálmaházat és a Rotonda dell'Appianit is felújítják.



ADATOK

Referencia megnevezése: Monzai királyi palota, Olaszország

Felújítási időszak: 2012–2014

Mapei termékekkel végzett munkálatok: különféle típusú falazatok szerkezeti megerősítése és konszolidálása, illetve a termékekkel kapcsolatos műszaki segítségnyújtás

Generálkivitelező: Restauero Nuova Villa Reale Monza S.c.a.r.l. Alvállalkozók: Italiana Costruzioni S.p.A., Na. Gest. Global Service S.r.l., Malegori Comm. Erminio S.r.l.

Helyszíni mérnöki iroda: M Partner S.r.l.

Szerkezeti kialakítások: Studio Croci & Associati; Giorgio Croci; Aymen Herzalla
Építészeti tervezés, restaurálás: Massimo Mazzoleni, Maria Signorelli, Francesco Augelli, Giuseppina Suardi

Restaurátor: Giulia Putaturo

Mapei kapcsolattartók: Davide Bandera, Dominica Carbotti, Flavio Filippone, Dario Casale, Massimo Seregini és Andrea Peli, Mapei SpA (Olaszország)

FELHASZNÁLT MAPEI TERMÉKEK

Szerkezeti megerősítés: Epojet, Mape-Antique Allettamento, Mape-Antique F21, Mape-Antique Strutturale NHL, Mapegrid G 220

További információk a www.mapei.it és a www.mapei.com honlapokon

MILYEN SEGÉDANYAGOK A LEGJOBBAK A MŰEMLEKI ÉPÜLETEK FALAZATAINAK FELÚJÍTÁSÁHOZ?



Fábian Zoltán
okleveles építőmérnök

Múltunk, meglévő értékeink megbecsülése, tisztelete alapvetően meghatározza jövőnket, jövőnk minőségét. Talán elsőre érthetetlen tartalmában és céljában is ez a kezdőmondat, egy falazott szerkezetek felújítására szolgáló termékcsaládot bemutató cikk kezdőmondatának, de rövidesen kifejtem részletesebben.

Meglévő épületállományunk és annak minősége elődeink anyagi lehetőségeitől, a történelem viharaitól, az akkori építők előrelátásától és felelősségteljes hozzáállásától, szak tudásától függ. Múltunk meglévő értékeink megbecsülése, nagyon jól mutatja, hogy egy társadalom, mennyire gondolkodik hosszú távon. Mennyire érzi annak a felelősségét, és súlyát, hogy amit ma épít, felújít, az akár több száz évre is meghatározhatja az épületet használó emberek életének minőségét, a környezeti megjelenést, a későbbi felújítások, költségek várható mértékét. Egy ország régi épületei megmutatják, hogy a lakosság mennyire érzi fontosnak a meglévő értékek megőrzését és hasznosítását. Látható rajtuk, hogy milyen minőségben és milyen időtávlatokban

gondolkodnak az ott élők.

Azt hiszem könnyű belátni, hogy rövidtávon lehet ugyan spórolni egy-egy szükségmegoldással és ügyeskedéssel, de mindenképp csak rövidtávon. Hosszú távon a jólét záloga a felelősségteljes, hosszú távú gondolkodás, a meglévő értékek, a tudás és szakértelem megbecsülése, az átgondolt, megtervezett, szakszerű kivitelezés és felújítás, még hozzá szigorúan a lehetőség szerinti leginkább megfelelő anyagokkal.

A MAPE-ANTIQUE egy kifejezetten műemlék vagy műemlék jellegű történelmi épületek felújításához kifejlesztett termékcsalád, mely igen széleskörűen használható falazatok javítására, falhiányok pótlására, falazatok üregeinek kitöltésére, de akár freskóval díszített laza vakolatok fixálására, falazatok megerősítésére is, az általánosan jobban ismert falszáritó vakolások mellett.

A termékcsalád sok-sok nagyon különböző termékből áll, melyekben mégis közösek, az anyagok tulajdonságát és felhasználási területét meghatározó alapvető kötőanyagok. A MAPE-ANTIQUE termékcsalád cement hozzáadása nélkül, természetes hidraulikus mészből készült kötőanyag (NHL - natural hydraulic lime) és ECO-PUCCOLAN, mesterséges hidraulikus pótlék hozzáadásával készül. Ezen anyagok segítségével, különösen a cement általános használatát megelőzően jellemző habarcsokkal, épületszerkezetekkel, mind mechanikai, mind épületfizikai tulajdonságaiban kiváló kompatibilitású termékek hozhatóak létre. Az alapvető összetételnek, kötőanyagoknak köszönhetően a termékcsalád minden tagja nagyon jó só állósággal, kezdeti és végső szilárdsági értékkel és páraáteresztő képességgel rendelkezik.



MŰEMLEKI ÉPÜLETEK FELÚJÍTÁSA SORÁN FELLÉPŐ FELADATOK ÉS ALKALMAZHATÓ TERMÉKEK:

Falazatok hiányainak kipótlására, újrafalazására kiváló megoldást nyújt a MAPE-ANTIQUÉ ALLETTAMENTO. Használhatjuk ezt a terméket akár vakolatlanul maradó tufa, téglá, vagy kőfalazatok falazásához hézagosításához is.

Ha a falazatot kiegészítettük, a fugákat lezárítottuk, a felületi repedéseket tömítettük, akkor még szükséges lehet a fal belső üregeinek kitöltése, a falazat megerősítése. Erre az üregek előnedvesítését követően kiváló megoldás a MAPE-ANTIQUÉ I híg-folyós, cementmentes injektáló habarcs.

Előfordulhat, hogy védett freskók, díszítőelemek vannak az injektálandó megerősítendő falon, így azt nem lehet vízzel áztatni. Ebben az esetben az injektálást MAPE-ANTIQUÉ F21 injektáló habarccsal kell megejteni.

Lehetőség van a falazatok jelentős mértékű megerősítésére, elsősorban húzó és nyíró igénybevételekkel szemben. Ez különösen földregéssel veszélyeztetett vagy korábban már valamilyen mértékben károsodott, vagy repedezett szerkezetek esetén lehet szükséges. Ehhez ajánljuk a MAPE-ANTIQUÉ STRUTTURALE NHL nagy szilárdságú vakoló- és falazóhabarcsot ponthegeesztett acélháló erősítéssel.

Ha az épület falazata szerkezeti nem problémás, úgy a régi vakolat visszabontását követően akár az első lépés is lehet a falazat újra-



A MAPE-ANTIQUÉ F21 egy cementmentes injektáló habarcs különösen érzékeny, például freskóval díszített felületekre, ahol nem lehet előnedvesíteni a falat.

vakolása. A MAPE-ANTIQUÉ cementmentes természetes hidraulikus mésszel és ECO PUCCOLÁN-nal készülő vakolatrendszer, a hagyományos vakolatoknak megfelelő, három különböző rétegből épül fel. Az előfröcskölő vagy más néven gúzó réteg minden esetben a MAPE-ANTIQUÉ RINZAFFO. Ezt követi az alapvakolat, ami lehet a MAPE-ANTIQUÉ MC vagy a MAPE-ANTIQUÉ CC téglaszínű, készre kevert szárazvakolat, de gazdaságos megoldásként készülhet a MAPE-ANTIQUÉ LC kötőanyag és homok keverékéből is. Az alapvakolatra még, esztétikai igénytől és a vakolatrendszerre kerülő dekorációs bevonatoktól, illetve színező rétegektől függően, jellemzően beépítésre kerül még egy simítóvakolat réteg is. A termékcsaládban három simítóvakolat található, melyek csak maximális szemcseméretükben, így a kapott felület simaságában különböznek. A legfinomabbtól, azaz a legsimább felületet adótól a durvább felé, név szerint: MAPE-ANTIQUÉ FC ULTRAFINE, MAPE-ANTIQUÉ FC CIVILE és MAPE-ANTIQUÉ FC GROSSO.

Az így elkészült megerősített kijavított újvakolt falazatra minden esetben jó páraáteresztő színezőréteg kerülhet csak, mint például a SILEXCOLOR vagy a SILANCOLOR termékcsalád tagjai, illetve rendszerei.



Történelmi épületek szerkezeti megerősítő vakolatoként a MAPE-ANTIQUÉ STRUTTURALE NHL habarcsot alkalmazzuk



A MAPE-ANTIQUÉ I helyreállító injektáló habarccsal történelmi falazatok üregeit tölthetjük ki.

ÉPÍTÉSKÉMIA TERMÉKEK REFLEKTORFÉNYBEN

RÖGZÍT, KITÖLT, SZIGETEL. MI AZ?



Nagy Sándor
Rugalmas
hézagtömítések
termékfelelős

Az építéskémia és kémiai eljárások fejlődésével, a jól ismert és sokak által használt PUR habok is új felhasználási irányokat találtak maguknak. Ma már nem az a kérdés, hogy egy kivitelezés során használjunk-e valamilyen PUR terméket, hanem az, hogy melyiket. Ebben a döntésben szeretnénk Önnek segíteni, az építési teljesítmény nyilatkozattal is rendelkező, MAPEPUR termékcsaládunk bemutatásával.



MAPEPUR UNIVERSAL FOAM G és M

Legyen az nyílászáró beépítés, építési kapcsolatok kitöltése, gépészeti áttörés, ácsolati hézag, stb., az alacsony utódagadású univerzális hab segít. Rögzít, kitölt, szigetel hő- és hangtől. Egy 750 ml palackból akár 45 liter térfogat is kifújható! Téli változata, a MAPEPUR WINTER FOAM G és M már -10°C-tól használható, elősegítve a határidők időjárás független betartását! Kézi és pisztolyos változatait használhatják a hobby és barkács céla illetve szakemberek is.

MAPEPUR ROOF FOAM G és M ragasztóhabok:

A kivitelezéseken egyre kevésbé van idő hosszú kötésioldójú, elavult termékek alkalmazására. A ragasztóhabok sikerének is ez az oka! Előnyeik:

- 2 óra kötésioldó
- Nincs utódagadás
- Ragaszt mindenfajta építési anyagot (kivéve Teflon, szilikon, PE (polietilén) és PP (polipropilén))
- 12 tonna/m² bizonyított ragasztóerő
- 58 dB hangszigetelés
- 45 liter kiadósság
- 0,039 W/mK hővezetési tényező
- Nincs szerszámgénye
- Nem szakértelemhez kötött, egyszerűen felhasználható
- Egy palack kivált akár 40 kg ragasztóhabarcsot
- Alacsony helyigény és súlyterhelés a szállításkor
- Felhasználásra kész



VASBETONJAVÍTÁS EGYSZERŰEN!



A MAPEGROUT 430 betonjavító habarcs elkorrodált és sérült vasbetonelemek és szerkezetek javítására szolgál. Jó hír, hogy a terméket már itthon gyártjuk! A hazai gyártás előnye, hogy a termék itthoni, magas szintű gyártási teszteken megy át, és előállítás a hazai alapanyaggal, itthoni munkáerővel történik.



Nagy Sándor
Építéskémia és tömítőanyagok
termékfelelős

Szabály, hogy ha ki akarunk javítani egy sérült, korrodált, tönkrement beton vagy vasbeton szerkezetet, akkor olyan anyagot alkalmazunk, amelynek a nyomószilárdsága, hajlítószilárdsága és rugalmassági modulusa hasonlít a javítandó szerkezet megfelelő tulajdonságaihoz.

Ezek alapján a MAPEGROUT 430 a következő hibák kijavítására kínál kiváló megoldást:

- vasbetonkerítésén fészkek
- panelházak erkélyein a letöredezett szé-

lek, különösen, ha a betonvasak is látszanak már

- panel épületek pillérein a töredezett szélek, kiátszó rozsdás vasakkal
- betonfalakon fészkek, illetve a zsaluzat távtartóinak üregei

Mi a helyes javítási eljárás?

Először is, ahogy általában szokás, el kell távolítani a leváló, laza részeket, amíg szilárd, sérülésmentes, tömör felületet nem kapunk. A láthatóvá váló korrodált betonacél szálakat teljes keresztmetszetében hozzáférhetővé kell tenni, majd együtt a betonfelülettel, homokfúvással, drótkoronggal, vagy más alkalmas mechanikai eljárással meg kell tisztítani. El kell végezni a vasalat korrózióvédelmét MAPEFER 1K passzíváló anyaggal.

A MAPEGROUT 430 bedolgozása előtt a beton felületét telíteni kell vízzel, de a javítás megkezdésekor a felületen nem állhat víz, nem lehet csillogóan nedves. Ezt követően a habarcsot a megfelelő vízmennyiséggel kell bekeverni, ellenőrizni, hogy ez jól sikerült-e, végül újra átkeverni és hagyományos kőműves technológiával felhordani, bedolgozni. Ha nagyobb felületeket kell rendbe tenni, természetesen habarcsszóró gép is használható.

Ügyelni kell a felhordás vastagságára! Ne legyen 5 mm-nél vékonyabb, mert úgy nem kapunk megfelelő szilárdságot. Ennek elkerülése érdekében ügyelni kell arra, hogy a javítandó részek peremei ne „fogyanak el” nullára. A megoldás, hogy a foltokat körbe mélyítjük véséssel, vagy gyorsvágó alkalmazásával. Legyen 5-8 mm válla a mélyedésnek!

A környezet és a felület hőmérsékletére is ügyelni kell. Egyik se legyen +5°C-nál alacsonyabb vagy +35°C-nál magasabb. Mint láthatják, a helyes eljárással és megfelelő termékekkel, egyszerű a javítás!

MAPEGROUT 430 javítás után utókezeléssel oldhatjuk meg a nedvesen tartást. Ehhez alkalmazzuk a MAPECURE S vagy E, ha nem kerül ragasztott burkolat a felületre. Amennyiben burkolni vagy festeni szeretnénk a javítást követően, úgy kiváló megoldás utókezelésre az ELASTOCOLOR PRIMER.



A MAPEFER 1K passzíválóval és a MAPEGROUT 430 betonjavító habarccsal biztonságosan javíthatunk vasbeton szerkezeteket, például erkélyeket, pilléreket.



ÜNNEPI MELLÉKLET

MAPEI KFT. 1991-2016



Kedves Olvasóink, tizenöt éve vagyok a Mapei Krónika főszerkesztője, és ez idő alatt kísértem figyelemmel a Mapei Kft. és partnerei együttműködését, a közös fejlődést, építést. Rengeteg beszélgetést folytattam le Önökkel, a Mapei Kft. partnereivel. Nagyszerű embereket ismertem meg. Vállalkozókat, szakembereket, akik számára a munka nem a közvetlen haszonszerzést, hanem egy nagyobb ívű terv megvalósítását, és a színvonalas építést jelenti. Önök megmutatták nekem, hogy a vállalkozói lét az építőiparban kemény életformát, sokszor az ember legutolsó tartalékait megmozgató munkát is jelent. Végignézhettem, hogyan jönnek létre jól működő és eredményes cégek, s hogy épül fel az olyan épületek sokasága, amelyek közül nem egyet már több mint két évtizede használunk.

Különleges élmény volt ezt a világot ilyen közelről megismerni, követni a fejlődést, a változásokat, és látni, ahogy Önök döntéseikkel, személyes kvalitásaikkal megalapozzák az egyre színvonalasabban és kiforrottabban jelenlévő vállalkozói kultúrát a hazai építőiparban. Kreatív, nyitott,

tevékeny nőket és férfiakat ismertem meg, akik nem könnyen adják fel. Magasan képzett, jó szakembereket, üzletemberek, akik képesek voltak a legnagyobb válság idején is előrenézni, kitartani, tanulni, változtatni, felelősséget vállalni saját értékeikért. Végül eljött az az idő, amikor láthatam belenőni a vállalkozói életformába egy újabb generációt, az Önök fiait és lányait. Tanúja voltam annak, hogyan hatják át és termékenyítik meg ugyanazok az elvek és értékek a munkát és a családi életet, hogyan válik tudatosan alkalmazott eszközzé a sok összegyűjtött ismeret és tapasztalat. Rengeteget tanultam Önöktől.

Az Önökkel folytatott beszélgetéseim tettek kíváncsivá arra, hogy vajon a Mapei Kft. 25 éves történet és nagy ívű fejlődését milyen emberi forrás tette lehetővé? Hogyan tudott ez a cég kicsi, ismeretlen és a '90-es évek hazai építési kultúráját messze meghaladó technológiával meggyökeresedni és nagyra nőni a hazai piacon. Hogyan lehetséges, hogy bárkivel is beszéltem Önök közül, mindig azt hallottam, hogy igen, kiválóak a termékek, de még

jobb, hogy mindig számíthatnak a Mapei-esekre.

Kik ezek a Mapei-esek? Honnan jöttek? Milyen céljaik vannak? Mit adnak hozzá az Önök munkájához, a közös együttműködéshez? Az itt olvasható, a Mapei Kft. alapításának 25. évfordulójára készült cikkemben, interjúmban ezekre a kérdésekre kerestük a választ.

Ha az ember valamit vagy valakit megismer és megért, azt meg is szereti. Én így jártam Önökkel kapcsolatban az elmúlt évek alatt. Ismerjék meg most Önök is közelebbről a Mapei munkatársait! Biztos vagyok benne, hogy egymás mélyebb megismerése, megértése megteremti a sikeres együttműködést a következő időszakra is.

Eredményes munkát kívánok Önöknek a következő 25 évre!

Markovich Vanda,
Mapei Krónika főszerkesztő

Hat évesen távol a családtól

Interjú Markovich Bélával, a Mapei Kft. ügyvezetőjével



Amikor beléptél a Mapei-be, rá-találtál a hivatásodra.

Igen, bár akkor ezt még nem tudtam. 1991-ben egy nyári napon megkérdezte tőlem Frank Feri, a Mapei Kft. akkori vezetője, hogy „Béla, nincs kedved üzletkötőként dolgozni a Mapei-ben?” Az első kérdésem az volt, hogy mi az a Mapei, a második, hogy mit csinál egy üzletkötő. Azt válaszolta, hogy a Mapei egy rendkívül jó termékeket gyártó cég, s hogy üzletkötőként rengeteg emberrel kell beszélnem. Öt perc gondolkodás után igent mondtam. Fantasztikus lehetőséget kaptam! Rengeteget utaztam az egész országban. Néha úgy éreztem, szétszakadok, de imádtam a munkámat.

Mindig sokat bíró ember voltál.

Lehet. Gyerekként, hatévesen kollégiumba kerültem. A tanulás viszonylag könnyen ment, mellette sportoltam, zenéltem, közösségi életet éltem. Az intézmény erős kereteket

adott, a fontos dolgokat onnan és otthonról hoztam.

Hatévesen már kollégista voltál?

Igen, a szerb-horvát tanítási nyelvű iskolába jártam Budapesten, az otthonunk több száz kilométerre, vidéken volt. Olyan korán kerültem távol a családtól, hogy észre se vettem, hogy ez gond. Azt hiszem bőven tartalékoltam abból a szeretetből, amit otthon kaptam. Évek múlva fakadtam csak ki anyunak, hogy ez így milyen rossz. Ugyanakkor a fegyelem, a rend, a keretek nagyon sokat adtak. Igaz emberek neveltek az intézményben, olyanok, akikre most is nagy szeretettel gondolok vissza.

Mit tanultál otthon és mit az iskolában, a kollégiumban?

Otthon két dolgot tanultam. Láttam, hogy mekkora nehézség, ha nem stabil a család. Másrészt nagyon sok szeretet kaptam. A kollégiumban az

életet tanultam meg. Azt, ahogy emberek között élni kell, s azt, hogy minden cselekedetnek következménye van. Itt lettek szoros barátságaim, itt voltam először szerelmes. Azt, hogy hogyan lehetek sikeres a kapcsolataimban, itt tanultam meg, nem egy kudarcon keresztül.

A kapcsolatokon sok múlik a munkában is.

A kapcsolatok alapvetőek. A Mapei-ben folytatódott a sikerek, és a tanulás, szintén több kudarcon át. Képzeld el, hogy belecsöppensz egy világba, ami fényekkel a hazai piac előtt jár. A termékek fantasztikusak, magas minőséget, olyan korszerű technológiát képviselnek, amelyet még nem láttál. De amikor odamégy a kivitelezőkhöz, kereskedőkhöz, mivel nem ismerik, csak elhajtanak, szóba sem állnak veled. S te újra és újra visszamégy. Közben tanulsz, változtatsz, magad is változol. Aztán végre megéled, hogy a kivitelezők kipróbálják, és a szemed előtt esik le az álluk, áradoznak, hogy milyen csúcs anyagok! Nagyon sokat segítettek a munkatársak az osztrák anyavállalnál, a Mapei GmbH-nál. Engem magával ragadott a cég kultúrája, az a szervezethez, aminek itthon még nyoma sem volt. Nem beszélve Alfred Kochról, az ottani alkalma-

zás-technikai vezetőről. Az ő lelkesedése, meggyőződése, hogy ezek a termékek rendkívüli lehetőséget jelentenek az építésben, óriási hatással volt rám. Nagyon nagy eredményeket ért el ez a munka.

Mit gondolsz, miért lettél te 1993-ban a Mapei Kft. ügyvezetője?

Mert értékesítőként a legjobb eredményeket hoztam. Beszéltem németül, és látszott rajtam, hogy mennyire elkötelezett vagyok. Pedig majdnem úgy volt, hogy kilépek, fel is mondtam. Minden eredményem ellenére az új ügyvezető, akit Frank Feri után megbíztak, olyan döntéseket hozott, amivel rontotta a kapcsolatokat a partnereimmel, lehetetlenné tette a munkámat. Életem egyik legnehezebb időszaka volt. Tehetetlen voltam, mert nem lehetett őt meggyőzni. Olyan rosszul éreztem magam, hogy éjjelente nem tudtam aludni. Végül 1993 március elején kimentem Ausztriába, és felmondtam. Hoztam egy döntést, mert elviselhetetlen volt már a helyzet. Az osztrákok csak annyit mondtak, hogy ne március 31-vel, hanem április 1-vel mondjak fel. Hazajöttem, és folytattam a munkát, azt gondoltam, hogy április

25

1-ig. Március 31-én jött el hozzánk az osztrák export menedzser. Csoportba kerültem, hogy nem engem hív be az irodájába, hanem az ügyvezetőt. Hamarosan megtudtam, hogy neki mondott fel. Utána engem is behívtak, leültetett, és megbízott a Mapei Kft. vezetésével.

Milyen érzés volt?

Zavarba ejtő, ugyanakkor fantasztikus. Hiszen a helyemen voltam, imádtam a munkámat, és nem kellett elmenneim!

Mitől lett ez a feladat, ez a cég, ennyire a tiéd?

Az elejétől kezdve azt éreztem, hogy valami összeköt a Mapei-jel. Egyszerűen tudtam, hogy ide kell tartoznom. Az ausztriai képzéseken megtanultam, hogy mit jelent szolgáltatni, adni az embereknek, a kivitelezőknek. Adni valami jót. Ez volt az, ami megfogott, és a kezdetektől vezérelt engem. S az, hogy ezek a termékek jelentik a csúcst, olyan magabiztosságot adott nekem, hogy fel sem merült bennem, hogy

Mapei technológiák minden építőnek



Homlokzatburkolás teljes termékrendszerrel, garanciával.



Vízlepergető és penészedésgátló fugaanyagok



Ragasztóanyag bekeverés – nagyon kevés porzás



Könnyített ragasztóanyag, jobb beágyazódás, könnyebb munka



Teljes rétegrendek tökéletes faburkolatokhoz



Egyszerű, gördülékény PVC- és gurmiburkolat ragasztás

Hogyan is volt?

A legrégebbi munkatársak idézik fel emlékeiket

ne tudnék segíteni mindenkinek, aki épít. Mögöttünk állt az iszonyatosan nagy tudást felhalmozott osztrák Mapei, majd később maga az olasz Mapei S.p.A. Nagyon jó emberek álltak mögöttünk!

Több nyelven is rendkívül gyorsan megtanultál.

Németül és olaszul, illetve angolul, bár ezen a nyelven már valamennyire beszéltem korábban is. '91 szeptemberében vettek fel, és '92 nyarán már csak németül beszéltem az osztrák partnerekkel. Aztán, ahogy megtudtam, hogy az olasz anyavállalat átvesz minket, olaszul is elkezdtem tanulni. Hat-hét hónap alatt jutottam el a beszédig. Giorgio Squinzi úrral, a Mapei Csoport tulajdonosával sokáig úgy beszélünk, hogy én olaszul szóltam hozzá, ő németül válaszolt. Végül az olasz partnerek elfogadták, hogy valóban tudunk olaszul beszélni egymással. Részben a kudarcok tanították meg, hogy a bátorság mennyire fontos, s a nyelvtanulásban is ez segített. Nem érdekelt, hogy ki mit gondol, rosszul mondom-e, beszélni akartam, és megszólalni a partnerem saját nyelvén. Én is átestem azon az időszakon, hogy félttem, mit fognak gondolni, de átléptem ezen. A nyelvtanulásban merni kell megszólalni.

Kudarc és bátorság?

A cselekvéshez, a döntéshez, bármilyen lépéshez bátorság kell. Ha nincs bátorságod megtenni, amit akarsz, akkor nem változik semmi, ott és úgy maradsz, ahol és ahogy vagy. Ha úgy érzed, hogy lépni, cselekedni kell, akkor bármennyire fájó, lépj! Ne foglalkozz azzal, hogy ki mit gondol rólad. Te tudod, hogy mit akarsz, tudod, hogy jót akarsz, jót akarsz annak is, akivel kapcsolatba lépsz. Értékesítőként, különösen a korai időszakban rengeteg kudarc ért, és ezért tudtam odamenni százszor is a partnerekhez, akik engem többször elutasítottak. Hiszen tudtam, hogy adni akarok, és tudok is adni neki. Meggyőződésem, hogy nincs még egy olyan cég, amelyik ennyit és ilyen jót tud és akar adni a partnereinek.

Ehhez jól működő cég is kell.

A cég működésében a legnagyobb befektetés az emberek felvétele és képzése. 1997-ben kezdtünk bele egy olyan cégszervezésbe, amelyvel sokkal többet tudunk kihozni a munkatársakból, illetve az itt működő osztályokból. Ezért lett nekünk például önálló marketing osztályunk, PR osztályunk, partnerszolgáltatási, és termékfelelősi osztályunk. Voltak

olyan döntéseim, amelyek teljesen újak, szokatlanok voltak. Mivel folyamatosan képzem magam, mindig tudom, hogy az a helyes irány, amerre haladunk. A cél az, hogy a Mapei Kft. nagyon erős legyen, és ebben a szerepében nagyon sok embernek tudjon segíteni. Nagyon fontos, hogy a döntéseket ne vélemények, érzések alapján hozzuk meg, hanem valódi tudás és információk alapján. Egy vezetőnek, de szinte mindenkinek, meg kell ismernie az embereket, a céljaikat, a vágyaikat, a fájdalmaikat, és segíteni kell megoldásokat találni nekik.

Ez folyamatos tanulást jelent?

A tanulás végtelen folyamat. Nemrégiben építettünk be egy új értéket a működésünkbe: a kiválóságra törekvést. Az egyik legfontosabb célunk, hogy a nálunk felhalmozott tudást továbbadjuk a partnereknek is, minden területen. A Mapei Kft. összes célja egy nagy cél köré formálódik. A mi küldetésünk, hogy minden szinten és minden területen segítsünk az embereknek, hogy megalkossák a jövő épületeit, amelyekben tartósan boldogok lehetnek.



Sportpálya bevonatok professzionális és közösségi használatra.



Tartós, rendkívüli teherbírású térburkolatok



Lemezes vízszigetelés a mai kor kivitelezőinek



Simay Ibolya 1994-től dolgozik a Mapei Kft.-nél



Markovich Béla 1991-ben lépett be a cégbe



Sereg István 1993-ban jött a Mapei Kft.-hez



Mészáros Attila 1992-től dolgozik a cégben

Korai évek Budaörsön a Komáromi utcában



B: Közületek mindenkit én vettem fel.

A: Nem, Béla, engem az előző ügyvezető vett fel. '92-ben jöttem, és '93-ban te véglegesítettél. Te '93 április 1-től lettél főnök. Nagyon korrekt voltál.

Is: Én '93-ban jöttem a céghez, emlékszem, április volt. Béla, téged ki is vett fel?

B: Engem Frank Feri, az első ügyvezető igazgató, 1991-ben. Csak négyen voltunk a cégben összesen, Frank Feri az ügyvezető, Balázs András a raktáros, Tóth Tira, és én, mint értékesítő.

Ib: Igen, később én Tirával dolgoztam az irodán. A telephelyünk itt Budaörsön a Komáromi utcában volt, a Pest Megyei Vízművektől béreltünk irodát és raktárépületet.

Is: Azt terveztem, hogy a legjobb értékesítő leszek az országban. Mentem, mint a fúró. A termékeket senki

nem ismerte, még senki sem látott olyan sok színt kínáló fugát, mint az Ultracolor.

B: Plisti, te a szakmából jöttél, de így sem volt könnyű dolgod, illetve dolgunk. Nulla elfogadottságú cég voltunk a szakma szemében, mert a Mapei technológia fejlettebb volt, mint a hazai piac. Akkor még a burkolatok nagy részét misungba, habarcsba fektették. Emlékszem, hogy 36 Ft-ba került a Kerabond ragasztó, míg a piacon a legolcsóbb ragasztó 9,90 Ft volt. A cégben sem volt különösebb szerveződés, dolgoztunk, eladtunk.

Ib: Emlékszem, mennyit gépeltünk. Minden szerződést nyolc példányban. Akkor még nem volt számítógép.

Is: De volt már gépünk, azon számoltunk, emlékeztek?

A: Igen, emlékszem, hogy reggel kilenc előtt soha nem szabadott felhívni a rendszergazdát. Készletkezelő szoftvert használtunk, az osztrákoktól kaptuk. Raktárosként jól emlékszem erre. Arra is emlékszem, hogy egy idő után alig fértünk el a raktárban.

Is: Minden reggel ki kellett pakolni a az udvarra, és este vissza.

B: Egy villás targoncánk volt, akkor még én is targoncáztam. Attila, te nagyon jó voltál, örültem, hogy maradtál.

A: Azt gondoltam, hogy még jobban oda kell tennem magam, bizonyítani vágyás volt bennem, és rettentő sok volt a munka.

Is: Az első karácsonyi vacsorán, mindannyian családotul elfértünk egy asztalnál.

Ib: Béla, te zenéltél a karácsonyi vacsorán. Abban az időben, nagyon szoros kapcsolat volt a munkatársak között. Nagyon együtt voltunk. És '95-ben pedig már akkora lett a forgalom, hogy nagyobb raktár is kellett.

B: Az állandó ki- és bepakolás miatt kezdtünk telket keresni.

Munka és élet az új telephelyen



Ib: A mostani helyünkön akkor még semmi nem volt. Még utca sem, csak nádas, patak és egy benzin-

kút. Az itteni Auchan helyén egy óriási nádas volt. Az új székhelyünk először még nem volt nagy, de volt benne konyha. Közös salátázásokat tartottunk, és Béla, te főztél a meetingen. Nagyon családias hangulat volt a cégben. Azt hiszem, úgy 50 főnél kezdtem érezni, hogy most már nagyok vagyunk. Bár a hangulat jó maradt, de már nem mindenki ismerte egymást olyan közelről.

B: Egy vezető közvetlenül úgy 20-30 embert tud jól irányítani.

Ib: Mentünk Szilvásváradra biciklitúrázni.

Is: Erre emlékszem. Csak én ismertem a terepet. Mondtam nektek, toljátok fel a kerékpárokat a fennsíkra, és onnan tekerjétek, mert nagyon szép kirándulást lehet tenni ott fent, a nemzeti parkban, a bejáratnál vártalak benneteket. Kimerülten, lógó nyelvvel érkeztek, feltekertek a marha nagy emelkedőn. El is maradt a szép kirándulás.

A legkiválóbb termékeket adtuk a piacnak



Is: Az soha nem változott, hogy a Mapei egy különlegesen felkészült, innovatív cég.

B: Igen, mi hoztuk a piacra a minőséget. Erre támaszkodva tettem a dolgom.

Is: Biztos lehettem benne, hogy bár a többiek olcsóbbak, de mi tudunk jobbat nyújtani. Emlékszem, mennyire örültem, amikor az IKEA lépcsőre eladtuk a Granirapidot. Beton lapokkal burkolták. A '90-es évek közepén volt ez, és csak most, 2015-ben bontották el, és nem azért, mert a Granirapid nem működött. Kijártunk képzésre, Ausztriába.

Lenyűgöző volt az az óriási cég, és ahogy bíztak a termékekben!

B: Később a partnereket is kivittük, hogy lássák, amit mi: a hátteret, a lehangoló lelkesedésű Albert Kochot, az ottani vezetőt. És csúcs volt az is, ahogy odavittük az anyagot a burkolóknak, megnézték, kipróbálták, és azt mondták, hogy fantasztikus.

A legjobb munkahely



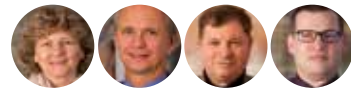
Ib: Én olyan sok jót meséltem a Mapei-ről otthon, hogy a gyerekeim is ilyen jó munkahelyre vágnak. Soha meg sem fordult a fejemben, hogy máshol dolgozzam. Óriási lehetőségnek éltem meg, hogy itt lehetek. Annyi mindent csinálhattam. Először az volt beírva a szerződésembe, hogy gazdasági ügyintéző, majd értékesítési asszisztens lettem, 2002-től pedig a személyzet felvételével foglalkozom. Ezt a munkakört szeretem a legjobban. Soha nem vagyok belefásulva a munkába, mindig nagyon jó érzés bejönni.

Is: Én kaptam állásajánlatokat, de ez a cég annyira haladó, olyan színes fejlődést mutat, és mindig benne van a fősodorban, hogy egyáltalán nem akartam sehová sem menni.

A: Volt pár megkeresésem nekem is. Nagyon jól is esett, de mindig azt mondtam, hogy nem tudok innen elmenni. Régen, amikor idejöttem, egyáltalán nem gondoltam, hogy karrier futok be, nem volt ilyen célom. Akkoriban egy hónapról nem igen gondoltam előbbre. Sokáig tartott, hogy a személyiségfejlődésben elérjem azt a szintet, ahol most tartok. Mondhatom, hogy én itt a Mapei-ben nőttem fel.

Ib: Igen, rengeteget tanult itt az ember, különböző tréningekre, tanfolyamokra jártunk. Olyan dolgokat ismertünk meg, amiket még a magánéletben is tudunk használni.

A növekedés, cégszervezés időszaka



Is: Megnőtt a cég, de az emberek egymáshoz ugyanúgy állnak hozzá. Ha van valakinek valamilyen feladata, akkor a többiek azt segítik megoldani. Sokat segítünk egymásnak, és ugyanúgy a partnereknek is. Az újjak, akik később jöttek, ők is ilyenek, nem?

B: Ők egy bejáratott cégbe jöttek, belecsöppentek egy szervezett működésbe, de ők is hordozzák az alapvető szándékot, azt az értékrendszert, amit én hoztam be a cégbe. Aki nem ilyen, az nem is tud itt megmaradni.

Is: Megéltük, ahogy a kis cég lendületesen fejlődik, és fokozatosan multivá alakul. Mindezt a nulláról. Ez nem csak technológiai forradalom volt, hanem egy rettentő tanulságos 25 év, amelyben nagyon sok megoldást az előttünk álló feladatokra nekünk magunknak kellett kitalálnunk.

B: Mapei-esnek lenni, nem azt jelenti, hogy dolgozol egy munkahelyen, hanem ez egy meghatározott életvitel. Engem a gyomorfékelyem figyelmeztetett arra, hogy képeznem kell magam, és képeznem kell az embereket.

A: Béla, neked is meg kellett tanulnod, hogy nem tudsz mindenütt ott lenni, nem követhetsz minden területet részletekbe menően.

Ib: Hozzám is állandóan jöttek a fiúk, mondták, hogy ezt csináljam, azt csináljam, ott toporogtak az asztalomnál. Ahogy letisztázódott a cégszervezet, ahogy kialakultak a posztok, azonnal tudtam mondani, hogy ez az én feladatom, az meg nem az én feladatom. Nagy könnyebbséget, a munkában meg hatékonyságot jelentett a változás.

A: Nekem nehezebb volt az átállás. Volt, amikor olyan dolgokba szóltam bele, amibe nem kellett volna. Meg kellett tanulni, hogy olyasmivel ne foglalkozzam, ami nem az én feladatom. Az ember szeret sokféle dolgot végezni, mert nagyon színes. Az is igaz, hogy nem hatékony, mert ahogy nőnek a feladatok, már nem bírható az, hogy minden feladatot átláss. Nehéz volt a dolgokat elengedni. Azt, hogy addig mindenről tudsz, és most már nem, hanem minden feladatnak külön megvan a felelőse.

Ib: Nekem nem hiányzik. Nehéz volt a váltás, de megérte.

B: Én azt látom, hogy a családiaság nem feltétlen szűnik meg azzal, hogy nő a szervezet. Gondolatok bele abba, hogy mennyivel kevesebb ellentét, konfliktus lett azután, hogy megcsináltuk a szervezetet, és mindenki tudta, hogy mi a dolga.

Ib: Igen, én például megtanultam nemet mondani.

Is: Szerintem nagyon szépen meg van határozva, és ki van dolgozva az osztályok közötti kommunikáció. Az osztályokon belül csapatok vannak, ahol szoros az együttműködés, és támogató a hangulat.

Ib: Igen, és a régi kapcsolatok most is erősek, hiába vagyunk külön osztályon. Ráadásul a céges meetingeken, családi napon, évzáró vacsorán mindenki ott van, és ezek kifejezetten építő, jó hangulatú alkalmak. Meg ott vannak a csapatépítések is, amikor adunk valakinek valamit, építünk, vagy játszunk.

Szép emlékek



B: Most Öcsi jutott eszembe, Gál József. Vannak emberek, akikre szinte mindannyian emlékezünk. Ő ilyen, s ez is összeköt minket. Kiemelkedően okos volt, nagyon segítőkész. Soha nem tudtam olyat kérni tőle, amit nem tett meg.

A: Öcsire nagyon nagy szeretettel emlékszem, a barátom volt.

Ib: Én is mindig mehettem hozzá. Amikor egér volt a régi irodában, akkor is Öcsit hívtam. Vagy, ha baj volt a kocsival, és mindig jött, mindig kész volt segíteni. Csak jó emberek vannak és voltak itt. Amikor a meetingen körbenézek, nagyon nagy öröm látni azt a sok arcot. Mindenkit ismerek, és tudom, hogy jó emberekkel vagyok körülveve.

A: Emlékszem arra az időre, amikor ideköltöztünk a mostani telephelyre, és bementem a raktárunkba. 800 m²-es volt, hatalmas üres tér, és arra gondoltam, hogy ez soha nem fog megtelni. Nagyon hamar kinőttük.

Is: Nekem az első irodaházra gondolva mindig a konténerek jutnak az eszembe. Amikor az átépítésnél azokban dolgoztunk. Emlékeztek? Nem működött a légkondi, vagy marha meleg volt, vagy akkora huzat, hogy kivitte a papírokat az ablakon. Jött Squinzi úr, és megköszönte, hogy ilyen körülmények között is dolgozunk, hogy kitarunk.

Ib: Én nagyon örülök, hogy végigéltem a cég szinte teljes fejlődését.

A kicsi Komáromi utcai irodából eljutottunk ide, ebbe a 21. századi épületbe. Elképesztő, hogy ennek részese lehettem. Itt mindig történik valami, családi napok, csapatépítő tréningek, évnyitó és évzáró meeting, ahol mindig nagyon sokat megtudunk a teljes cégről, a célokról, s arról, hogy mit értünk el.

Is: Egyszer régen mentünk a Cersaie-ra. Hétfőn este két partnerrel kellett indulnom Olaszországba. Előtte, napközben én Debrecenben voltam tárgyalni. A két ember a hidas szektorban dolgozott, olyan régi vágású vezetők voltak. Debrecen oda-vissza úgy 600 km volt, aztán munka, és arra gondoltam, hogy majd az úton, Olaszország felé alszom egyet. Odaérek a találkozóhelyre, hát ők ketten beülnek hátra, mint a taxiba, s mondják, hogy ők nem szoktak vezetni. Végigvezettem az 1500 km-t, majd az egész napos programot is végigcsináltam még. Vagy ugyancsak egy Cersaie-élmény. A '90-es évek közepén történt. Bementünk a Mapei épületbe, nagyon sokan voltunk. Ott volt a Dottore Squinzi. Láttam, hogy hirtelen túl sokan lettünk a pultnál, beugrott a pult mögé, és főzni kezdte a kávé. Soha más cégnél nem láttam ilyet, hogy a vezér odaugrik kávé főzni a tömegnek. Nagyra becsülöm őt.



A képen Gál József és Mészáros Attila látható. Gál Öcsi 1995 és 2008 között volt a munkatársunk. Szeretettel emlékezünk rá.

Éjjelente blúzokat varrtam

Beszélgetés Kopacz Tamással, a Mapei Kft. Termelési osztály vezetőjével



Tomi, neked a Mapei Kft. ügyvezetője a legjobb barátod.

Igen, 1986-ban végeztünk Bélával a gépészmérnöki karon. Ugyanabba a tankörbe jártunk. Az államvizsga idején Bélának Írországba kellett mennie egy röplabda tornára. Azt mondták neki, hogy vizsgázhat korábban, ha kerít maga mellé még két embert. Ő nekem szót, s egy másik barátunknak, Gátfalvi Kristófnak. Sikeresen levizsgáztunk.

Egyenes utad volt a cégünkhöz?

Dehogy. Eszem ágában sem volt a Mapei-ben dolgozni, pedig Béla sokszor hívott. Az egyetem után nagyon jól el tudtam helyezkedni, az IKV-nál voltam műszaki előadó. Szolgálati lakásunk is volt a nejemmel, igaz, cserébe elláttam a házmeisteri teendőket. Reggelente a ház előtt utcasöpéssel kezdtem. A feleségem tanított, nekem pedig sok mérnöki magán megrendelése volt, jól éltünk.

Úgy tudom, vidéki gyerek voltál.

Igen, és egy lyukóbányai bányatűz miatt kerültem Budapestre. Az édesapám bányamentő volt, a legjobb szakember, de ebben a tűzben rájuk szakadt a bánya. Épp nyolcadikba jártam. Ő életveszélyben volt, így anyukám minden idejét a kórházban töltötte, ezért otthon, Somsályon a ba-

ránője családját kérte meg, hogy segítsenek nekem középiskolát választani. Félreértették, és egy befolyásos rokonuk elintézte, hogy felvegyenek engem egy erős budapesti iskolába, a Radnóti Miklós Gimnáziumba. Az első félév borzasztó nehéz volt, de 4,5-ös átlagom lett. Meg akartam mutatni a szüleimnek, hogy boldogulok egyedül is. A kollégium is horrorisztikus volt. Vidéki voltam, palócosan beszéltem.

Az egyetem után mindig jól éltél?

Nem. '89-ben a rendszerváltás idején, és azt követően az állami cégek változás alatt voltak. Egy munkásgyűlésen, ahol az igazgató nem tudott mondani semmi konkrétat, én felelősségre vontam, hogy így nem lehet az emberekkel bánni. Nagyon hamar kiraktak az IKV-tól, és egy nehéz időszak kezdődött el. Nagyjából ez esik a Mapei Kft. létrehozásának idejére. Ági, a feleségem két pici gyerek mellett, selyemblúzok varrásába kezdett. Eleinte nyolc óra alatt varrt meg egy blúzt, később ugyanennyi idő alatt már negyven fölött tartott. Éjjelente és hétvégenként én is varrtam, „lokkoltam” a blúzokat, így egészítettük ki a fizetésem. Végül sikerült visszakülnöm az IKV-hoz, de ekkor már műszaki vezetőként. Ismét könnyebb lett az életünk.

Hogy kerültél végül a Mapei-be?

2001-ben jelentkeztem, mivel az IKV-nál egyre több lett a korrupció, a szabálytalanság, és abban nem akartam részt venni. Szaktanácsadó, majd minőségirányítási, végül termelési vezető lettem. Rengeteg képzésre jártam, állandóan tanultam, és az egész életem megváltozott. Megújult a szemléletem, elkezdtem máshogy viszonyulni az emberekhez. Megértettem, hogy mennyire fontos, hogy az ember milyen kapcsolatot ápol a környezetével, s hogy mennyire értékes minden ember, s ki lehet hozni mindenből a maximális kreativitást és tudást. A munkatársaim rendkívül jó tanácsadói, rengeteget tanulok tőlük. Sokkal szorosabb a kapcsolatom a szüleimmel, fel is költöztek a közelünkbe, Budapestre, hetente látogatom őket. Volt még egy momentum, amikor megéreztem, hogy a Mapei-nél a helyemen vagyok. Milánóban történt. Elvittek bemutatni engem a Mapei Csoport tulajdonosának, Giorgio Squinzinek. Odaértünk, de volt nála valaki. Béla szót, hogy megjöttünk, és Squinzi úr azonnal fogadott minket. Meghatott, ahogy odajött hozzám, és megölelt. Nehéz átadni azt az érzést, ami elfogott, nagy megtiszteltetésnek élttem meg, és tudtam, megérkeztem: Mapei-es lettem.



Menedzser alkat

Szautner Csaba, a Kereskedelmi osztály vezetője egy módon tud dolgozni: teljes erőbedobással

Csaba, te a helyeden vagy a Mapei-nél?

Teljesen. Megoldáscentrikus, menedzser alkat vagyok. Vannak hosszú távú terveim, de nem vagyok álmodozó típus. Praktikusan, racionálisan gondolkodom, látom ugyan a jövőbeli hatást, de a döntéseimet elsősorban a rövid távú célok mentén hozom meg. A gyakorlatiasság magánemberként is jellemző rám. Nem szeretek utazni, még útlevelem sincs. Ritkán hoznak lázba a dolgok, de egy pillanatra sem unatkozom. A legfontosabb a három gyerekem és a feleségem. A család nálam mindent visz.

A gyakorlatiasságod már az egyetemen is megmutakozott?

Igen, hosszú távon akkor az volt a cél, hogy diplomát szerezzek. Ezen kívül a haverokkal jöttünk, mentünk, kocsmába és moziba jártunk. A megoldáscentrikusságom talán az akkori közösségi munkában mutat-

kozott meg a legjobban. Tagja lettem egy diák kocsmának, a White Fül Klubnak. Először raktárosként, majd vezetőként nagy részem volt abban, hogy a nulláról eljutottunk a haszontermelésig úgy, hogy az eszköztárunk is gyarapodott, és a nálunk koncertező zenészeket is kifizettük. Az egyetemen kezdtem elköteleződni a környezetvédelem iránt. A vizesek nagy környezetvédők, a tananyagot teljesen átszötte ez a téma. Számomra is rendkívül fontossá vált. Néhány évvel ezelőtt egy környezetvédelmi egyesület elnöke voltam. A magánéletemben is nagyon figyelek arra, hogy óvjam a környezetet. Odafigyelek a szelektív hulladékgyűjtésre, kis fogyasztású eszközöket használok. Házat is olyat építettünk, ahol napelem, hőszivattyú és hőszigetelés van. Az ilyen építésből sok előny származik a használat során, jó megtakarítási lehetőség. Volt olyan, hogy meghibásodás miatt két napig nem volt fűtésünk, mégis összesen csak két fokot hűlt a lakás.

A leginkább környezetpusztító dolog, ha valamit kétszer kell megépíteni. Az a jó, ha egy házat, vagy bármi mást csak egyszer építünk meg. Sokkal fontosabb ez, mint az, hogy pillanatnyilag mennyit takarítunk meg egy olcsó megoldással. Gyűlölm, ha valamit idő előtt le kell bontani, és összesen akár háromszoros költség árán lehet rendbe hozni. Visszatérve az első kérdéshez, a mostani munkámnak részét képezik a számomra fontos dolgok. A Mapei Kft. elkötelezte magát a környezet megóvása mellett, és vezetőként elsősorban a folyamatok menedzselésével foglalkozom. Azt szeretem a legjobban, ahogy javítani tudom a folyamatok működőképességét. Olyan megoldásokon szeretek dolgozni, ami mindenkinek jó, mert ezek tartósan megállják a helyüket. Nem vagyok tekintélyelvű vezető, szeretem a vitát. Ha egy megoldásnál az derül ki, hogy a munkatársnak volt igaza, annak örülök, és nagy tiszteletet vált ki belőlem.



„A Szolnoki Vízügyi és Építőipari Szakközépiskolában érettségiztem. Tévedésből mentem oda. A pályaválasztási tanácsadáson megkérdeztem, hogy ott mit tanítanak, és azt mondták, hogy geodéziát. Én azt hittem, hogy geológia, ami nagyon tetszett, és oda jelentkeztem. Aztán nagyon megszerettem ezt a területet, a BME-n is a vízépítő mérnök szakmát választottam. Itt vált fontossá számomra a környezetvédelem.”

Örömteli, élvezetes értékesítés

Tóth Csaba értékesítési osztályvezetővel beszélgettem

„91-ben még arra készültem, hogy NB1-es futbalista leszek. Ificsapatban is az NB1-ben játszottam, de a főiskolai tanulmányaim, és egy kellemetlen edző miatt, meggondoltam magam. Ennek ellenére sokat fociztam a régi ifisekkel és a főiskolán, kispályás meccseken. Azt hiszem, ha ma újra döntés előtt állnék, a mai fejemmel ismét lemondanék a profi fociról. Az is igaz, ha akkor tudom, hogy így fogok élni, azt gondoltam volna, hogy az életem, jó lesz.”

Csabi, te építészmérnök vagy.

Igen, 1991-ben, középiskola után vettek fel a Pollack Mihály főiskolára építészmérnök, mérnök-tanár szakra. Előtte Debrecenben, a Pécsi Mihály Építőipari Szakközépiskolába jártam. Annak az időszaknak a sikeres felvétellel volt a legnagyobb sikerélménye, méghozzá azért a folyamatért, ami azt megelőzte. Az osztályfőnököm nekem és két barátomnak egyértelműen megmondta harmadikban, hogy nem vagyunk főiskolára valók. Nem fogadtam ezt el, be akartam bizonyítani, hogy ez nem igaz. Oda mentem a tanárokhoz, és megkérdeztem, hogy hogyan tudok javítani, hogy ötös legyek. Meg tudtam győzni őket, hogy ma mondanám, eladtam magam nekik. Látták rajtam, hogy van célom, és mellém álltak. Pécsre, a főiskolára kerülve elkezdődött az önálló életem, s bár a szabadság foka is más volt, mint korábban, a felelősségem is nagyobb lett. Jól tanultam, de egy puskázás miatt ismételnem kellett egy évet. Ennek köszönhettem, hogy azzal a nővel

élek ma is, akit szeretek. Így kerülünk egy évfolyamra a párommal, s így ismerkedtünk meg. Már 21 éve vagyunk együtt. A főiskolán is azt tapasztaltam, hogy a kommunikáció az erősségem, és azt gondoltam, hogy egy a Mapei Kft.-hez hasonló cégben fogok dolgozni. Aztán először mégsem az értékesítésben, hanem a kivitelezésben helyezkedtem el. A Mapei-hez '98-ban kerültem. Én voltam a 17. munkatárs a cégben. Értékesítőként vettek fel. Sok emberből engem választottak ki, s elhatároztam, hogy bármit is kell csinálni, abban én leszek legjobb. 2003-ban lettem a kelet-magyarországi régióban területi vezető. 2008 májusától pedig már az értékesítési vezetői feladatokat láttam el. Jelenleg is értékesítési osztályvezető vagyok. Nagy tervem, hogy a Mapei Kft. szolgáltatásaként a partnereknek coaching segítséget nyújtsak. A coaching célja, hogy pozitív módon, katalizátorként segítse az embert a saját útján. Értékesítőként mindig igyekeztem



magasan teljesíteni. Coachként is szeretnék eredményes lenni, mások munkájához hozzájárulni, segíteni. Jelenleg a Mapei Kft. partnereinek értékesítési tréningeket tartok, s ebben is a kiemelkedő színvonal a célom. Sőt, még idén tervezem megjelentetni az első könyvemet az értékesítés témában. A partnereket abban szeretném segíteni, hogy az értékesítést stresszmentesen, élvezetesen, örömmel, és kiemelkedő eredményekkel végezhesék. Évekkel ezelőtt határoztam el, hogy nagyon intenzíven tanulok, és képezem magam. Ezért, és a munkám miatt, hét éve külön töltöm a hétköznapokat a családtól Budapesten, illetve Budaörsön. A hétvégéket töltjük együtt. Ezek nagyon intenzív, gazdag együttlételek otthon, Hajdúszoboszlón, illetve olykor a család jön fel hozzám a fővárosba egy-egy közös színházi vagy más programra. Azért működik jól ez az életforma, mert a két gyerekemmel és a párommal Renátával nagyon jó, támogató a kapcsolatunk.



Bízom az Életben

Kovács Szilárd, a Partnerszolgálati osztály vezetője válaszol

Szilárd, hány éves voltál, hogyan éltél a Mapei Kft. alapításakor?

1991-ben húsz éves voltam, és első-, illetve másodéves a BME építőmérnöki karán. Előtte a győri Mayer Lajos Vízügyi Szakközépiskolába jártam. A BME-re azért kerültem, mert második helyezést értem el egy tanulmányi versenyen, és így felvételi nélkül bejutottam. Az egyetemi életet, a közösséget élveztem, és tudtam, hogy amit teszek, ahogy élek, az nekem jó. Tagja voltam a DRÖNK-nek, ez egy kollégiumi kocsma volt. Heti háromszor nyitottunk ki egy héten, és hajnali háromig tartottunk nyitva. Egyszerre volt ez munka és buli, de ugyanúgy kellett nyitnunk, takarítanunk, zárunk, standolnunk, mint bármely vendéglátó egységben. Az egyetem végeztével fogalmam sem volt, hogy hosszútávon mihez fogok kezdeni. A rendszerváltás környékén, minden változásban volt, így nem is tudhattam, hogy mit hoz a jövő, de nem aggódtam. Mindig is volt bennem egy meggyőződés, hogy az élet mindenkinek jó gondviselője, és ha az ember azt csinálja, ami a dolga, akkor minden rendben lesz.

Végül megtaláltad a saját dolgot?

A tanulmányaim vége felé kezdtem felismerni, hogy valószínűleg nem mérnökként van rám szüksége a világnak. Az igazi és tényleges irányváltás az éle-

temben mégis csak négy évvel később, 1998-ban következett be. Ekkor lettem biztos benne, hogy az, amin járok, nem az én utam. Ebben az időben a komfortérzetem jelentősen csökkent, például nehezebben mentem fel a lépcsőn, fájtak az ízületeim. Bárki, bármilyen tevékenységet végez, bárhow él, ha az nem az övé, akkor előbb-utóbb megcsúszni azt. Eljöttem az akkori munkahelyemről, és egy ájurvédával foglalkozó ember vezetése alatt méregtelenítő kúrába kezdtem. Ő mesélt nekem Indiáról először. A lakásra félretett pénzből éltem, és elhatároztam, hogy elutazom belőle Indiába. Az 1999-es és a 2000-es év első fele egyfajta előkészítése volt az indiai utazásnak és annak, ami ott velem történt. Lefogytam 15 kg-ot, sok mindent kipróbáltam, meditációs technikákat, reikét stb. Ezek valódi, mély lényegét megértettem, de újra és újra rájöttem, hogy én mást keresek, ez még mindig nem az. Végül 2000-ben sikerült Indiába utaznom. Az ájurvédikus orvosom később utazott utánam, és amikor kiérkezett, éppen hozzám jövet, látott egy hirdetést, amelyen egy ember az általa követett utat hirdette és az is ott állt, hogy ő már elérte a megvilágosodást. Elmentünk a meghirdetett alkalomra. Amikor ez az ember belépett a terembe, ahol vártuk őt, egymásra néztünk, és máris tudtam, hogy ezért jöttem Indiába. Olyan szeretetet tapasztaltam meg a jelenlétében, amiről azelőtt nem

is tudtam, hogy létezik. Tőle tanulva, ezt az utat járva, ismertem fel később, hogy ki vagyok én valójában.

Van-e a mostani munkád és a megtalált út között találkozási pont?

A munkámban ez a tapasztalás úgy manifesztálódik, hogy minden pillanatban 100%-ot nyújtok. Tudom, hogy mivel itt vagyok, ez a dolgom. Megtapasztaltam, hogy csak azok a dolgok következnek be, amelyeknek meg kell történniük. Ha olyan dolgot szeretne valaki, aminek nem kell megvalósulnia, ha belegebed, akkor sem fog az létrejönni. Általában azok az emberek sikertelenek, akik olyan valamivel próbálkoznak, ami nem az ő dolguk. Én bízom az Életben, semmit nem kérdőjelezek meg abból, amit élem hoz. A munkám során nincs rajtam olyan kényszer, hogy a cég rövidtávú érdekeit nézve hazudnom kelljen. Amennyiben illet kellene tennem, akkor már nem lennék itt. Az én „írányelveim” sok esetben szigorúbbak, mint amit a Mapei elvár tőlem. Ami ezen a szűrőn átmegy, azt nyugodtan tudom képviselni a Mapei logó alatt is. A döntéseimet elsősorban emberi és szakmai alapon hozom meg, és nem a Mapei érdekeinek középpontba helyezésével. Azért vagyok itt, mert a kettő között nincs ellentmondás, ugyanis ami az embereknek jó, az a Mapeinek is jó.

Folyamatos fejlődés és tanulás

Mészáros Attila, raktár - logisztika terület alosztályvezetője szinte a kezdetektől dolgozik a cégnél: „Én itt nőttem fel.”



Mézi, hogy éltél 1991-ben?

Húsz éves voltam, és azt kerestem, hogy mivel tudok pénzt keresni. Egy barátommal vállalkozásba kezdtünk. Pattogatott kukoricát, üdítőt, vattacukrot árultunk rendezvényeken, strandokon. Sajnos tőke és kapcsolatrendszer híján nem tudtunk kimozdulni a szezonális jellegből. Nagyon szerettem motorozni. Ebben az időben kezdtem ralizni. A rali is erősen anyagi háttérű tevékenység, így másfél év után abbahagytam. Nagyon sok mindent csináltam, jól éreztem magam a bőrömben, de hosszútávú célkitűzéseim nem voltak, egyik hónapról a másikra éltem. Úgy gondolom, hogy abban időben többen kerestük a helyünket.

Hogy kerültél a Mapei-be?

Egy barátom szólta, aki már itt dolgozott, és 1992-ben felvett az akkori ügyvezető igazgató raktárosnak.

Mi volt az első benyomásod?

Alkalmazásban korábban még nem voltam, és furcsa volt, hogy hierarchia

van a cégben. Volt már főnököm, a raktárvezető. Arra is emlékszem, hogy a raktárban oltári nagy kupi volt, s én nagy kedvvel raktam rendet. Nagyon hamar magaménak éreztem ezt a munkát. Tetszett, hogy rendet rakhatok a káoszban, élvezettel dolgoztam. Örültem, hogy önálló gazdája lehetek valaminek.

Pozitív visszajelzéseket kaptál?

Akkor még igazándiból nem kaptam dicséret szót, és semmilyen visszajelzést. Ilyesmiben akkor lett részem, amikor Markovich Béla vette át a céget. Béla előtt nagyon más volt még a cég. Eleinte sok volt az üres idő, mert még kevés vevőnk volt. Olvasgattam, de volt olyan munkatárs, aki a Nintendóját, sőt a tévét is behozta!

Karriert futottál be a Mapei-nél.

Igen, szinte azonnal nagyon otthon voltam, élveztem, hogy szabad kezűt kapok, önálló döntéseket hozhatok. Nyugodt, önálló és kiegyensúlyozott, rendezett tevékenységet jelentett a munka, s ez nagyon passzolt hoz-

zám. Nagyon korán vezetőnek érezhettem magam. Ha nem is mondtuk ki azonnal, de elég hamar én lettem a raktárhoz kapcsolódó folyamatok fő felelőse. Ez a helyzetem folyamatosan megmaradt, és ahogy a cég növekedett, egyre nagyobb felelősséggel is járt. Mindig éreztem az elismerést abban az időben is, amikor még kicsik voltunk, és most is, hogy összetett szervezetként működünk. Ugyanakkor a feladataim végzése közben nem az a fontos, hogy vezető vagyok, hanem az, hogy milyenek a visszajelzések. A jó visszajelzés mindig sikerélmény.

A Mapei-ben találtad meg a párodot.

Mészáros Szilvi, a feleségem, a cégben jelenleg a PR osztály vezetője. Csodálatos boldogságot jelent a család, a kislányunk. Azt hiszem, ha korábban tudtam volna, hogy mindez milyen érzés, de nekem nem adatott volna meg, most nagyon-nagyon szomorú lennék.

„Vezetőnek lenni néha terhet is jelent, sok rágódást is okoz az emberekkel való foglalkozás, különösen konfliktusos helyzetekben. Gyors döntéshozónak kell lenni, és merni kell döntéseket hozni. Nagyon sok támogatást kaptam a cégtől. Megtanultam elfogadni azt, hogy nagyon sok más nézőpont is létezik az enyémen kívül, jóval elfogadóbbá, megértőbbé váltam. Ehhez persze elsősorban a saját komfortzónájából kell, hogy kilépjen az ember, és szembe kell néznie a dolgokkal. Nekem ez a mai napig olykor nehéz, de tudatosan törekszem rá.”



Ha nincs a Mapei...



Mészáros Szilvia, a PR osztály vezetője szerint aki nem tart lépést, annak a PR és a marketing területén nincs semmi keresnivalója

Hány éves voltál és mit csináltál a Mapei születésekor?

13 éves voltam és általános iskolába jártam, hetedik osztályba. Mátészalkán éltünk. Ott születtem, a szüleim most is ott élnek. A kereskedelmi szakközépiskolát már Nyíregyházán végeztem. Marketing tagozatra jártam.

Jó tanuló voltál?

Olyan gyerek voltam, aki már 12-13 évesen fix célokkal rendelkezik. Anyukám mindig azt mondta, hogy saját magunkért tanulunk, s amit megtanulunk, azt többet senki nem veheti el tőlünk. Kitűnő tanuló voltam, de nem csak a tanulással foglalkoztam. 14 éves koromig kosaraztam, énekkarba, színjátszó körbe jártam, mindenben benne voltam, amiben csak lehetett. Nagyon erős motivációt jelentett nekem az unokabátyám, aki Miskolcra járt egyetemre, gépészmérnök volt, majd másoddiplomásént menedzser szakon végzett, és nagyon jó állása

lett Budapesten. Ez lett az én célom is, hogy egyetemet, főiskolát végezzek, és a fővárosban éljek.

A kisváros után egyedül voltál egy nagyvárosban.

Igen, hirtelen fel kellett nőnnöm. Addig, amíg otthon élsz a szüleiddel, eléd rakják az ételt, elkísérem az orvoshoz, gondoskodnak rólad. Mindez egy csapásra megszűnt. Nagyon szigorú kollektívában laktam, igazi „vénlányok” voltak a nevelők. Reggeli, rendrakás, iskola, ebéd, tanulóóra, vacsora, megint tanulás, majd becsukták a brutális vaskaput, a kollégium bejáratát, és szigorúan fél tízkor lámpaoltás. Sokat tanultam, úgy éreztem, hogy a szüleimnek is tartozom vele. De talán azért is alakult ez így, mert a középiskola alatt volt otthon egy barátom, akivel hétfőként találkoztunk, így ennek köszönhetően a lázadó kamaszkor is kimaradt az életemből. A főiskolán aztán pótoltam, három éves bulizás következett. Nyíregyházán jár-

tam gazdálkodási szakra. Közgazdász lettem, az unokabátyám után a második diplomás a családban. A korai években nehéz volt jó munkát találnom. Volt, hogy túlképzett voltam, volt hogy a kevés tapasztalatom okozott problémát. Amikor jelentkeztem a Mapei-be, minden megváltozott. Pénzügyi asszisztensnek jelentkeztem, de aztán oktatószervező lettem, majd a piaci felmérések és kampányok felelőse, s végül a vezetői kinevezésem előtt pedig a kiáramoltatásért és az írásbeli kommunikációért feleltem. Ekkor kezdtem írni. Végig rengeteg tanultam, külső és belső képzéseken, közvetlenül az ügyvezetőtől is. Béla folyamatosan képi magát, és rendszeresen átadta nekem azt, amit PR területen megtanult. Hálás vagyok, és büszkévé tesz az, amit elértem. Sok mindent köszönhetek a Mapei-nak. A karrieremet, a csapatomat, és a férjemet is itt ismertem meg. Ha nincs Mapei, nincs Atti, ha nincs Atti, nincs Jázmin, a kislányom.



Amit most megtanulsz, azt többet nem veszi el tőled senki.



Színjátszó kör az általános iskolában. A Fösvény előadása után.



Az érettségi után, kinyílt a „vaskapu”, vidám főiskolai évek következtek.

Kalandok, kihívások, kiteljesedés

Nagy Lenke, a Mapei Kft. Pénzügyi és Számviteli osztály vezetője kiforrott tudást, szakmai tapasztalatot hozott



Milyen volt a te 1991-es éved?

A főiskola után, a '90-es évek elején éltem a legfelhőtlenebb időszakomat Budapesten. Ekkoriban a MÁV-nál dolgoztam könyvelőként, majd bérszámfejtési csoportvezetőként. A családom Osiban lakott, egy kis faluban Kapuvár mellett. Az érettségi után nem tanultam tovább azonnal. Édesapám kijelentette, hogy nálunk nem szokás ingyen élni, ha nem tanulok, mennem kell dolgozni. A Szabad Földből néztem ki a Csepeli Papírgyár titkárnői álláshirdetését, és egy elavult fővárosi utcaterképpel elindultam Budapestre, elhelyezkedtem. Hamar rájöttem, hogy a munka tanulás nélkül nem boldogít. Így 1987-ben megkezdtem tanulmányaimat a Számviteli Főiskola esti tagozatán. Eleinte nem kedveltem, mégsem hagytam abba, mert otthon azt tanultam, hogy amibe belekezesz, azt tűzön-vízen át végig kell csinálni.



Mi volt a MÁV után?

Arra vágytam, hogy egy cég teljes pénzügyi gazdálkodását átlássam, egyben lássam a céges folyamatokat. 1993-ban, amikor a férjemet megismertem, már a FOTEX-nél dolgoztam, mint főkönyvelő-helyettes. A párommal való találkozás változtatta meg az életemet, s persze a következő munkahelyem, a Duna Holding Rt. Az itteni elhelyezkedéssel egy nagyon értékes és dinamikus életszakasz kezdődött el. Jogászok, közgazdászok voltak itt, sok gondolkodó és szakértő értelmiségi, akikkel élmény volt együtt dolgozni, sokat tanultam tőlük. A teljesítményem alapján fél éven belül kineveztek főkönyvelővé. Itt kezdtem önmagam lenni, meglátni és megszeretni a szakmám szépségeit. Később úgy alakult, hogy a Duna Holding alapítója és vezérigazgatójának felkérésére átvehettem az IBS

(International Business School) teljes gazdasági részlegét és irányítását.

A Mapei-hez mikor kerültél?

2006-ban. Meglepett a cég rendkívül jó szervezetsége, Béla, az ügyvezető dinamizmusa, elkötelezett személyisége. 2009-től neveztek ki pénzügyi osztályvezetőnek. A Mapei-ben a szakértelem mellett nagyon nagy az igény az emberi, kommunikációbeli és vezetői képességek fejlesztésére. Rengeteget tanultam a kommunikációról, konfliktuskezelésről, vezetői ismereteket szereztem. Úgy érzem, hogy itt az emberi és a szociális dolgokban fejlődtem a legtöbbet. Elkezdtem úgy gondolkodni, hogy megértsem, mi van a másik ember fejében, figyelek az érzéseire, véleményére, amikor vele kommunikálok. Azt gondolom, hogy az itteni utam egy kiteljesedés.

„A 90-es évek elején az életöröm, a kalandok jelentették az életet. Jellemzően kevés pénzem volt és sok időm. A munkám nem járt nagy leterheltséggel, szabad voltam, sokat utazhattam, és fiatalok között dolgoztam. A barátommal jártunk Ausztriában, Spanyolországban, Franciaországban, Portugáliában, Törökországban. '91-ben például hárman lányok épp Portugáliában utazgattunk, és áthajóztunk Marokkóba is, felmentünk a berber hegyekbe.”



Az ember az igazi erőforrás



Molnár Mónika a gyermekvédelem területéről érkezett a Mapei Kft.-be, ahol a Szervezeti osztály vezetője lett.

Mónika, mit csináltál....

1991-ben? Ez az év a virágzás korszaka volt az életemben, ez az időszak volt az egész további életem megalapozása. Faddon a gyermekotthonban dolgoztam, és fiatal házasságban éltem kongói férjemmel, éppen a közös gyermekünk megszületését vártuk. Ugyanebben az évben kezdtem el a másoddiplomás képzést a Bárczi Gusztáv Gyógypedagógiai Főiskolán, és elkezdtem számítógépezést tanulni. Életem legfontosabb területei, a tanulás, a család, a munka ekkor kezdtek szárba szökkenni, megerősödni.

Gyermekotthon, afrikai férj. Érdekesnek tűnik.

Igen, az emberek megértése ítélezés nélkül, a feltétel nélküli elfogadás, nem csak egy fogalom az életemben. Nekem olyan gyerekeket és családokat kellett elfogadnom, akiket a legtöbb ember elítél. Faddon nőtem fel, ahol a gyermekotthon, a 100 különböző korú fiúval, egyfajta „feketebáránnya” volt a falunk. Ifis koromban, magam sem tudom pontosan miért, bementem az intézménybe, hogy én szabadidős programokat szeretnék tartani a gyerekeknek. Elfogadtak, és én nagyon megszerettem ezt a munkát. Később tanítóképzőre jártam, ahol orosz szakkollégiumot választottam, s így kerültem ki a Szovjetunióba. Itt ismertem meg a volt férjemet. A faddi gyermekot-

thon visszavárt engem a diploma után. Az első időben olyan gyermekcsoportot kaptam, ahol 14 „elvetemült” fiú volt, akik mellett egyetlen egy csoportvezető sem maradt meg előttem hosszútávon. Ez nagy kihívást jelentett nekem. Következésszerűen és sok szeretettel nekem sikerült. Később Szekszárdon egy gyermekotthon igazgatója lettem, majd engem bíztak meg a Tolna Me-



száron a legtöbbet tudja kihozni magából. Amikor a céghez kerültem 2014-ben, a vezetésemmel létrehoztuk az új szervezeti osztályt. Munkám legszebb része a személyzetfelvétel és a csapatépítés. A munkatársainkkal felújítottunk már óvodát, részt vettünk akadályversenyen sérült gyerekekkel, építettünk kilátót természetvédelmi területen. Jelenleg egy számomra nagyon vonzó feladat van készülődésben. Azt tervezzük, hogy HR

„Williammel 1989-ben házasodtunk össze. 1990-ben együtt utaztunk Afrikába a családijához. A faddi gyermekotthonban is együtt dolgoztunk, és 92-ben megszületett a fiunk, Axel.”

gyei Gyermekotthonok Igazgatóságának megszervezésével. 15 évet dolgoztam a gyermekvédelemben. Legfőbb célom az volt, hogy mindenből kihozzam a legtöbbet, a legjobbat, ami benne rejlik. Igaz, sokszor az is óriási eredményt jelentett, ha egy-egy napot szebbé tudtunk varázsolni a gyerekek számára.

Ezt követően jöttél a Mapei-be?

Igen, HR-es vezető lettem, vagy ahogy itt hívjuk, a szervezeti osztály vezetője. Egyik fő feladatomban, hogy a megfelelő posztra a megfelelő ember kerüljön, ahol

szolgáltatásokat nyújtunk cégünk partnereinek. Örömmel foglakoznék ezzel a jövőben. Hogy segíteni tudok, abban biztos vagyok, hiszen ezt tanultam, sok tapasztalatot gyűjtöttem, és tovább is képezem magam. Alapvető területek lehetnek például a megfelelő munkatárs kiválasztása, a képzés, a konfliktusok kezelése. Az ember az igazi erőforrás, és ha egy cég ezt megbecsüli, akkor eljuthat oda, ahová a Mapei Kft.

Kár ezért a tehetséges gyerekekért!

Kosárlabda, gitár, Queen, Rolling Stones, rajongótábor. Milyen kamaszkora volt Pálfy Leventének, a Marketing osztály vezetőjének?



Te nagyon fiatal voltál 1991-ben.

14 éves voltam. Épp akkor fejeztem be az általános iskolát, és kerültem a Táncsics Mihály Gimnáziumba.

Milyen kamasz voltál?

A gimiben haverjaimmal a legnagyobb huligánok közé tartoztunk, a tanárok csak díszpintyeknek hívtak minket. Táncsicsosnak lenni jó volt. Lányok, bulik, sport, zene, így lehet összegezni ezt az időszakot. Tanulás, az nem sok volt. A szülői értekezletek állandó témája volt, hogy milyen kár ezért a gyerekekért.

Persze ezért csak harmadszorra vettek fel a főiskolára. Ebből rájöttem, hogy tanulni kell. Levelező tagozaton végeztem kereskedelmi és gazdasági, külgazdasági szakon. Viszont éppen tavaly volt a húszéves érettségi

találkozáson, és meglepve tapasztaltam, hogy belőlünk, „díszpintyekből” vállalkozó, orvos és osztályvezető lett.

Hogy kerültél a Mapei-be?

Az édesanyám a MAHIR kiállítás szervezője volt, és az ő példáján én is arra vágytam, hogy kiállítás, rendezvény-szervező legyek. Amikor felvettek a Mapei-be megkaptam az állást, amire mindig is vágytam.

Szóval a gimiben csak buliztál.

Az akkori eredményeimre így is büszke vagyok. 15 évesen sikeres, koncertező zenekarom volt. A kosarazás is jól ment, a gimfi csapatával felváltva az első, második helyeken végeztünk. Még váltó úszóversenyen is értem el jó helyezést, vagy például 92-ben, a jégkorong diákolimpián a legjobb ka-

pus lettem. A barátaimmal az egész gimnáziumi időszakot végig rajzoltuk, képregényeket készítettünk. Sokan, akik eredményesen tanultak, nem futottak be olyan karriert, mint mi, a „díszpintyek”. A tananyag elsajátításához nem kell kreativitás, csak fegyelem. Nekünk kreativitásunk volt, ez csiszolódott folyamatosan a gimnázium alatt, ami jóval biztosabb alapot jelent az életben történő boldoguláshoz. Ezen kívül csapatjátékosként működünk. A csapatjátékos az, aki felismeri, hogy egy adott közegben specifikus feladatai vannak, s ezen a területen ő jobb, mint a többiek, akiket ő ezzel kiegészít. Gyakorlatilag most, marketingvezetőként szintén ezt csinálom. Abszolút hagyom, hogy az emberek a saját szakterületükön működjenek, hiszen csillagfényekkel jobbak ott, mint én. Mint vezető, a csapat része vagyok, segítem a többieket kibontakozni, és részesedést kapok abból, amit ők létrehozhatnak.

„A zenélés egy csoda az életemben. A zenekarban mindig voltak olyanok, akik zeneileg húztak engem, akik nálam sokkal jobb zenészek voltak, sokat tanultam tőlük. Ez most is így van a marketing csapatunkban.”



A termékekért felelős

Sereg István építészként egyedül volt építőiparos a cégben 1993-ban. Jelenleg óriási tapasztalattal áll a Termékfelelősi osztály élén.

István, régen vagy az építésben, 91-ben te már hallottál a Mapei-ről?

Nem, először akkor hallottam róla, amikor 93-ban jelentkeztem a cégbe. A Mapei alapításának évében én éppen váltottam a kivitelezésből a kereskedelemre.

Miért váltottál?

Azért, mert abban az időszakban a kivitelezés igencsak átmeneti állapotba került. A működő rendszerek, ahol megvolt minden folyamatnak a célja, a nagy kivitelező vállalatok tönkrementek. Új, kis cégek alakultak, az év első felében is épp egy ilyen vállalkozás munkatársa voltam. Stresszes időszak volt, mert a kisebb cégek eleinte nehezen tudták

el, mivel korábban ilyen vállalatok nem voltak itthon. Új fejezet nyílt az építőipari környezetben: korszerű anyagok, új működési rendszerek, új feladatok. Értékesítettünk, műszaki szaktanácsadást nyújtottunk, kereskedelmi hálózatot és kivitelezői partnert építettünk ki. Mindez kihívást jelentett. Komoly képzést is kaptam ezeken a területeken. 93-ban, amikor a Mapei-hez jöttem, gyakorlatilag már túl voltam egy kiváló képzésen az építőanyag kereskedelmi szektorban. Építésmérnökként, akkor én voltam az egyetlen szakmabeli a kft-ben. Nagy kivitelezési tapasztalatom is volt, jó kapcsolatrendszerrel rendelkeztem, remekül tudtam támaszkodni az összegyűjtött tudásomra a munkámban. Viszont nagyon hamar meg kellett

Tanúja voltál a cég fejlődésének.

Igen, nagyon kreatív időszak volt. Először 1999-ben kaptam vezetői beosztást, és lehetőségem volt több területen is hozzátenni a fejlődéshez. Meg kellett teremtenünk a növekvő cég szervezetét, megoldani a folyamatszervezést, kialakítani a modern marketing-tevékenységet és kommunikációt, több új osztályra lett szükség, tehát ki kellett dolgozni a vonatkozó területek működését. Képzési rendszert, szaktanácsadási rendszert építettünk ki. Folyamatosan bővült a termékpaletta, új és új szegmensekben voltunk jelen az építési piacon.

Most is osztályvezető vagy.

Igen a termékfelelősi osztályt vezetem.

„Hamar kiderült számomra, hogy a Mapei kifejezetten specialista a saját termékterületének, és jelentős hagyománnyal rendelkezik, sokéves fejlődést tudhat maga mögött. Mindez már akkor kiemelte a multinacionális cégek közül, úgy a működését, mint a termékeket tekintve. Tulajdonképpen a hidegburkolati szektor nagy öregje volt, és kiforrott, nagyon korszerű technológiát hozott Magyarországra. Óriási dolognak tartom, hogy egy ilyen profi cégnél dolgozom, és végigkövethetem a magyarországi növekedés hosszú éveit. Nagyon izgalmas volt, hogy mindent magunknak kellett kitalálnunk, a magunk erejéből és kreativitásából megoldanunk.”



megteremteni a megfelelő működés feltételeit. A kereskedelmi területen némi egyszerűbb volt a helyzet, ráadásul az LB-Knauf, ahová kerültem, egy külföldi multinacionális, építőanyag-gyártó cég volt. Érdekes lehetőségnek tűnt, hogy egy ilyen vállalatnál helyezkedjek

tanulnom mindent a Mapei termékekről. A Mapei Kft.-re már akkor is jellemző volt a csapatmunka. Mi, értékesítők összeadtuk a tudásunkat, mindenkinek volt valamilyen erőssége, és a készségeink összedóztak. Tudás piac működött a cégben.

A termékfelelős osztály tulajdonképpen a Mapei fegyverkovácsa. Feladatunk megérteni, hogy mire van szükség a piacon, és megtalálni a módot, hogy megoldásaink legyenek a szükségletekre, és azok el is jussanak a partnerekhez.

A legjobb munkahely tanulásra és fejlődésre ösztönöz

A címet meg is fordíthatjuk: a legjobb munkatársaknak köszönhető a Mapei Kft. látványos növekedése, az elmúlt 25 év nagy ívű fejlődése.

Először 2006-ban, majd 2015-ben nyerte el a cég kis- és középvállalatok kategóriában a Legjobb Munkahely címet. A cím odaítélését egy felmérés előzte meg, melynek során a munkatársak közül, aki akar, név nélkül adhat válaszokat a céggel kapcsolatban.



Köcse Bálint, a Legjobb Munkahely Felmérés projektvezetője (balról) átadja a díjat Markovitch Bélának, a Mapei Kft. ügyvezetőjének.

A 2015-ös Legjobb Munkahely Felmérésen Magyarországon 76 vállalat 32 ezer munkatársát kérdezték meg. A 76-ból, a Mapei Kft. mellett még 15 hazai cég jutott a legjobbak közé.

A siker mellett a felmérés nagyon fontos dolgokat is megmutatott a cég és a munkatársak kapcsolatáról.

Mi derült ki? Hogy a Mapei-esek rendkívül elkötelezettek a Mapei Kft. irányába. Hogy nagyon tetszik nekik, és vonzóknak tartják a cég arcukat, és hitelesnek, felkészültnek gondolják a felsővezetőket. A Mapei munkatársak véleménye szerint teljesítményorientált a vállalati

kultúra. Mindez úgy derült ki, hogy a válaszadásban az összesen 148 munkatárs 85%-a önként részt vett, és megosztotta véleményét a munkahelyével kapcsolatban.

Mi a titka ennek az eredménynek?

1. A legfontosabb a pozitív megerősítés, a folyamatos visszajelzés a munkatársak felé, az őszinte dicséret, és ösztönzés a hibák kijavítására.

2. A megoldáskeresés és a felelősségvállalás, a lehetőség, hogy a munkatársak bátran fordulhatnak problémáikkal a vezetőkhöz. A vezetők pedig abban segítik mun-

katársaikat, hogy megtalálják a legjobb megoldásokat.

3. A tudásközpontúság és tudásmegosztás, a nagy hangsúly a képzéseken és a személyiségfejlesztésen. A vállalatnál, aki tanul valamit, az továbbadja – úgy egyéni, mint vállalati szinten.

4. Nem csak a munka köti össze az itt dolgozókat, hanem az a küldetés, ami jelentőséget ad a munkának: A Mapei Kft. minden tudásával és minden területen segíti az építőket és az építeteket.

Cégek, közösség, egyén



Interjú Budaörs polgármesterével, Wittinghoff Tamással

Mióta ismeri Ön a Mapei Kft.-t?

A kezdetektől. Nehéz visszaemlékezni. Markovitch Bélára viszont nagyon jól emlékszem, elég hamar közvetlen baráti viszonyba kerültünk. Szinte látom magam előtt, amikor nagy örömmel közölte, hogy fel fogják újítani az irodaházat. Átjött hozzám, és felvázolta, hogy milyen tervei vannak. Ami a legélelénkebben megvan bennem, azok a bővülések, az új raktárépület, az irodaház megújítása. Egyébként mi rengeteget találkoztunk civil emberként is, elsősorban a tenispályán. Ez már régen nem egy formális kapcsolat, akármelyikünknek van valami gondja, mindig segítjük egymást. Budaörs számára fontos a cégek jelenléte, akár a munkahely, akár a befolyt adó szempontjából. Ezért általában is igaz, hogy az itt működő vállalkozások és a városvezetés között egy szimbiózis alakult ki.



Több közös aktivitás is van a Mapei és a város között.

Az utóbbi években számos köztéri alkotás jött létre, rengeteget vettek részt ezek létrehozásában, például művészek, tanárok, tanulók. A Mapei Kft. mindig támogatta a munkát, mondhatni több köztéri ujjlenyomata van a cégnek. A kapcsolat a város és a kft. között nem alá- és fölérendeltségen alapszik, hanem közös értékeken.

Van-e párhuzam a város és a Mapei Kft. világa között?

Hogyne lenne. Budaörs azon települések közé tartozik, amelyek a leghamarabb ismerték fel, hogy

gazdaság nélkül nincs városfejlődés. Meggyőződésem, hogy a gazdaság itthoni beindulásához iszonyú nagy szükség van arra, hogy egy településen a gazdaság minden rétege fejlődjön, és ezek kiegészítsék egymást. Hosszú távon egy település léte nem tartható fent, ha nem gyökeresedik meg benne a termelői szektor. A város fejlődéséhez szükséges bevételeket a gazdaság termeli. Ezért óriási az egymásra utaltság a gazdaság szereplői, a település és az egyének, a lakosság között. Úgy gondolom, hogy mindennek alapját a helyi közösség jelenti, hiszen az emberek a mindennapokban nem egy államban,

hanem egy utcában, egy településen élnek. Amennyire én ismerem, a Mapei Kft. működése és vezetése hasonló mentalitású, közvetlen és támogató a vezetés, a közösséget hasonló szellemiség és kölcsönösség hatja át.

Budaörs számára nagyon fontos a gazdasági háttér, s hogy az itt működő vállalkozások jól érezzék magukat, minél jobb eredményt érjenek el, és aktív tagjai legyenek a település közösségének.

Nagy szeretettel gondolkodok vissza

Dr. Tivadar Jánossal, a Tivadar Kft. tulajdonosával a hazai építési piac elmúlt 25 évére is visszatekintettünk



Hogyan emlékszik Ön vissza az elmúlt 25 évre?

Úgy látom, hogy a gazdasági környezet gyökeresen megváltozott. Büszke vagyok arra, hogy kicsiségünk ellenére lépést tudtunk tartani a változásokkal, és ma is nyereséget termelünk. Mindig arra vágytam, hogy tanácsadó kereskedelmet folytassunk, és ezt sikerült megvalósítanunk. Elértük, hogy az emberek ne csak az ár miatt jöjjenek hozzánk, hanem komoly mozgatórugót jelent az is, hogy szakmai tanácsokkal tudjuk ellátni a vevőket. Hozzánk 85 százalékban kivitelezők jönnek vásárolni, és büszke vagyok rá, hogy tudnak ránk támaszkodni.

Voltak a hosszú idő alatt kiemelkedő események?

Nagy örömmel emlékszem vissza az egészre. Ez egy hosszú üzleti lét volt, amely során végig tartottuk a magas színvonalat. Hála a konzervatív gazdaságpolitikánknak, átvészeltük a válságot, a nehéz pillanatokat. A fizetési morálunk kimagaslóan jó, rendkívül megbízható cég vagyunk, és ez nyereségtermelő érték. Itt szeretnék a Mapei Kft.-re is utalni. A Mapei végig nagyon jól építkezett, és kimagasló sikert ért el. Mi jóval idősebb cég vagyunk, mint a Mapei

Kft., mivel mi 1980-ban kezdtünk. Megéltük, hogyan teszi próbára a hazai vállalkozókat a rendszerváltás, amikor a piacot előtörték a külföldi cégek. Azóta már nagyon sok közülük tönkrement, kivonult az országból, de mi maradtunk. A mi iskolázottságunk, tudásunk és az elszántságunk nagyon gyümölcsöző volt, különösen a fejlett, korszerű és speciális megoldásokat kínáló termékek forgalmazásában. A Mapei termékek is ilyenek. A Mapei a termékek és a cég mögött rendkívül nagy szakmai háttér van. Ez erőteljesen találkozik a mi habitusunkkal és igényességünkkel, hiszen nálunk a vevők csak jó szakmai tanácsot és terméket kapnak. A növekedés terén mi nem léptünk tovább több üzlet megnyitása felé. Úgy láttuk, hogy a kapacitásunk egy kereskedés magas szintű működtetésére elég. Nálunk a növekedés másban nyilvánult meg. Egyrészt specializálódtunk a kisebb súlyú építési anyagokra, amelynek az építési vegyi anyagok, másrészt erős hangsúlyt tettünk a szakmai háttérre és a vevők ezirányú támogatására. Harmadrészt nyitottunk a modern kommunikáció és eladástechnikák felé. Több éve működtetünk például egy jól jövedelmező webáruház-

zat. Szerintem ez a fajta értékesítés rendkívül előremutató.

Végleges helyünket 2007-ben találtuk meg, az M3-as autópálya bevezető szakaszánál, és itt sikerült egy több mint 2000 m²-es üzletet létrehozni, illetve a szomszéd utcában egy 1400 m²-es raktárunk is van. Az új üzlet létesítése kicsit visszavetette a forgalmunkat, majd egy év múlva jött az általános válság. 2010-ben majdnem 50 százalékra lecsökkent a forgalom, a cél ekkor már a túlélés volt. A tavalyi év már 32%-kal magasabb forgalmat hozott, mint az előző, tehát újra egy fejlődést tapasztalunk, s ebben az internetes áruháznak is nagy szerepe van. Tavaly értük el a 2009-es forgalmunkat. Nagyon szigorú fizetési feltételeket szabunk a vásárlóknak. Ennek ugyan van forgalomérettől hatása, viszont pénzügyileg abszolút stabilak vagyunk.

Milyennek látja az elmúlt időszak hazai építőiparának változásait?

Különböző tendenciákat figyelhetünk meg. Az építőipari anyagok tudományának közismertté válása vonul végig a 25 éven. A rendszerváltás után új cégek alakultak, ezek között volt a Mapei Kft. is. Ahogy mondtam már,

a Mapei részben azért sikeres, mert nagyon jó termékei és szakmai háttére van. A piacon eleinte nem volt meg az a szakemberréteg, akik be tudták volna fogadni ezeket a magas minőségű anyagokat. Ennek a rétegnek is ki kellett járni egy iskolát. A piacon lévő vásárlóerő is mindig megszabta az üzleti lehetőségeket. A rendszerváltás után nagy volt a vásárlóerő, és fokozatosan nőni kezdett a minőségi technológiák iránti igény. A 2008-as válság visszavetette a vásárlóerőt. Jelenleg egyaránt jobb a helyzet az építési lehetőségek és a professzionális termékek iránti igények területén is. Megtanulták a kivitelezők, hogy érdemes jó termékeket venni. A nagyon olcsó már egy komoly építkezésen nem rúg labdába, egy lakásfelújításnál is már a magas minőséget keresik. Ez illeszkedik a mi alapvető vágányunkhoz is, hiszen mi épp ilyen irányba haladunk.

pályán járunk. Ma már egyértelműen szükségük van az építőknek a színvonalas technológiákra és termékekre.

Milyen különbségeket lát üzletileg az akkori időszakhoz képest?

Azok a külföldi és meggyökeresedett cégek, akik a korai időszakban megtelepedtek nálunk, most már stabilan jelen vannak, és meghatározóak a piacon. Nekünk tehát így kell megállni most a helyünket. Az egyik megoldás, amin mi is járunk, a specializálódás, illetve az olyan részterületekre való koncentráció, amelyek különleges tudást igényelnek. Ilyen termékek például a rendkívül igényes és különleges műemléki felújító anyagok, falazúrok, homlokzattisztító és impregnáló anyagok, hidegaszfalt termékek. Szeretjük a nagy hozzáadott értéket tartalma-

Ki vagy mi volt nagy hatással Önre az elmúlt években?

Partnerkapcsolatokat tudok említeni. A Mapei-t itt mindenképpen ki kell emelni, a cég üzletpolitikája, a magas minőségű termékek, a minőség iránti elköteleződés és a vállalkozásban dolgozó emberek színvonalas jelenléte miatt. A Mapei példát mutat arra, hogy egy olyan bátor kezdeményezés, mint az új cégstruktúra kialakítása közben, hogyan kell megőrizni az elköteleződést a minőség iránt. Én még emlékszem arra az időre, amikor a Mapei Kft. a Vízművektől bérelte a telephelyet Budaörsön. Mészáros Attila volt a targoncás, és én az autóm cso-

„Menedzsmentet tanultam. Ekkor vált fontossá számomra a stratégiai gondolkodás, a tudatos célkitűzés. Ösztönös, kicsi kereskedőből tudatosabb üzletemberré váltam. Egyszer csak arra jöttem rá, hogy ezzel a tudással már tudok játszani. Próbálkoztunk, megnéztük, hogy mire mi a válasz a piacon. Azóta is készek vagyunk arra, hogy újabb és újabb dolgokba belekezdjünk. Alapjában véve ez az, amiben megváltoztam.”

Lát-e hasonlóságot a 90-es évek és a mai helyzet között?

Én nagy örömmel gondolkodok vissza arra az időre, amikor számos külföldi cég költözött hozzánk, és ott a fiatalok például menedzseri állásban tudtak elhelyezkedni. Ez a folyamat a válság idején nagyon visszaesett. Most megint fellendülésben vagyunk, hasonlóan a rendszerváltás utáni évekhez, még ha most nem is akkora nagyságrendben. Azt látom hasonlóan a két korszak között, hogy megint van igény az építésre, de a minőséget tekintve egy másik

zó anyagokat. Aki valami igazán jót akar, nálunk megtalálja, több gyártótól is forgalmazunk termékeket.

Mi a Tivadar Kft. terve az elkövetkező időszakra nézve?

A tanácsadó-kereskedést és az internetes értékesítést szeretnénk folytatni. Újra növekedés előtt állunk. Viszont az üzlet nyereségességét úgy lehet megnyomni, hogy újabb munkaerőt veszünk fel. Mi a fejlődést választjuk. Nem könnyű megfelelő embereket találni, de megoldjuk.

magtartójában hoztam onnan árut. Béla megismerése fantasztikus volt. Az utca túlsó oldalán megállt egy gépkocsi, és zöld ballonkabátban kiszállt belőle egy fiatalember, ő volt Markovich Béla. Hozta életünk első színes fugáját. Nagyon nagy szeretettel gondolkodok vissza erre az időre.



25 év nálunk és körülöttünk

A Mapei Krónika oldalain évente négyszer számolunk be szinte mindenről, ami az adott évben a Mapei Kft. működésében fontos volt. Cégünk fennállásának 25 évfordulója alkalmából nézzünk rá a fontos Mapei-es eseményekre a körülöttünk zajló történések tükrében

1991



A Mapei Kft. szeptember 1-én jött létre a Mapei S.p.A. leányvállalataként, Budaörsön. A négyfős, fiatal vállalkozás olyan hidegburkolati segédanyagokat kezdett forgalmazni Magyarországon, amelyek teljesen ismeretlenek voltak a ragasztásos technikától még idegenkedő hazai kivitelezőknek és kereskedőknek.

EZ TÖRTÉNT MÉG:

Az utolsó orosz katona ebben az évben hagyta el Magyarországot. Budapesten a Magyar Filmintézet megnyitja filmszínházát, az Örökmozgó-t.



1993

Április 1-én Markovich Béla lett a Mapei Kft. új ügyvezető igazgatója. A cég és működése fokozatos és erősödő fejlődésen ment keresztül. Nagymértékben nőtt a termékforgalom és az együttműködő partnerek száma. A Mapei termékek komoly hazai referencia-épületek kivitelezése során is felhasználásra kerültek.

MAPEI TERMÉKEKET ALKALMAZTAK:

Országos Egészségbiztosítási Pénztár székháza, Budapest

EZ TÖRTÉNT MÉG:

A CERN bejelenti, hogy a Világháló mindenki számára szabad és ingyenes. Itthon Hadkötelezettség elleni konferenciát rendeznek Budapesten, A Népstadionban 70 ezer ember előtt mutatta be Chronologie című albumát Jean-Michel Jarre.



1995

Új Mapei székház épült Budaörsön, saját irodával és egy 800 m²-es raktárral.

MAPEI TERMÉKEKET ALKALMAZTAK:

Fővámteri Vásárcsarnok, Budapest

EZ TÖRTÉNT MÉG:

Székesfehérváron felavatják az IBM első kelet-európai me-revlemez gyártó üzemét. Az UNESCO Világörökség Bizottsága a Világörökség részévé nyilvánítja az Aggteleki- valamint a Szlovák-karszt barlangrendszerét. Az Európai Gazdasági és Monetáris Unió tagállamai elhatározták, hogy a közös valuta neve euró lesz, egyben rögzítették az új pénznem bevezetésének időrendjét



2002

Ekkor épült meg a sós-kúti szárazhabarcs-keverő gyár, ami akkor egy 4800 m²-es csarnokból, 300 m²-es korszerű gyártósorból és 400 m²-es irodákból és minőségellenőrző laboratóriumból állt.

MAPEI TERMÉKEKET ALKALMAZTAK:

Nemzeti Színház, Budapest

EZ TÖRTÉNT MÉG:

Ebben az évben indult az IWIV közösségi weboldal. Az Európai Pénzügyi Unió 11 tagállamában kizárólagos fizetőeszközzé vált az euró, a tagállamok nemzeti valutái megszűntek. Elindult a Mindentudás Egyeteme előadássorozata. Az UNESCO a Világörökség részévé nyilvánítja a Fertő-tavat.



2008

Új beruházás zárult Sós-kúton, melynek nyomán a raktár újabb 3380 m²-rel bővült, valamint megépült 4 db rámpás, fűthető kamiondokkoló és plusz kettő fedett külső rakodóhely. A sofőrök számára két vizes blokk, wc-vel, mosdókkal, zuhanyzókkal került kialakításra. Ekkor hoztunk létre egy 100 m²-es betonlabort is.

MAPEI TERMÉKEKET ALKALMAZTAK:

Semmelweis Egyetem Oktatási és Kutatási Központ, Budapest

EZ TÖRTÉNT MÉG:

A budapesti Liszt Ferenc Nemzetközi Repülőtéren először szállt le egy AN-225-ös, a világ legnagyobb repülőgépe. Kivonták a forgalomból az 1 és 2 forintos érméket. Megkezdődik az m1 és az m2 magyar tévécsatornák digitális műsorszórása. Átadásra kerül a Megyeri-híd.



25



2006

A Mapei Kft. lendületes fejlődése indokolta a budaörsi székhely további bővítését. A székház területe megkétszereződött. Az irodaházban létrehoztunk egy korszerű kommunikációs eszközökkel kialakított oktatótermet. Ugyanebben az évben a HVG-Hewitt Legjobb Munkahely Felmérés eredményei alapján Magyarország Legjobb Munkahelye lettünk a Kis- és Középvállalatok kategóriában.

MAPEI TERMÉKEKET ALKALMAZTAK:

Szegedi nagypályás

EZ TÖRTÉNT MÉG:

Megjelent a Harry Potter és a Félvér Herceg című meseregény magyar nyelvű kiadása. Megérkezett Budapestre az első két „Combino Supra” villamos. A Nemzetközi Csillagászati Unió XXVI kongresszusán megszavazták a „bolygó” fogalom új definícióját, melynek értelmében a Plútót átminősítik törpebolygónak.





2011



Ez az év megalapozta a MÉBKER hálózat megalakulását. Az azóta is nagy sikerrel működő MÉBKER közösség a kölcsönös támogatás, együttműködés tanulás és megújulás helye a Mapei Kft. és partnerkereskedői számára.

MAPEI TERMÉKEKET ALKALMAZTAK:

Tőzsdepalota, Budapest

EZ TÖRTÉNT MÉG:

2001-ben az Apple bemutatta az iPad2-t. A kémia nemzetközi éve rendezvénysorozat sikeresen zajlott le több hazai településen. A Ferihegyi légikikötő új megnevezést kapott: Budapest Liszt Ferenc Nemzetközi Repülőtér.



2015

Erre az évre esett az építési szakmák megbecsültségét emelő, a szakma szépségét kiemelő, a Mapei Kft. által megalapított Mesterek Mestere Díj pályázat első meghirdetése. Ugyancsak ez az év adott alkalmat a kivételes népszerűségnek örvendő Mapei Tour de Zalakaros vídám kerékpáros rendezvény megszervezésére.

MAPEI TERMÉKEKET ALKALMAZTAK:

400 ágyas klinika, Pécs

EZ TÖRTÉNT MÉG:

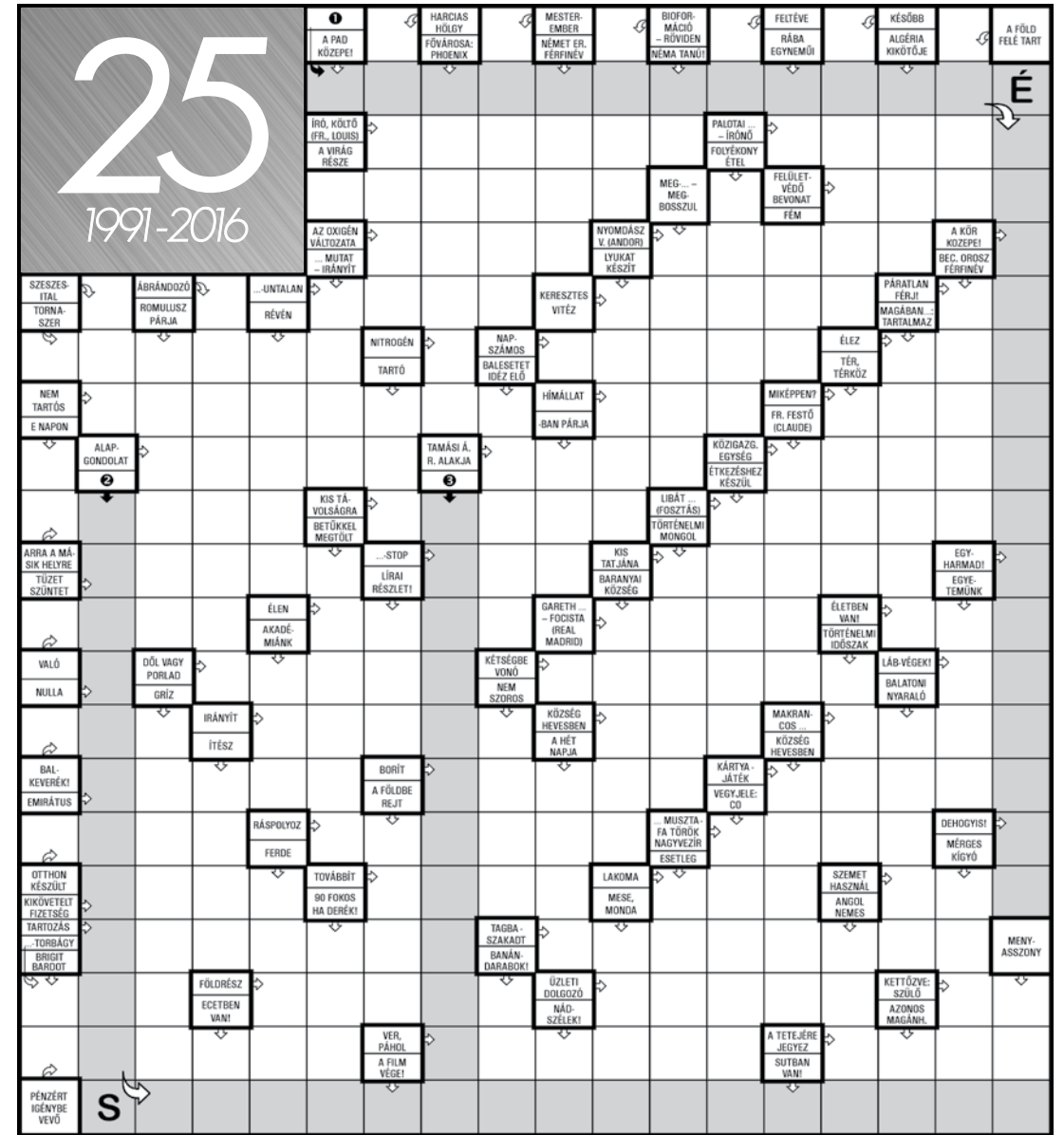
Megnyílt a Budai Várban a kilátó a Mátyás templom tornyában. Nemes Jeles László filmje, a Saul fia a cannes-i filmfesztiválon elnyerte a zsűri Nagydíját és a Nemzetközi Filmkritikusok Szövetségének díját. Átadták Magyarország legnagyobb naperőművét a Mátrában.

Végül, mit tervezünk 2016-ban?

Új beruházás indul Sóskúton, ami a gyár és a raktár bővítését célozza. Célunk továbbra is, hogy tartós, környezetbarát termékeinkkel, megoldásainkkal és minden tudásunkkal segítsük az építőket és az építetőköt, a jövő épületeinek megalkotásában.

NÉHÁNY JÓ DOLOG, AMI EDDIG EBBEN AZ ÉVBEN TÖRTÉNT:

A szőkőv tiszteletére február 29-én nagyon sok fürdő kedvezményes belépőkkel várta vendégeit. Januárban nyitotta meg kapuit, de még mindig látogatható a Millenárison az Űrkiállítás. Megnyílt Szolnokon a sörfőzés történetét bemutató- és sörtechnológiai interaktív kiállítás, melynek kuriózuma egy látványsöröző.



Miért válassza Ön a Mapei-t? A választ a keresztrejtvény kitöltésével kapja meg. Fejtse meg a rejtvényt, és a megfejtést küldje vissza a címünkre, a Mapei Krónikához mellékelve, ingyenesen visszaküldhető képeslapon.



A helyes megfejtés beküldői között egy Mapei piknik táskát sorosunk ki.

A megfejtést e-mailben is elküldheti a kronika@mapei.hu címre. Beküldési határidő: 2016. május 6. Előző rejtvényünk nyertese: Mucsiné Arany Judit, Békés



GROUT SELECTION*

A tökéletes színharmónia



Igényeljen ingyenes új **fugaszínmintát**, hogy elérje a tökéletes eredményt.

Az **Ultracolor Plus** fugázóhabarcscok 7 új színben, míg a **Kerapoxy Design** epoxigyanta alapanyagú fugázók 14 új színben kaphatók.

Látogasson el a www.mapei.com/adv/HU/szinminta/ honlapra és igényelje most az új fugaszíneket tartalmazó színmintát.

További információ



/mapeihungary



RAGASZTÓK • FUGÁZÓK • ÉPÍTÉS-KÉMIAI TERMÉKEK

GROUT SELECTION

